

The Richest Man in Babylon

致富的机会或许就从眼前溜掉无数次，
你却毫无察觉，此书帮你捕捉本应属于你的财富。

巴比伦财富书

[美] 乔治·克拉森◎著
闫正坤◎译



金城出版社
GOLD WALL PRESS

The Richest Man
in Babylon

巴比伦财富书

[美] 乔治·克拉森 著

闫正坤 译



金城出版社
GOLD WALL PRESS



图书在版编目(CIP)数据

巴比伦财富书/(美)乔治·克拉森著;闫正坤译. —北京:金城出版社,
2010.4

(失佚的经典系列)

书名原文:The Richest Man in Babylon

ISBN 978-7-80251-356-3

I. ①巴… II. ①克… ②闫… III. ①商业经营—通俗读物
IV. ①F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 033704 号

Copyright © 2010 GOLD WALL PRESS, CHINA

本作品一切中文权利归**金城出版社**所有,未经合法许可,严禁任
何方式使用。

巴比伦财富书

作 者 [美]乔治·克拉森

译 者 闫正坤

责任编辑 雷燕青

特邀编辑 张爱华

开 本 880 毫米×1230 毫米

印 张 9.25

字 数 165 千字

版 次 2010 年 7 月第 1 版 2010 年 7 月第 1 次印刷

印 刷 北京金瀑印刷有限责任公司

书 号 ISBN 978-7-80251-356-3

定 价 24.80 元

出版发行 **金城出版社** 北京市朝阳区和平街 11 区 37 号楼 邮编:100013

发 行 部 (010)84254364

编 辑 部 (010)84250838

总 编 室 (010)64228516

网 址 <http://www.jccb.com.cn>

电子邮箱 jinchengchuban@163.com

法律顾问 陈鹰律师事务所 (010)64970501

英文版序

你面前摆着的是你的未来,它犹如一条大道径直通向远方。这条大道上遍布你梦寐以求的抱负与理想,以及那欲壑难填的渴望。

无论是为了大展身手还是为了满足你的渴望,你必须生财有道,决不能在金钱问题上一筹莫展,因此,就请关注以下文章中阐述的种种理财之术吧。让这些原则来引导生活,使你不再囊中羞涩,让你过上富足快乐的生活。

这些理财的原理就如同万有引力定律一般,它们普遍而恒常。愿它们一如既往,把曾在许多其他人那儿证明了的法则再摆在你的面前,让你相信:它们才是腰包鼓起来、银行存款多起来,以及经济状况好起来的关键之所在。

只有那些理解获取财富简单法则的人才会有大把的金钱:

1. 让你的腰包鼓起来。
2. 开源节流,规制支出。
3. 让你的金子获利生息。
4. 守住财富,规避损失。
5. 拥有自己的房产乃是有利可图的投资。
6. 确保你的未来收益。
7. 增强你的赚钱能力。

自序

国家的繁荣昌盛,取决于人民的富足。

本书即将探讨的是个人如何在理财上获得成功。成功本身就意味着靠辛勤努力和真才实学获得了回报,因此,充分的准备是我们成功的关键所在。行动必须有思想的指引才能走得更远,而思想必须借助于独特的洞察力才能更加深刻。

此书将引导那些囊中羞涩的人们,为他们掌握理财之道提供指南。这也是本书的目的所在,即:为那些希望在理财方面有所成就的人士提供帮助,让他们洞悉理财之术,从而协助他们获取金钱、留住财富,并让他们的积蓄获得更多的收益。

本书将带领读者回溯到巴比伦时代,正是在这座古城中孕育了理财的基本法则,如今,这套法则已经得到全世界的公认,并已应用于世界的各个角落。

对于初次接触本书的读者,我希望本书的内容能够对他们有所启迪,使他们拥有更多的银行存款,让他们收获更加丰硕的理财成果,并帮助他们解决个人的理财难题。这些都是世界各地的热心读者所关心的问题。

对于那些把本书推荐给亲朋好友,以及员工同事,并与他们共同分享的商业界主管们,我亦借此机会,向他们表示衷心的感谢。那些利用本书所倡导的法则,并将它们付诸实践,而获得巨大成功的实干家们的赞誉就是对本书的最大肯定。

巴比伦之所以能成为古代最富庶的国家,是因为它拥有着当

时最富有的居民。这些人充分认识到了金钱的价值,并且能够采取一些行之有效的理财之术来获得金钱、积累财富,并再让已获财富获利生息。巴比伦的人民已经做到今天我们都渴望做到的事情——他们拥有了源源不断的收益。

乔治·克拉森

引言

巴比伦历史采撷

在历史的长卷中,巴比伦举世无双、令人神往。一提到这个名字,我们便会不由自主地想到无数的珍宝和优美的风景。的确,那里金银珠宝数不胜数。人们会自然而然地认为这样一个美丽的城市应该是在富饶的热带,绿树成荫、矿产丰富。可巴比伦的情况却完全不同于此。它坐落于幼发拉底河流域的一个开阔而贫瘠的山谷之中,没有繁茂的森林,也没有矿产资源,甚至连房屋建造的石材也极度匮乏。天然的商道不从这里通过,就连农业也无从发展,因为这里的雨水也并不充裕。

事实上,人定胜天,只要竭尽所能去实现自己设定的伟大目标,潜能便会得到无限的发挥,而巴比伦人正是这样的一个典范。巴比伦人自力更生、亲历亲为,支撑起了这个庞大都市的全部运作。巴比伦的一切富庶与繁盛也是它的子民通过个人努力而创立的。

巴比伦仅有两大自然资源:富饶的土地与丰沛的河水。巴比伦的工程师们想出了一项即使在今天仍然是很浩大的工程——引水入城。为此,他们修建大量的水库以及运河进行土壤浇灌。他们从遥远的地方调来河水,利用横穿于这个干涸的城市的运河,将水送到城市,从而孕育万物。这是人类历史文字记载的第一个人造工程。巴比伦那些粮仓的充盈便要归功于这个史无前例的水利工程。

幸运的是,在漫漫的历史长河中,虽有接二连三的国王统治

着这座古城,但它至少偶尔参与对外的侵略与掠夺。尽管它也战火不断,但绝大部分都是地区性的争端或是与那些觊觎它的财富的异邦而进行的正义的战争。巴比伦历代杰出的君王流芳千古、享誉一时,这是因为他们聪颖正直、富有进取之心。巴比伦历史上从未出现过目空一切、妄自尊大的君主,没有那种想征服世界,让所有的国家皆臣服于他的君主。



现在,巴比伦古城已不复存在了。这个城市从建造到灭亡的数千年时光中,每日都付出了巨大的人力与物力用于维护城市的发展,但当这些资源都一去不返时,这个城市也很快地败落下来。城市的遗址坐落于现在的亚洲苏伊士运河以东约六百里、波斯湾正北处,赤道上方北纬三十度的地方。它与亚利桑那州尤马古城的位置相仿,因此巴比伦的气候环境炎热且干燥,与这个美洲古城也接近。

如今这个曾经人口稠密、农业发达的幼发拉底河旁的小村庄又恢复了风沙肆虐的荒芜模样。大漠风沙之中,稀疏的热带作物与沙漠灌木拼命挣扎才求得生存。随着沃土一起逝去的还有这个雄伟的都市以及运载着货物的篷车长队。三五成群的阿拉伯游牧民在沙漠中照顾着三两只的牲口,勉强维持着生计——他(它)们是这里唯一的居民。巴比伦又恢复了基督创世时的贫瘠。

零星的土坡成为了这个小村庄唯一的点缀。历经多少岁月,旅行者对它们的存在都已熟视无睹。然而,最近它们却吸引了考古学家的注意。一场偶然的暴风雨洗去历史的铅华,露出了被风沙掩埋甚久的陶器与瓦块的碎片。出于对这些文物的好奇,欧洲

和美国的博物馆纷纷出资并派出了考古探险队。他们挥舞的镐铲很快就证实了这些小山坡便是古城。或许,称它们为城市的坟墓更恰当一些。

巴比伦就是埋在这风沙之下的遗迹之一。两千多年来,漫天的风沙早已淹没了它的真实。原本砖瓦结构的城墙都因为暴晒在烈日之下而早已坍塌,回归尘土。这就是巴比伦,当年的富庶之城,如今的一抔尘土。世人从未听说过这个尘封已久的名字。直到有一天,他们把那些古老街道上数千年来的沙砾小心清除,让那些著名寺庙和宫殿的断壁残垣重见天日之时,古巴比伦才浮出了水面。

许多科学家认为在这个村庄里所发掘出来的巴比伦与其他城市的文明是有历史记载的最古老文明。其中,有据可查的历史就可以追溯到八千年前。事实上,考证这一年份的方法也颇为有趣,因为人们在巴比伦的遗迹中发现古人对日食的记载。于是当代的天文学家不费吹灰之力便测算出了巴比伦日食每次发生的时间,由此确立了巴比伦时代的历法与当代历法之间的关系。

这样以来,我们就证实了,八千年前古巴比伦的居民苏美尔人^①所生活的市镇是有古老城垣的。我们虽然只能大致推测出这些城市是多少世纪前就已经存在,但至少可以确定:城市的居民也不再是一群躲在护城墙里寻求庇护的野蛮人——他们受过教育而且知识渊博。从文字记载上看,这些人不仅包括了最早的工程师、天文学家、数学家和经济学家,也是最早使用书面语言的人类。

①苏美尔人(Sumrites),古代幼发拉底河下游地区的居民。

我们之前曾经提到过那个曾化荒芜山谷为农业天堂的水利工程。尽管日积月累的沙砾早已淹没了大部分的运河，但它们的遗迹迄今仍然能够探寻得到。有些运河规模甚是浩大。当运河里没有水的时候，十二只马匹可以并排通行在河道之中。换句话说，它们就是与北美的科罗拉多州或犹他州的一些人工开凿的大运河相比也毫不逊色。



除了这项水利工程，巴比伦的工程师们还完成了另一项同样伟大的工程——精巧的城市排水系统。借助这项工程，巴比伦人成功地开垦了幼发拉底河与底格里斯河河口的大片沼泽地并且收成颇丰。

希罗多德^①，这位希腊的旅行家和史学家在巴比伦全盛时期曾来拜访过这个城市。同时，他也是唯一一个从旁观者的角度记录下巴比伦全貌的人。他图文并茂，向我们描述了这个城市以及它独有的民俗。在他的记载中，他还专门提到了富饶肥沃的土地并叙述了小麦和大麦获得丰收时的情形。

虽然巴比伦的荣光已逝，但它的智慧却保留了下来。这尤其要归功于古巴比伦人的记事方式。在遥远的过去，在纸张还没有出现之前，这些巴比伦人不辞劳苦地在潮湿的黏土上刻书立传，然后再进行烘烤，使之成为坚硬的瓷土。这些瓷土长约八英寸，宽约六英寸，厚度则在一英寸左右。

①希罗多德(Herodotus)，公元前5世纪的希腊历史学家。

这种书写材料通常被称作泥石板。这是巴比伦人广泛使用的书写方式,就像我们今天使用纸张一样。在这些泥石板上,他们刻下了传说、诗歌、历史、皇家历律、土地法令,财产所有权、期票权证,甚至是由邮差发往远方城市的信件。当然,这些泥石板也让我们了解了当时人们的私人生活。例如,在一家乡下店铺主人记载的泥石板上就记录着这样的故事:有一位顾客带来一头奶牛,与他交换七担小麦,其中三担当时就已经交割,而其余四担则将根据顾客的喜好再做决定。

考古学家甚至发现了泥石板的图书馆。由于这些石板埋藏于城市的废墟之下,所以保存得完好无损。

巴比伦的壮美奇观也包括城市外的巨型城墙。这些古老的城墙可以与雄伟的埃及金字塔相媲美,它们同属于“世界七大奇观”之列。塞米拉米斯^①女王被认为是巴比伦历史上最早修建城墙的君主。虽然早期的城墙现在无迹可寻,甚至连具体高度都不清楚,但从早期的文书记载来看,城墙的高度估计在五十至六十英尺之间,墙的外层铺有窑砖。此外,有一条深深的护城河围绕并保卫着城墙的安全。

大约公元前 600 年,巴比伦的君主那波帕拉沙尔^②大举修建了后来也更为著名的城墙。由于工程过于庞大,他终究没能亲眼看见这批城墙竣工。他的儿子即巴比伦历史上著名的贤王尼布

①塞米拉米斯(Queen Semiramis),亚述的一位传奇女王。传说是巴比伦古国的皇后,丈夫尼纳斯死后由她当政。

②那波帕拉沙尔(Nabopolassar,约公元前 658—前 605 年),新巴比伦王国的第一任国王。

甲尼撒^①继承了父亲的遗志。



后期修造的城墙，无论是高度还是长度，都让人难以置信。据可靠的记载，它们高约一百六十英尺，差不多相当于当下十五层办公楼的高度，其总长度估计在九到十一英里之间。城

墙顶部可供一辆六匹马并行的马车通行，但这样雄伟的建筑今天除了部分的地基和护城河外已所剩无几了。甚至就连这些仅存的断壁残垣最终也被阿拉伯人当成建筑材料而拆卸并运往了他处。

在那个时代，几乎每一位战绩卓著的征服者们都对巴比伦发动过战争，却皆因城墙实在难以突破而败下阵来。许多国王纵然包围了巴比伦城却也依然无功而返。这些入侵军团的实力不容小觑。历史学家称，攻城军队包括一万骑兵、两万五千辆战车以及一千两百个步兵师团，每个师团的兵力更达一千人。同时，一场这样的战争常常要花上两到三年的时间来筹集军备并在进军线路上设置粮仓。

巴比伦城市结构与现代的大都市十分相似。街道与商店规划齐整。商贩可以在居民区叫卖陶器，而祭司则住在宏伟的神庙之中。皇宫在城市的中央，由围墙隔开。据称，皇宫的围墙比城市的外部城墙还要高上许多。

巴比伦人具有很高的艺术天赋，他们在雕刻、绘画、编织、金

^①尼布甲尼撒(Nebuchadnezzar, 约公元前 630—前 562 年)，新巴比伦王国最伟大的君主。

饰制品、金属兵器和农具制造等领域取得了非凡的成就。他们的珠宝工艺更是巧夺天工。从巴比伦富人的坟墓中发掘出来的珠宝首饰就是明证。世界知名的博物馆对这些精雕细琢的首饰多有收藏。

很久以前,在世界其他地区还在使用石斧砍树、利用燧石为尖的长矛和弓箭打猎的时候,巴比伦人已经将金属应用在这些器具上了。

巴比伦人同时还是精明的金融师和商人。众所周知,他们是最早把货币用于交易、期票凭证以及土地转让之中的民族。

直到公元前 540 年,巴比伦才被外敌所攻陷。敌军入城时,城墙依旧没有被占领。巴比伦沦陷的过程非常奇特。居鲁士^①,当时盛极一时的征服者,他执意攻打这座城市并希望攻下这坚不可摧的城墙。另一方面,巴比伦的谋士们却说服时任的国王尼邦拉达斯^②出城与居鲁士对阵,而不是等到巴比伦被围之后再与之角逐。在随后一连串的失利作战之中,巴比伦士兵纷纷逃出城外。这样,居鲁士的大军长驱直入,毫不费力地攻占了巴比伦。

从那以后,名声显赫、强大一时的巴比伦城渐渐地衰败了。数百年之后,这座城市终被遗弃,消失在了岁月的长河之中。漫天的沙尘与肆虐的风暴又重新回到了这片沙漠,这个曾经孕育了人间盛世的地方。巴比伦沦陷后就再也没有崛起,但它对世界文明却做出了巨大的贡献。

①居鲁士(Cyrus),波斯国王,公元前 559—前 530 年在任。阿契美尼德王朝缔造者。

②尼邦拉达斯(Nabonidus),新巴比伦王国的最后一任君主。

无尽的时光可以将引以为傲的神庙城墙化为尘埃，可巴比伦的智慧却将永存于世。

尘世间，金钱是衡量成功的唯一标准。

金钱可以让我们享受到一切荣华与富贵。

只要你掌握了赚钱的简单法则，金钱就会滚滚而来。

无论是今天匆匆的行人，还是六千年前巴比伦街道上成群的商贾达人，支配金钱的法则从未改变。



英文版序/005

自序/006

引言 巴比伦历史采撷/008

第一章 渴望金钱的马车匠 001

我们满足于现状,对长时间的劳作没有半点儿怨言,花钱的时候也是自由自在。过去的几年中,我们曾经赚了不少钱,但为什么有钱的快感还是只有靠做梦才能体会到呢?呸……呸!咱这不是比畜生还蠢么?我们可是生活在世上最富有的城市啊!旅行者都说这个城市繁荣富有、天下无双。可为啥炫耀我们国富民强的时候,咱自己却一贫如洗呢?

第二章 巴比伦富翁 013

我不要做一个远远的看客,只是站在一旁,带着羡慕的目光看着别人享受。我不会只满足于穿着一身看似光鲜事实上却很廉价的衣服;我不会只满足于做个穷人。恰恰相反,我一定要让自己成为这场盛宴的座上客,享用一切美好。

第三章 钱袋充盈的七个良方 031

请仔细聆听我要传授的这些知识。你们可以与我相商,也可以彼此讨论。倘若你们真能够领悟,那么这些知识将如同一粒财

富的种子在你们的口袋里生根发芽,你们必须让它长成一棵枝繁叶茂的财富之树。

第四章 遇见幸运女神 057

好运都与慢吞吞的人擦肩而过。这是很正常的,因为拖沓是人的本性。我们都想发财,但当机会来临时,拖沓使我们找到多种借口,使我们顿生诸多疑惑。若是臣服于它,那我们就是自己最大的敌人。

第五章 金币的五大法则 077

给主人带来幸福满足之感的财富是靠慢慢积累的,这不仅需要知识,还需要毅力,财富便是二者共同的产物。对有思想的人来说,赚钱只不过是微不足道的负担而已。他带着这个负担过了一年又一年,到最后终能得偿所愿。如果你们能够遵守金币的这五条法则,那么你们定能得到不菲的回报。

第六章 巴比伦的钱庄老板 095

这个典当盒告诉我,把钱借给那些已有财产大于预期收益的人是最安全的。那些人有土地、有珠宝、有骆驼,或者其他一些可以变卖来还款的东西。他们给我的一些抵押品有的本身就是珠宝,这些东西甚至比他们借去的金币还要珍贵。其他的就是些承诺——如果在约定的时间里没有还款,他们就会交付一定的资产来清偿债务。像这样的借款,我相信我的钱会连本带利归还,因为借贷是基于财产基础之上的。

第七章 巴比伦城墙 113

巴比伦的城墙是人类需要保护、渴望安全的典型例证。这种欲求是与生俱来的。即使到了现代,我们也一如从前,有着这方

面强烈的渴望,但不同的是,为了实现这一目的,我们已经有了更加宽泛、更为妥善的计划。

第八章 巴比伦的骆驼商 121

如果一个人拥有的是一个奴隶的灵魂,那么不管他的出生如何显赫,他至始至终都是个奴隶。水到低处方平稳,人也是如此!如果那个人拥有的是一个自由人的灵魂,那么无论命运有多么曲折,他终会在自己的城市受到尊敬和爱戴。

第九章 巴比伦最幸运的人 137

生活中到处都充满了乐趣,人们可以随时地享用。所有事物都有它存在的一席之地。我很高兴,工作不仅仅是奴隶们的专利。要是那样的话,我就失去了人生最大的乐趣了。我的兴趣广泛,可没有一个能够取代工作,带给我更多的快乐。

第十章 巴比伦泥石板之谜 163

这些古老的碑文似乎“擦亮了我的眼睛”。作为一名大学教授,我原本应该是位掌握了大多数实用知识的思想家。然而,这位从巴比伦遗迹的泥石板中钻出来、灰头土脸的达巴萨老兄却教会我一个之前闻所未闻的绝妙点子——如何在清偿债务的同时,又可以让钱包里的金币不断增加、叮当作响。

附赠 《失落的致富经典》

第一章 渴望金钱的马车匠



我们满足于现状，对长时间的劳作没有半点儿怨言，花钱的时候也是自由自在。过去的几年中，我们曾经赚了不少钱，但为什么有钱的快感还是只有靠做梦才能体会到呢？呸……呸！咱这不是比畜生还蠢么？我们可是生活在世上最富有的城市啊！旅行者都说这个城市繁荣富有、天下无双。可为啥炫耀我们国富民强的时候，咱自己却一贫如洗呢？

第一章 渴望金钱的马车匠



巴比伦的马车匠班赛是彻底绝望了。他在一个矮墙边坐下，沮丧地盯着他简陋的屋子和工房，工房的门也敞开着，里面有一架尚未完工的马车——这是他的全部家当了。

他的妻子经常出现在工房的门口，她的眼睛总是有意无意地扫向班赛。班赛知道自己家里的食物快吃完了，所以他要尽快工作，把马车做好。哎，这里敲两下，那里抛抛光、上上色，再把轮子处的皮垫箍紧，早点把马车交了，这样他就能从富有主顾那里拿到钱了。

然而，今天，他却无动于衷，肥硕的身体只是一动不动地坐在墙边。本来反应就慢的大脑依旧不慌不忙地在思考一个自己怎么也弄不明白的问题。头顶上，骄阳无情地直射下来。对一个幼发拉底河流域的小乡村来说，这尤其称得上是一种煎熬。这样的坏天气更是彻底击垮了班赛，豆大的汗珠顺着他的眉毛流下来，消失在了他胸口浓密的“丛林”中。



房子不远处，宫殿外高高的城墙巍然矗立。旁边，贝尔神庙华丽的塔楼高耸入云，好似要将天空一分为二。而在这富丽堂皇的影子中，不仅遮住了班赛的陋室，也隐去了许多更为破败的人家。巴比伦古城就是如此——华美和污秽、巨富和赤贫俨然一

体,它们推推搡搡挤在这城市的护城墙内,既无规划,也无条理。

要是班赛稍加留心他的身后,他会看见嘶鸣的马车里的富人、穿着凉鞋的商人以及赤脚的乞丐,他们熙熙攘攘,有时,甚至连这些富人也被迫要站在路边的沟槽里,好为排成长队的奴隶扛水工让出路来。“王命”不可违啊!每个奴隶都扛着一个盛满水的羊皮水罐,这些水将用于浇灌国王的空中花园。

班赛全身心地投入到他的问题之中,完全没有留心这个繁忙都市的喧嚣。忽然,一阵熟悉的里拉^①弹奏声将班赛从遐想中拉了出来。他转过身,看到了他最好的朋友,音乐家科比那憔悴的笑脸。

“我亲爱的朋友,愿诸神保佑你,赐予你无尽的自由。”科比说完,恭恭敬敬地向他行了个礼,“不过看起来,似乎老天对你真的不薄,所以你现在才不用工作,悠闲得很哪。看你走运,我真的很高兴。也许,我可以和你一起分享它。我猜,你钱包里鼓鼓囊囊,一定有不少钱吧,不然你必会在工房里忙来忙去,那么就借我两枚微不足道的谢克尔^②吧!这样我今晚就能参加那场气派的宴会了。等我有钱了,我一定会尽快还你。”

班赛面带忧郁,回答道:“我要是真有两枚谢克尔的话,那我就谁都不借,就连你——我最好的朋友也不借,因为它们恐怕是

①里拉(lyre),希腊的一种弦琴,琴身呈U形。

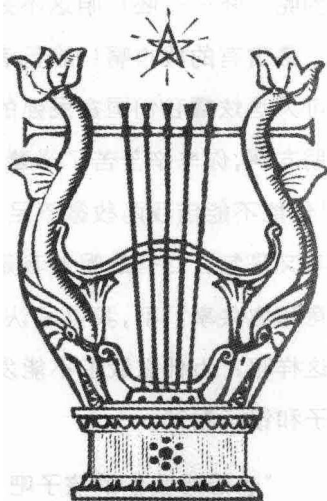
②谢克尔(Shekel),古巴比伦使用的金币或银币。



我全部的家当了。没人会把他的全部家当借给别人,就连他最好的朋友,也不例外。”

“什么!”科比着实被他的话吓了一跳,“你口袋里一分钱都没有,却还像个雕塑一样站在墙边?为什么不赶快去把马车做好?要不然你怎么喂饱你高贵的肚子?这不像你啊,我的朋友。你那无穷无尽的精力去哪儿了?是不是受到什么打击了?还是诸神让你碰到了什么麻烦?”

“是啊,这一定是诸神给我的折磨,”班赛点点头,“都是从那天晚上的梦开始的。一个毫无意义的梦啊——我梦到我腰缠万贯,腰间挂着一个满是钱币、沉甸甸的钱包。我从口袋里随意掏出几个谢克尔,然后毫不在乎地抛给乞丐,又从口袋里掏出些银币买了自己梦寐以求的一切,并给妻子买了华丽的服装。我一点儿都不害怕这样大手大脚,也不必为未来担惊受怕,因为腰包里还装着大把大把的金币呢。这种满足感实在是太美了!那个时候,你甚至都认不出来我这个从前天天为生计忙忙碌碌的老朋友。还有我的妻子,她脸上整天洋溢着喜悦,她是那么年轻漂亮,脸上没有一丝皱纹。你看,她又成了那个新婚时成天微笑的新娘了。”



“的确是个美梦,”科比说,“但这么快乐的梦为什么现在却让你坐在墙边,成了闷闷不乐的雕塑了呢?”

“这还用问吗?醒来时,一摸腰包,空空如也。我顿时感到自己被骗了。不如咱俩聊聊吧!水手们常说,我们是同乘一条船的。咱俩可不是这样么?年轻的时候,一起跟随祭司学习智慧。年纪稍长一点的时候,又分享彼此之间的喜悦。成人之后,我们也一直保持着密切的联系。我们满足于现状,对长时间的劳作没有半点儿怨言,花钱的时候也是自由自在。过去的几年中,我们曾经赚了不少钱,但为什么有钱的快感还是只有靠做梦才能体会到呢?呸……呸!咱这不是比畜生还蠢么?我们可是生活在世上最富有的城市啊!旅行者都说这个城市繁荣富有、天下无双。可为啥炫耀我们国富民强的时候,咱自己却一贫如洗呢?我的老朋友啊,你辛辛苦苦了半辈子,却还是腰包空空,甚至还对我说:‘你能不能借我两枚微不足道的谢克尔让我去赴今晚的宴会?’而我又是怎么回答的呢?我是不是说:‘拿去,这是我的钱包,我乐意和你共享?’不,我得承认我和你一样,一贫如洗。可为什么会这样呢?为什么我们不能发财,在解决温饱之外,拥有更多的金子和银子呢?”

“也想想我们的孩子吧,”班赛继续说道,“他们不是也在步他们父辈的后尘么?他们会有他们的家室,会有子女;他们的子女也会有子女,有后代。是让我们的后人和他们的家庭活在金钱财富之中呢,还是让他们像我们一样,喝喝酸羊奶、吃吃粥,就心满意足了呢?”

第一章 渴望金钱的马车匠



“认识这么多年，头一次听你说出这样的话啊！班赛。”科比困惑了。

“那是因为这么多年来我没想到过这个问题。我起早贪黑地忙着造世上最好的马车，真心期盼着哪天诸神会意识到我做的一切是那么地有价值，然后赐予我无



尽的财富。可这从来就没有实现过。最后我算是明白了，这永远都不会成真。于是，我很难过。我希望成为有钱人，我想拥有自己的土地和牛群，衣着光鲜，口袋里永远塞满了钱。我愿意为这些我所追求的东西全力以赴。我不但要付出我所有的力量，我还要利用我拥有的技术，运用我的头脑。总之，我希望我的劳动能够得到相应的回报。可事实呢？我们究竟是错在哪里了？我再问你，为什么我们不能与那些想怎么花钱就怎么花钱的人一样得到属于我们自己的那一份美好事物呢？”

“我哪里知道答案啊？”科比接道，“我能够比你好到哪儿去？到手的银子总是很快就花光了。我成天绞尽脑汁只为了使家人远离饥饿。而同时，我也很早就想拥有一把优质的里拉了，这样我能随时弹奏出脑海中灵光一闪的音符，这把里拉会让我创作出连国王都闻所未闻的动听的曲子。”

“你就是应该有一把这样的里拉。有了它，全巴比伦没人会

比你更能奏出优美的旋律。有了它,你不仅会让国王高兴,甚至诸神也会被你打动。但是,我们不比那些为国王效力的奴隶好到哪里去,你又怎么会有钱买这样一把琴呢?听那铃声,那些奴隶正向我们走来。”他用手指了指那些半裸上身、大汗淋漓的扛水工。他们刚从河边取水回来,每人扛着一罐水,五人一组,排成方队,拖着沉重的步伐,缓慢地走在狭长的街道上。

“看,那个身形健美的人,就是领头的那个,”科比指着走在最前面的那个人,他并没有像其他奴隶那样扛一罐水而是摇着一个铃,“很显然,他应该是他那个国家的才俊。”

“嗯,队伍中身材好的也不少,”班赛对科比的话表示赞同,“他们和我们一样,都是优秀的人。身材高大、金发碧眼的来自北方;高声说笑、浑身黝黑的来自南方;那种身材矮小、棕色皮肤的来自邻国。他们井然有序,从河边到花园,这样来来回回,日复一日,年复一年,既看不到希望,也没有快乐。他们睡的是芦苇床,吃的是坚硬难嚼的谷物熬成的粥。这些可怜的奴隶,他们太值得同情了,科比。”

“是啊,我也挺同情他们的。看看他们,我觉得我们还强一些,至少我们是自由之身。”

“这倒是大实话,科比。不过,这样想也不会让我感觉好到哪里去。咱可不能年复一年地过着奴隶般的生活。一天到晚忙忙碌碌,工作,工作,工作!生活却还是原地踏步。”

“难道我们就不能从其他人那里学来什么生财之道?照着做



不就成了?”科比问道。

“或许真的有些什么不同,我们应该向这些知道的人讨教讨教。”班赛若有所思地回答。

科比接过来,说道:“就在今天,我在路上偶然遇到咱们的一位老朋友阿卡德。他坐在金色马车里。你猜怎么着,他没有像和他同样地位的许多权贵们那样,理所当然地把我这种卑贱小民忽视而过。相反,他向我挥了挥手。当时,所有路人都看到阿卡德向音乐家科比打招呼并报以微笑了。”

“他可是全巴比伦公认的首富啊!”班赛沉思着说。

“是啊,据说国王都因为国库的事情而寻求过他的资金支持呢。”科比回答道。

“这么有钱,”班赛打断道,“若哪天晚上我遇到他的话,我说不定双手会伸向他厚实的钱包。”

“瞎说什么?”科比斥责道,“有钱人的财富又不是只装在钱包之中的。假如金币没有源源不断地流进来,再鼓的腰包也会瘪下去。阿卡德财源广进,无论怎么挥霍,他的钱包总是鼓鼓的。”

“收入,这就是关键所在,”班赛忽然喊出声来,“我希望我也有稳定的收入——无论我是坐在墙边发呆,还是云游四方,总是有钱源源不断地进入我的腰包。阿卡德一定知道发财的秘诀,不

知道他是否愿意给我这样愚钝的人稍稍指点一二。”

“我想他一定把知识传授给他的儿子诺马希尔了。”科比说，“他不是去尼尼微^①了么？据说就在那个旅馆里，诺马希尔白手起家，没有父辈的帮助，就成为城里最富有的人了。”

“科比，你倒是提醒了我，”班赛的眼里闪出一道亮光，“向我们的好朋友求教是不需花费一分一厘的。阿卡德总是那么乐于助人。尽管我们的荷包和一年前的鹰巢一样空空如也，他也不会介意的。这不是我们的障碍。我恨透了自己在这个富饶的国度里却一贫如洗，我想成为有钱人。走吧，去问问阿卡德，我们怎样才能获得我们的财富。”

“班赛，你的话确实让我有所启发，你让我有了一个新的认识，你也让我明白了为什么我们到现在还穷困潦倒的原因，因为我们从未找到发财之道。你一直潜心制造巴比伦最坚固的马车，为此，你不遗余力，最后你果真做到了；而我却致力于成为一名音乐大师，我也成功了。

“在这些问题上，我们全力以赴，我们都小有成就。诸神对我们的所作所为很满意，也希望我们继续下去。现在我们终于看到一丝光明，这丝光明就犹如那轮冉冉升起的太阳所散发出来的光亮。它告诉我们，越学习就越富有。有了它，我们定会找到一条充满荣光的大道，最终实现我们的愿望。”

^①尼尼微(Nineveh)，古代亚述的首都。

第一章 渴望金钱的马车匠



“那咱们今天就去找阿卡德吧！”班赛催促道，“也叫上咱们儿时的那些伙伴，那些生活同样窘迫的兄弟们。咱们一起去向阿卡德讨教，一起分享他的智慧。”

“班赛，你总是想着你的朋友，难怪你朋友那么多呢！就照你说的办。叫上他们，我们今天就去找阿卡德。”



第二章 巴比伦富翁



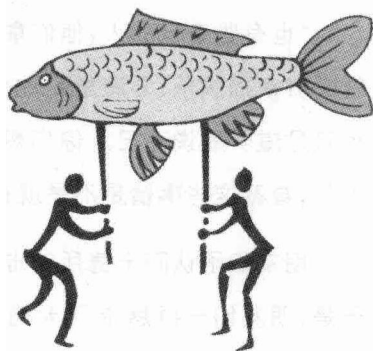
我不要做一个远远的看客，只是站在一旁，带着羡慕的目光看着别人享受。我不会只满足于穿着一身看似光鲜事实上却很廉价的衣服；我不会只满足于做个穷人。恰恰相反，我一定要让自己成为这场盛宴的座上客，享用一切美好。



很久以前,古巴比伦曾住着一位富甲一方的大人物,他的名字叫阿卡德。他不但富有,而且大方,是个远近闻名的贵人。他做慈善向来一掷千金,对家人从不吝啬,也从不节制自己的开销。然而尽管如此,阿卡德每年依然财源广进,财富的增长远远超出了他的支出。

阿卡德年轻时的几个朋友来找他,说:“阿卡德,你可比我们幸运多了。你已经成了巴比伦最有钱的人,而我们还为生计而犯难呢。你锦衣玉食,其乐融融,可我们若是能让一家老小穿得体面一些、吃得好一些就心满意足了。”

“可不是嘛,咱们以前都是一样的。我们跟的是同样的老师,玩的是同样的游戏。而且无论是学习还是游戏,你都不见得比我们出色。你也不见得是个比我们更为人所敬仰的市民啊。”



“据我们所知,你的工作也并不比别人更卖力、更认真。可为什么命运无常,单单把你挑出来,让你占尽生活的种种美好,而没有我们这些人的份呢?我们同样也该得到上天的眷顾啊。”

听到这里,阿卡德有些激动地说:“如果你们这些年没有攒下点儿基业,还是和年轻时一样吃了上顿没下顿,那要么是因为你们没有学会支配财富的法则,要么就是因为你们甚至还没有发觉

到它们的存在。

“无常的命运是个厄运女神。她不能给我们带来永恒的幸福;相反,她倒是毁过不少得到她的神赐、不劳而获的人。她造就的人只会挥金如土。这些家伙得到恩赐便肆意挥霍,而最终落得欲哭无泪的下场——胃口无比巨大,欲望也异常强烈,但就是能力太差,无法满足自己的需要。她还有些宠儿最终变成了守财奴或每日抱着他们的财富不敢轻举妄动,他们知道自己不具备将钱赚回来的能力。他们更怕打劫,因此注定这辈子空虚痛苦却羞以言表。

“也有些幸运的人,他们拿了不劳而获之财并让它们升值,继续过着幸福快乐、心满意足的生活。但这样的人毕竟太少了,我也只是道听途说而已。你们想想那些突然继承了一大笔财产的人们,看看这些事情是不是就在他们身上发生了?”

朋友们承认阿卡德所言非虚,身边飞来横财的人确实如此,于是,朋友们一再恳求阿卡德说出他是如何积累了那么多的财富。阿卡德讲起了他的故事:

“年轻时我环顾周围,发现了一切能带来幸福、让人如愿的美好事物。然后,我意识到财富使这些成为了可能。

“财富就是力量。有了它,很多事情才有可能实现。

“有了它,你能点缀房屋,使之极为奢华。

“有了它,你能扬帆远航。



“有了它,你能享用异国他乡的佳肴。

“有了它,你能买到金银玉石。

“有了它,你能为诸神修砌宏伟的神殿。

“有了它,你能做到这些所有的事情,还有其他称心如意、让你感观愉悦的事情。

“当我意识到这一切,我就对自己发誓:生活中这些美好一定要有我的一份。我不要做一个远远的看客,只是站在一旁,带着羡慕的目光看着别人享受。我不会只满足于穿着一身看似光鲜事实上却很廉价的衣服;我不会只满足于做个穷人。恰恰相反,我一定要让自己成为这场盛宴的座上客,享用一切美好。



“你们也知道,我出生在一个卑微的商人之家。在这个大家庭中,我没有任何继承家资的希望。也正如你们所坦言的那样,我并不聪颖明达,更不具备什么过人的能力。但我断定,若是想得到梦寐以求的东西,时间和学习是必不可少的。

“就时间而言,事实上,人人都有大把大把的时间。而你们每一个人都让这足以让你们富足的时间悄然流逝了。而且你们不得不承认:除了一个和睦温馨的家庭外,你们真的没有什么值得

骄傲、能够炫耀一番的东西了。

“至于学习，我们睿智的老师曾经教导我们，学习分两种：一种是学习我们业已知晓的；另一种学习是怎样去发掘我们所未知的。

“因此我便决心要弄明白财富是如何积累起来的。一旦我发现其中的奥妙，我就把财富的积累作为一项任务，我会出色地完成的。在明媚的阳光中，我们难道不应当尽情享受吗？因为一旦我们走向黑暗的地府，悲伤必会降临到我们的身上。

“于是我在城市的档案厅中谋了个文书的职位，每天都要在黏土字板上工作很长时间。日复一日，月复一月，我努力工作，但依旧一文不名。吃饭穿衣，向诸神忏悔，以及很多我已经叫不上名字的东西耗尽了我的全部收入，但我没有因此而灰心丧气。

“一天，一个名叫阿尔加米什的钱庄老板来到市政厅，订购一份《第九法典》的副本。他要求两天后一定拿到这部法典的副本，并对我说，如果我能如期完成，他便会给我两个铜板。

“为此，我拼命地工作，但这部法典实在太长了，当阿尔加米什来取书时，我还没有完成。他很生气，说如果我是他的奴隶，他早就会打我一顿了。不过，我没有害怕，因为我知道市长是不允许他伤害我的。于是，我对他说：‘阿尔加米什，你是一个非常富有的人，告诉我怎样也可以变得富有起来吧！这样，我可以一整夜不停地在字板上刻字，保证天亮之前完成。’

“他朝我笑了笑，回答道：‘你真是个直率的无赖。不过，我们

第二章 巴比伦富翁

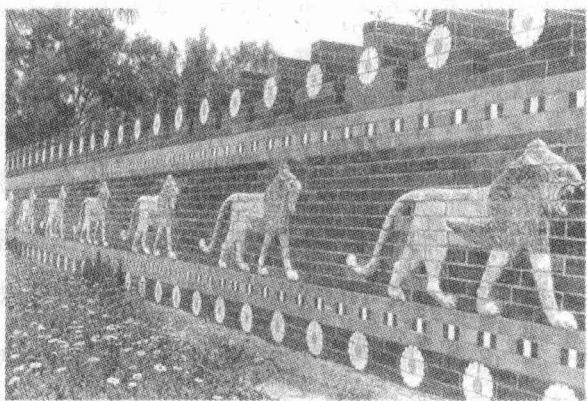


权当这是讨价还价吧。’

“那天晚上，我都在刻字，累得腰酸背痛，而且灯芯发出的味道让我头痛。我就这样不停地刻着，直到双眼都睁不开了。不过，天亮后他再来取书的时候，我已经把石板做好了。

“我对他说：‘现在该你兑现承诺了。’

“‘我的孩子，你已经完成了你那部分交易，’他慈祥地对我说，‘现在我也要兑现我的了。我会告诉你所有你想知道的事，也许是因为我老了，呵呵，老东西总是喜欢唠叨几句。当年轻人到



了求教的年龄，他们应该寻求长者的智慧，但他们总是觉得上了年纪的人只知道些陈旧的智慧，因此讨教也没有什么好处。但是要记住，你父亲出生时的那轮红日如今依然高悬于空。等到了你最后的子孙溘然入土之时，它也仍旧会高悬在天空之中。’

“他继续说道：‘年轻人的思想犹如闪耀飞逝的流星，只能让天空拥有瞬间的灿烂；而岁月沉淀的智慧却是那光芒永驻、经久

恒常的星辰,它可为水手指路导航。’

“‘仔细留意我说的话吧,否则你将无法领会我将要传授于你的真谛,你这一整夜的努力也将付之东流了。’

“然后,他用浓眉下那双精明的眼睛打量着我,以一种低沉而有力的声音,对我说道:‘当我决定把赚到钱的一部分存下来时,我便发现了致富之路。倘若你能这样做的话,你也会富有的。’

“说完这些,他便停下来,只是一直看着我。我感觉他的那双眼睛似乎洞穿了我的一切想法。

“我问道:‘这就是全部?’

“‘这就足以让一个牧羊人成为一个钱庄老板了。’他答道。

“‘可是,难道赚到的钱不应该都存起来吗?’我又追问道。

“‘根本不可能,’他答道,‘你难道不买衣服,不买鞋子,不去吃饭吗?难道住在巴比伦不花钱吗?跟我说说,上个月你赚到的钱都去哪儿了?去年的钱呢?笨蛋!你总是付给别人钱却从来没有想到过要给自己留一部分。傻孩子,你在为别人工作呢,就跟个奴隶似的——主人给你吃穿,你就给他劳动。要是你能够存下你赚到的十分之一,算算看,十年的光景,你能攒下多少积蓄啊!’

“‘我的数学功底还没有扔掉,’我回答道,‘这将是我一年的收入。’

“‘你只说对了一半。’他反驳道,‘你所存下来的每一枚金币

第二章 巴比伦富翁



都是可以为你工作的奴隶,这金币所生的每一分利息可都是你的收入啊。你若想变得富有,那就得要让你的钱不断去生钱,这样你才可能得到你所渴望的一切。’

“‘你觉得我在蒙你,是吗?这一晚上的努力白费了吧?’他又说,‘不过,如果你真聪明,能领悟这其中的真谛,那你的回报绝对就是物超所值了。’

“‘要留住你所赚到钱的一部分,不论赚多少,至少要留下收入的十分之一,而且还要尽可能多地存些下来。有钱一定要先付给自己。买鞋、买衣服的开销一定不要超过余下的收入。当然,你还要留有足够的钱来吃饭、做善事和向上帝忏悔。’

“‘财富就像苍天大树,总始于一粒微笑的种子。你所省下的第一个铜板就是一粒定会长成财富之树的种子。你种得越早,这棵大树也就成长得越早。你越是细心地为它浇水施肥,你就越早地在它的树荫下纳凉、享受。’

“说完这些后,他便拿着这些石板走了。

“阿尔加米什对我说的这席话,我琢磨了很久,觉得其中似乎有些道理,于是,我便决定试试看。每次领到薪水后,我总会从十个铜板中取出一个,把它藏好。这似乎也很奇怪,我并没有因此而觉得比以前少钱花了。我发现,不用这个铜板,生活也依然如故,没有多大的变化。而我的积蓄慢慢增多起来以后,每逢商人展示些新玩意儿,或是腓尼基的骆驼和海船载来的商品,我时常会有些动心,不过我还是十分理智地克制了自己。

“一年后,阿尔加米什又来了。他问我:‘孩子,过去这一年,你存下至少十分之一的收入了吗?’

“我很自豪地回答:‘是的,先生。’



“‘不错,不错。’他笑着看着我,‘那么,你是怎么处理这笔钱的?’

“‘我把钱给了阿兹莫,一个烧砖工人。他告诉我他要去远洋,到了推罗,他会在那里帮我捎些稀有的腓尼基珠宝回来,然后我们再以高价卖出,赚到钱后,我们两人平分。’

“‘傻瓜,你可真的要好好学习学习了,’阿尔加米什吼了起来,‘你怎么能听信一个烧砖工人的话呢? 他会对珠宝有多少了解? 你会去一个烧砖工人那儿,让他为你占卜命运吗? 老天哪,你要是还有点儿脑子,就知道该找占星师的! 年轻人,你的积蓄算是没了,你的财富之树让你连根拔起了。不过,你还可以再种一棵,再试试看。这次若是再想做做珠宝买卖,一定要去找珠宝商;要想探探羊羔的究竟,就得去问牧羊人。建议谁都可以给你,但要记住,你只能接受那些有价值的。你的积蓄该怎么花? 年轻人,不要去听信那些外行人给你的建议,你会为此付出代价的——你的积蓄只会证明这些建议是错误的。’说完这些,他便离开了。

“果然被阿尔加米什言中了。奸诈的腓尼基人卖给阿兹莫的

第二章 巴比伦富翁



只是表面上看很像珠宝但实际却一文不值的玻璃。不过,按照阿尔加米什的吩咐,我又重新开始一点一点地攒钱,因为我现在已经养成了习惯,所以做起来一点儿都不困难。

“一年之后,阿尔加米什又一次来到了文书室。他问我:‘上次见面之后,你有何长进啊?’

“‘我每月忠实地坚持付给自己钱。’我答道,‘我把这些积蓄借给了艾格,他是个做盾的人,他拿着我的钱去买青铜,然后每四个月付我一次利息。’

“‘不错啊!那么你都用这些利息做了些什么呢?’

“‘我用这钱美餐了一顿,蜂蜜、好酒和秘制的蛋糕。我还买了一件绯红色的上衣,或许哪天我还会弄一头小毛驴骑骑呢!’

“听到这,阿尔加米什笑了:‘你确实让钱升值了并以此营生,不过你想过如何让这些钱为你效力吗?怎样才能让钱生的钱再为你效劳呢?首先得让自己有一大批这样能生金子的奴隶,然后你才可以心安理得地享受丰盛的晚宴。’说完这些话,他又像以前一样离开了。

“之后的两年里,我再也没有见到过他,而当他再次来到我这儿拜访之时,他满脸岁月的沟壑,双眼也失去了奕奕的神采——他已然是一位耄耋的老人了。他对我说:‘阿卡德,你已经得到梦想的财富了吗?’

“我回答道:‘还没有完全达到我的理想,不过已经稍有些积

蓄了,而且还在增值,以钱生钱。’

“‘你还听信烧砖工人的建议吗?’

“‘烧砖工人只有烧砖的好点子。’我反驳道。

“‘阿卡德啊,’阿尔加米什继续说道,‘你的功课做得很好。首先,你学会了花的比挣的少,留有积蓄。其次,你学会了向有经验的专家讨教。最后,你懂得了如何支配金钱,使之为自己工作。’



“‘你已经教会了自己如何赚钱、存钱和用钱,你会因此而予以重托,胜任一份重要的工作。我已经老态龙钟了,可我的那些儿子们只知道挥霍而不知如何赚钱。我有大笔利息待收,我恐怕是没有精力打理了。若是你肯去尼普尔帮我料理那里的土地,我会让你成为我的合伙人,与我共享这份家业。’

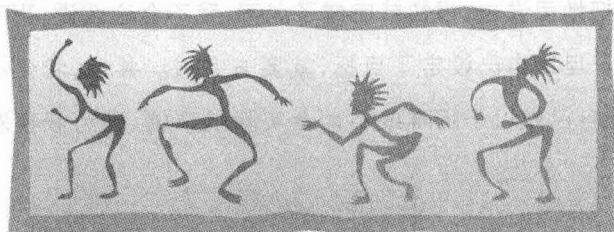
“于是,我便去了尼普尔,托管阿尔加米什的财产。那是一份很大的家业,我雄心勃勃,又通晓着成功理财的三大法则,所以在我的管理之下,他的财产大幅度增值,而我的事业也蒸蒸日上。在他的灵魂升天之后,依照他的遗嘱,我果真分到了他的部分财产。”

这就是阿卡德的故事。当他讲完之后,屋中的一个朋友说:



“能够成为阿尔加米什的继承人，你真是太走运了。”

“在遇到他之前我便立志飞黄腾达，这才是幸运之神走近我的原因。这四年来，我始终如一，把所赚到钱的十分之一攒下来，



这难道不是我意志坚定的明证吗？一个渔夫数年来一直致力于钻研鱼的习性，最后，他能根据风向撒网而满载而归，你能说他只是幸运而已吗？机会女神高贵傲慢，她是不会在无准备之人身上浪费时间，给他们机遇的。”

“第一年的积蓄打了水漂，你还能够意志坚定，继续坚持。你真是与众不同，太了不起了。”另一个朋友说。

“意志坚定？”阿卡德反驳道，“这真是无稽之谈。你觉得什么是坚定的意志呢？你认为它能够让一个人足以扛起连骆驼都无法承受的重担，还是能拉动就连公牛也无法拖动丝毫的重物吗？坚定的意志不过是一种无所畏惧的决心，它不过是敦促你完成自己所制定的计划或任务而已。我若是给自己定下了任务，不论事有多小，我定会将它做完。若是连这点都做不到，那我哪来的勇气去做些大事呢？比如，哪天我对自己说：‘在这一百天里，每当我穿过这座桥进城时，都要捡起一个鹅卵石，扔进溪流之中。’那我也必会这么做。但如果到了第七天，我路过时忘记了，我不会

对自己说:‘明天我将扔两颗石头进去,那也一样。’我做的只会是折回去,将石头扔进去。同样,我不会在第二十天的时候说:‘阿卡德,这样做毫无用处,每天都往河里丢石头有什么意义?不如一把一把地丢进去,很快就完成了。’不,我不会这么说,更不会这么做。一旦给自己设定了目标,就要去完成。并且,我会小心谨慎,不让自己做过于困难或不切合实际的事情,因为我喜欢劳逸结合。”

这时另一个朋友也开始说话了:“假设你讲的都是真的,听起来似乎很有道理,做起来也不难,而每一个人都这么去做了,可哪里会有这么多的财富可寻啊!”

“人若是努力,必能生财,”阿卡德答道,“如果说一个富人给自己建了一座新宫殿,是不是就意味着他所付出的金子就因此而不见了?当然不会,烧砖工人、建筑工人,还有设计师都会拿到他们的那份钱,每一个在建造宫殿中出力的人都会获得自己应得的那部分报酬。当宫殿建成后,是不是就物有所值了呢?因为宫殿的存在,它所在的这块地皮难道不会身价倍增吗?和它毗邻的地皮也会因此增值啊!财富的增长是很奇妙的,没有人能够预知它的极限在哪里。腓尼基人不就依仗着他们海上的商船,在贫瘠的海岸上建起了一座富饶的城市吗?”

“那么,要是我们也能变得富有,你能给我们一点儿什么建议吗?”刚才说话的那个人又问道,“已经这么多年了,我们不再年轻,也没有什么积蓄。”



“我就建议你们抓住阿尔加米什的智慧，牢记这句话——把自己赚到的钱存下来一部分留给自己。早上一起床，你就对自己说这句话，中午要说，晚上也要说。每天都要说上一个小时，要对自己不停地说，直到这些字成为不可磨灭的火焰，闪耀在空中。

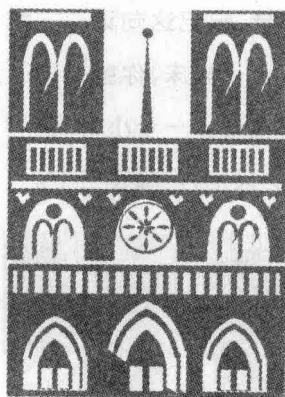
“记住这一点，时时刻刻都要牢记于心，然后你认为怎样攒钱明智就怎样攒吧。不过，存下的钱一定不能少于收入的十分之一。如果有必要的话，不妨从其他开支中挪出这笔钱来，但一



定要先存下这笔钱。很快你就会体会到：当你拥有了属于自己的财富之时，你就会觉得自己很充实。这笔财富积累得越多，它给你的激励就越大，你会愉悦陶醉在一种全新的生活中。这样，你就会以更大的努力去赚更多的钱。你的收入增加了，你存下的钱也就同比例地增加了，不是吗？

“然后要学会让你的财富为你效劳。让它成为你的奴隶，让它的后代，它的子子孙孙都为你效劳。

“为你的未来而确保一份稳定的收入。那时你们都上了年纪，剩下的时日也屈指可数，过一天就少一天了。所以啊，当你们拿着自己的财富做投资时，一定要万分小心啊，不要白白地浪费了。高额的利润就如同迷人的海妖，她用曼妙的歌声诱惑那些不加防备的人，使他们迷失自我，直至触礁而亡才追悔莫及。



“也要保证，诸神征召你和家人去神的国度之时，你们决不能一贫如洗，无所贡献。为此，你可以时常留一笔小钱，以作备用，这样可以做到未雨绸缪。有先见之明的人不会在需要一大笔钱时手足无措。”

“常与贤者们相商，多向那些每日理财的人讨教。这些人将会让你免于犯下和我同样的错误——将钱托付给那个叫阿兹莫的烧砖人。回报少但风险低，这远比冒险要好。”

“趁你还活着的时候尽量多享受生活，不要过度节省或者光想着攒钱。如果存下收入的十分之一让你觉得刚刚好，那就保持这样，不必有所埋怨——根据你的收入来选择生活方式，更不要活得太小气，花钱时畏首畏尾。有喜欢的事做，又有心仪的东西消遣，这样的生活才是惬意、充实的。”

朋友们谢过阿卡德之后，便纷纷散去了。有些人一言不发，那是因为他们缺乏想象力，无法理解这一切的深意。也有些人冷嘲热讽，不屑一顾，因为他们觉得这样一个富人太过吝啬，竟不愿和他不幸的老友们分享财富。但是还有一些人，他们的双眼重新焕发了光芒，那是因为他们知道，阿尔加米什之所以会一次次返回书记员的那间屋子，是因为他看得出阿卡德摸索出了一条从黑暗走向光明的道路，这个书记员发现了光明，找到了等待自己已

第二章 巴比伦富翁



久的位置。

只有当一个人真正有了自己的见解,并真正有所准备之时,机会才会降临,他才能找到自己的一席之地。那些人便是有所领悟的人。在随后的几年中,他们频频拜访阿卡德,而阿卡德也很热情地接待了他们。他就犹如一位知识渊博的大师,乐于为他们出谋划策。他帮助他们,使他们的投资能获取平稳而丰厚的回报,使他们免于徒劳或是深陷在无益的投资之中。

就这样,阿尔加米什把真理传授给了阿卡德,阿卡德又传给了这些人,而就在这些人领悟了真理的那一天,生活的转机出现了。



第三章 钱袋充盈的七个良方



请仔细聆听我要传授的这些知识。你们可以与我相商，也可以彼此讨论。倘若你们真能够领悟，那么这些知识将如同一粒财富的种子在你们的口袋里生根发芽，你们必须让它长成一棵枝繁叶茂的财富之树。



在历史的长河中,巴比伦素有“世界首富之都”的美誉:它的富有声名远扬,它的珍宝美不胜收。

然而巴比伦并非一开始就富得流油。它的一切源于这里百姓的智慧。据说,巴比伦人首先需要学习的就是致富之术。

这个习俗据说始于巴比伦的明君萨尔贡王^①。那时,萨尔贡王刚刚打败了强敌埃兰^②。可当他班师凯旋之后,却发现自己面临着一个严峻的问题。丞相向他做了如下汇报:

“由于陛下修建了大量的水利工程以及宏伟的神庙,所以这些年来我们一直国富民强。可是现在这些工程完工了,而国家却民不聊生。

“如今工人没有工作,商贾没有买卖,农民卖不出农产。百姓们连买食物的钱都没有。”

“但我们在这些工程上开销巨大,这些金子都去哪儿了?”国王问道。

“财富确实有它的去处,”丞相回答,“这些钱恐怕被城市中少数的几个富人给垄断了。金子就像是羊奶通过过滤网一样迅速地从我大部



^①萨尔贡王(Sargon),亚述帝国的杰出君主,公元前 722—前 705 年在位,他在位的时期是亚述帝国的鼎盛时期。

^②埃兰(Elam),又译以拦、厄蓝或依兰,是亚洲西南部的古国。

分子民的指缝间溜走了。既然财富的源头已经枯竭了,所以绝大多数人都一无所有。”



萨尔贡王沉思了一会儿,然后说道:“那为什么这么少的人能够得到所有的金子呢?”

“因为他们知道怎么积攒金子。”丞相回道,“据我了解,他们的财富是由公平手段获得的,而非坑蒙拐骗。因此,我们不能因为一个人知道怎样赚钱就定他的罪,也不能有失公允地把他辛

辛苦苦赚来的钱强行掠走而分给那些不会赚钱的人。”

“但是,”国王问道,“为什么我的百姓不去学习积攒金子的方法呢?这样做,他们不是就可以变得富有了吗?”

“的确有可能,智慧的王,但谁会教授这些致富之术呢?肯定不是神父,他们对赚钱可是一窍不通的。”

萨尔贡王想了想,又问:“你知道巴比伦城谁最懂得致富之道吗?”

“尊敬的陛下,这显而易见,巴比伦谁积攒下来的财富最多呢?”

“问得好,我能干的丞相。当然是阿卡德了,他是巴比伦的首富。明天带他来见我。”第二天,阿卡德就谨遵旨意入宫拜见了国



王。尽管他已经年过七旬,但在国王面前,他依旧精神矍铄,沉稳有加。

“阿卡德,”国王问道,“人们都说你是巴比伦最富有的人,是吗?”

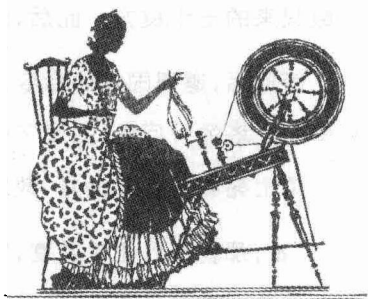
“的确是这样,尊敬的陛下。这一点无可厚非。”

“那你是如何成为富人的呢?”

“利用我们伟大城市所有子民都会遇到的一切机遇。”

“你是白手起家的吗?”

“是的,一开始,除了怀抱渴望成为富翁的理想,我一无所有。”



“阿卡德啊,”萨尔贡王又说,“现在我的臣民闷闷不乐,因为除了少数人知道致富之道并垄断了财富之外,其他大部分的民众还是欠缺知识,不知如何积攒他们已赚到的财富。”

“我希望巴比伦成为举世文明的富裕之都,但是,现在的巴比伦却是穷人塞巷。假设使这些人学习致富之道,我想我的臣民中会产生许许多多的富翁。告诉我,阿卡德,致富究竟有没有秘诀呢?这种秘诀能不能学得到呢?”

“我的陛下,致富之术须切合实际,但必须有人先行教授才可以。”

国王眼前一亮：“阿卡德，你说出了我想听到的话。你愿意接受此等重任吗？你可以去学校将你知道的发财之道传授给老师，然后再通过这些老师把知识传播给其他人。这样，越来越多的人就能够掌握知识，并将它传授给我最忠实的臣民了。”

阿卡德深鞠一躬，然后说：“我是您谦卑的仆人，我愿意为您效劳。为了我的同胞们的福祉，为了吾王的荣誉，我非常乐意传授我所拥有的全部知识。请您让丞相安排一下，以百人为一班。我先给他们上课，我会向他们传授如何在无依无靠的情况下让腰包鼓起来的七个良方。此后，想必全巴比伦便再无困窘之人了。”

两周后，遵照国王的命令，一百位选中的学生济济一堂，盘坐在学问之塔的大厅里，围成了一个半圆。阿卡德坐在一张小讲桌前。桌上亮着一盏圣油灯，散发出一股沁人心脾的异香。

“看，那就是巴比伦首富，”一个学生捣了捣旁边的人，小声说道，“他看上去普普通通，和我们一样呢。”

此时，阿卡德站起身来，开始了授课：“作为我们伟大国王麾下一个恭顺的子民，我受陛下之命来到这里，为大家授课。我也曾是一个穷酸青年，强烈渴望过得到金钱和财富，但不同的是，我找到了致富之道，成为了一个富人，所以现在陛下要我将这些知识传授给大家。

“我出身寒门，和各位以及每一位巴比伦公民差不多，人生并无优势。

“我用来储存财富的第一个仓库是一个做工精致的钱袋，但

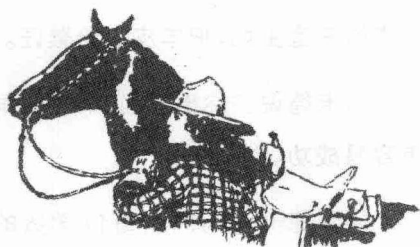
第三章 钱袋充盈的七个良方



它总是空空如也,我很是气恼。我渴望我的钱袋饱满鼓胀,常有金子在里面叮当作响。于是,我想方设法地去寻找让钱袋不再空瘪的良方,结果发现了七个。

“我将向在座的诸位解释这七个让钱袋充盈的良方,当然,这是我对所有渴求财富之人的建议。我将花上七天时间,每天为大家解释这其中的一条。

“请仔细聆听我要传授的这些知识。你们可以与我相商,也可以彼此讨论。倘若你们真能够领悟,那么这些知识将如同一粒财富的种



子在你们的口袋里生根发芽,你们必须让它长成一棵枝繁叶茂的财富之树。唯有如此,你们才有资格传授这些道理给其他人。

“我将深入浅出地教会你们如何让钱袋鼓胀起来,这是走向财富殿堂的第一步。不能稳稳地迈出这一步,就不能够攀上这财富之巅。

“现在我们就来学习第一个良方。”



第一个良方 让你的腰包鼓起来



阿卡德问坐在第二排的一位若有所思的学员:“我亲爱的朋友,你从事什么工作?”

那人回答道：“我是个文书，以刻写泥石板为生。”

“我最初也是个刻字的文书。靠这个工作，我赚取了我的第一个铜板。因此，你也有相同的机会获得财富。”

阿卡德又问后排一个脸色红润的学生：“请你说说，你靠什么养家的？”

那学生说：“我是个屠夫。我从农民那里买山羊来宰杀，将羊肉卖给家庭主妇，把羊皮卖给鞋匠。”

阿卡德说：“你出了力，又辗转牟利，你有着和我一样的优势，更容易成功。”

阿卡德一一询问了每位学员的营生与职业。等他问完，他说道：

“现在，我的同学们，大家可以看出，有许多行当和劳动可以让人赚到钱。每一种赚钱方式都是劳动者将劳力转换成金子流入其口袋的渠道。因此，流入每个人口袋的金子多或少，全看你们的本事如何。不是吗？”

学生们都同意阿卡德的说法。

“那么，”阿卡德接着说道，“如果你们每个人都想开创自己的一份财富，那么善加利用你们已有的赚钱之道，以此为基础，难道不是明智之举吗？”

学生们也纷纷赞同这一观点。

然后，阿卡德转过身，对一个自称是卖鸡蛋的市井小民说道：

第三章 钱袋充盈的七个良方



“如果你找来一只篮子，每天早晨放进去十个鸡蛋，晚上拿出九个，那这只篮子最终会怎么样？”

“它总有一天会盛满鸡蛋。”

“为什么？”

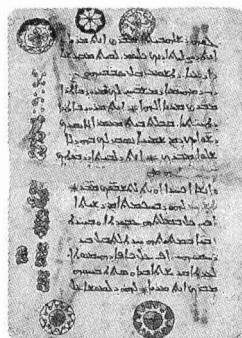
“因为每天我放进去的都比拿出来的多一个。”

阿卡德笑了笑，他对教室里的学生说：“在座的，有谁的钱袋是瘪的？”

起初他们觉得这个问题很有趣。接着，大家都笑了起来，他们还都开玩笑似的抖了抖自己的钱袋。

阿卡德接着说：

“好了，现在我要告诉你们消灭贫穷的第一个良方。这则良方就是严格地按照我向这位鸡蛋商所建议的方式去做：你们放进钱袋十个硬币，但顶多只能用掉九个。如果你们按我说的方法去



做，我敢打赌，用不了多久，你那空荡荡的钱袋就会变得沉甸甸的，那种沉甸甸的感觉棒极了。

“不要因为我说的简单就觉得可笑，真理

通常简单易行。我将告诉各位我是如何开创基业、拥有财富的，

而这就是我所迈出的第一步。我曾经同各位一样口袋空空,且憎恶自己没钱,但是当我开始在钱袋里放进十个硬币,只取出九个之后,我的钱袋开始鼓了起来。你们的钱袋也必会如此。”

于是,学生们又再次表示了赞同。

“不知怎的,这让我想到了一句鲜为人知的谚语:凡将所得储存一部分而不花光的人,金子将更容易进他的家门。我并没有因为那十分之一的收入而变得更加潦倒。同样的道理,与以前相比,金子来得容易了许多。显然,这是诸神制定的一条法则。相反,钱袋经常空荡荡的人,金子是进不了门的。

“你最想要的是什么?是满足你的每日欲望,像一件珠宝、一袭锦衣,以及可口的食物这些转瞬即逝的消耗品呢,还是像黄金、土地、牲口、商品,以及有利可图的投资这样实实在在的财产呢?你从钱袋里拿出的硬币可以换来前者,而留在你钱袋里的铜板却会给你带来后者。

“因此,我的学生们,我发现解决钱袋空空的第一个良方就是:‘每赚十个铜板,最多只花掉九个。’你们先相互讨论一下,如果有人证实这是错的,那明天我们再见时告诉我。”

第二个良方 开源节流,规制支出

第二天,阿卡德告诉他的学生:

“同学们,你们中有个学生问我这样一个问题。他说,若是挣

第三章 钱袋充盈的七个良方



的钱连起码的日常生活费用都不够时,又该怎么存下收入的十分之一呢?

“昨天你们哪些人的钱袋是瘪的?”

“我们都是。”全班学生回答道。

“但你们收入数目不一,有些人赚的比其他人更多,有些人的家庭负担更重。不过,你们所有人的钱袋都一样的空空如也,没几个子儿。现在,我要告诉你们一个非同寻常的真理,一条世代都必须铭记在心的真理,那就是:我们每个人称为‘必要开支’总是与我们的收入同方向增长,当然,除非我们刻意削减它们。

“当然,也不要把这部分必要的开支与你的欲望混作一谈。你以及你的家庭有着无尽的欲望,这些欲望不是你所赚到的收入可以满足的。因此,即便你倾其所有满足了你想得到的这些,你同样也还有很多欲求得不到满足。



“每个人都背负了难以承担的欲望。这些欲望是永无止境的,假如你们想满足所有的欲望,你们的薪水是无法填补欲望这个深壑的。你们认为像我这么有钱的人,必能满足自己的每个欲望吗?其实不然。我的时间有限,我的精力有限,我能旅游的路程也有限,我能吃的东西有限,我能享受的乐趣也有限。

“我告诉你们,如果一个农夫稍稍偷了一下懒,他田间的野草便会生根发芽,快速成长。同样,你们若给欲望留有余地,它们就会漫无边际地膨胀起来。人的欲望多得不可胜数,你能满足的仅是少数。

“仔细研究一下你们已经适应的生活习惯。在这其中,你们必会发现一些原本可以削减甚至根本不必要的开支,因此在你花掉每一枚硬币时,你要充分考虑到它的价值。

“因此,每计划一笔支出时,你应把它记录下来,刻在泥石板上。你要有所区分,分辨出必要的开支和别的一些花销,但总数应不超过你收入的十分之九。划掉其他的开支,只把这些花费当做众多不能被满足的欲望之一。不在这方面浪费一分钱,这样你也不会心疼、后悔。

“然后你要预估必要的开支。不要触及让钱袋逐渐鼓胀起来的那笔十分之一的收入。这些必要支出才是你可以满足的欲望。因此,你在生活上就要不断地做预算并随时调整预算,以便帮助你理财。但是,你的第一要务是务必守护正在鼓胀的钱袋。”

此时,一位穿着金色袍子的学生站了起来,说道:“阿卡德先生,我是自由人。我觉得享受世间的美好是我的权利。因此,我反对做预算,让预算来决定我要花多少钱、为什么要花这么多钱,这是一种奴役,会夺去我许多的人生乐趣,让我像一只背负重担的驴子一样。”

阿卡德回答他道:“我的朋友,谁决定你的预算呢?”



那位有异议的学生答道：“当然是我自行决定的了。”

“用你的例子做比：假如这只驴子要为背负的东西做预算的话，它做预算的范围会涉及到珠宝、地毯和沉重的金条吗？不会的。为了这趟沙漠之旅，它只会盘算着稻草、谷物和一大袋的水。

“做预算的目的在于让你的钱袋鼓起来。做预算其实是在帮你自己找出最根本的需要以及触手可及的其他欲望，让你认识到自己最珍贵的欲望所在。它仿佛就是黑暗洞穴中的一束光明，能够清楚地表明钱是如何从你的口袋中溜走的，使你能够规制你的花销，使每一笔开支都有合适而正当的理由。

“这便是让钱袋充盈的第二个良方：开源节流，规制开支。这样一来，你便可以在不超过收入的十分之九的范围内，拥有足够的钱支付必要的开支，满足并享受其他值得的欲望。”



第三个良方 让你的金子获利生息



第三天，阿卡德告诉他的学生：

“看！你们的钱袋正一天一天鼓起来。你们已能自律，储存所得的十分之一，且能控制你们的开销，以守护不断增加的财富。接下来，我们将思考如何让积攒下来的财富为我们效劳。放进口袋里的金子只会让我们感到满意，但如果我们不懂得使用这笔金钱去赚取更多的财富，那么我们就不过是拥有一个守财奴的灵魂，而且，这样也发不了大财。我们所积攒下来的金子只是一个开始。它的收益将创造我们的财富。

“那么如何运用这笔积蓄去赚取更多的财富呢？我头一次的投资很不幸，全打了水漂。这个故事我们稍后再谈。我的第一桩有了回报的投资，是因为我把钱借给了一位做盾牌的人艾格。因为生意的原因，艾格每年都会从海外买回大批的铜料，而又由于自己本金不足，他不得不向那些有闲钱的人借上一两笔。艾格诚实守信，凡他借的钱必定在他卖掉盾牌之后，全额偿还并且加上丰厚的利息。

“每次我借钱给他，他都会在归还时附上一笔不菲的利息。因此，不仅我的资本增加了，而且凭借资本赚来的钱也同样增加了许多。最令人欣慰的是，这些钱又回到了我的钱袋里。



“同学们，我告诉你们，一个人的财富不在于他钱袋里有多少个铜板，而在于他是否能善加利用这些积攒下来的钱去寻找赚钱的门道，让金钱源源不断地流入到腰包之中。人人都希望如此，人人也期盼如此。无论你是工作还是远游，都因你拥有良好的财源而不断有钱进账，那种感觉十分美好。

“我从中获得了巨额的收入，钱多到被人称为一个非常富有的人。借钱给艾格是我第一次获利投资的尝试，从这次经验中我学到了不少知识。随着资金的增加，我也慢慢扩大了放贷与投资的范围和规模。从最开始几小股财源到后来许许多多的财源，金

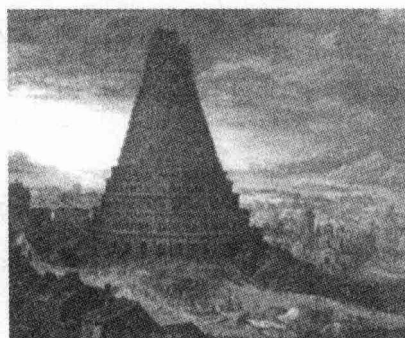


子顺着这些溪流源源不断地进入了我的腰包。这正是我做出的明智决定所导致的。

“看,从我微薄的收入到如今大笔大笔的财富,每一次投资都赚得个盆满钵满。这些金子为我劳作,它们的孩子甚至是孩子的孩子也会为我劳作,直到它们的共同努力创造出巨额的回报方可罢休。

“随着本金的增加,收获也越来越多。你的投资合理,你的金钱就会快速的增长。我们可以看看下面的例子:

“有一位农夫在他的大儿子出生之后,交了十块银币给钱庄老板,要求老板替他放款,直到他儿子二十岁为止。老板答应每四年给他二成五的利息。农夫就要求钱庄老板在二十年后将利息全都归到本金里面。



“二十年后,农夫向钱庄老板索回这笔银币。老板解释道,由于这笔银元是以复利计算,因此原先的十块银币现在变成了三十一块半银币。

“农夫非常高兴,而且由于他儿子那时还不需要这笔钱,因此他继续将钱托放在了钱庄那里。到儿子五十岁时,农夫去世了。钱庄老板把那笔钱还给农夫的儿子,一共一百六十七块银币。

“依此推算,这笔投资在五十年里靠借贷就增加了近十七倍!

“这便是钱袋充盈的第三个良方:利用每一分钱,让它们像田间的良种一样辗转生息,给你带来收益,让财富源源不断地流进你的口袋。”

◆◆ 第四个良方 守住财富,规避损失 ◆◆

第四天,阿卡德告诉他的学生:

“灾难喜欢闪闪发光的窟窿。一个人若不看紧钱袋,钱袋里的金子可能就流失了,因此聪明人一定把金子一点一点地存起来,学会如何守住它,这样,诸神才会将大把大把的金子交给他们保管。

“金子的主人要努力寻找可行的投资机会去赚取更多的钱。通常,朋友和亲戚都会急于参加这种投资,并敦促你也参加。



“这时,我给你的第一条投资忠告就是安全第一。要是因为巨额的回报而动心,从而失去了本钱,你认为这样做明智吗?我倒是认为这

不明智。这种冒险极有可能带来财富上的重大损失。在把财产送去投资之前,要小心研究,你要确信这笔钱能够收得回来。不要想着迅速致富,不要被你自己的一相情愿所误导。

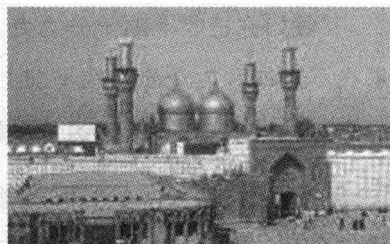
第三章 钱袋充盈的七个良方



“在准备借钱给任何人之前,你最好确认一下借钱者的偿还能力以及他的信誉如何,免得你辛辛苦苦积攒的钱因为你的一时不智,白白当了礼物送给了他人。

“在你借钱给别人做任何投资之前,你最好先熟悉一下该项投资的风险如何。

“我的第一笔投资就是一场悲剧。我就是由于不懂评估投资风险的方法,把辛辛苦苦积攒了一年的钱借给一个叫阿兹莫的烧砖工人做珠宝生意。他答应我将远赴重洋,去推罗买些腓尼基的稀有珠宝回来。然



后,等他回来,我们把这些珠宝卖了,对半分成。结果,狡诈的腓尼基商人卖给他的只是些一文不值的玻璃。最后,我们血本无归。放到现在,我一定不会犯错的,委托一个只熟悉如何做砖的砖匠去做珠宝生意真是愚蠢透顶。

“因此,我建议你们从我的教训中汲取智慧:不要过分相信自己的智慧而把钱放在一个有瑕疵的投资之中。最好先求教于那些善于理财的贤人。他们乐于回答你的问题,他们的建议甚至会比你投资所得还要有价值。说真的,建议的真正价值就在于它能够让你守住你的财富而避免不必要的损失。

“这便是我们让钱袋充盈的第四个良方。这条法则尤其重要,它能使你鼓胀的钱袋不再空空如也。要守住财富,避免损失,

你就必须要保证财富的安全,能够随时取回本钱并且能够保证有所回报。多向那些聪明的专业人士请教,听取那些精于理财人士的意见。他们的智慧将使你的财富免于不必要的损失。”

◆◆ 第五个良方 拥有自己的房产乃是有利可图的投资 ◆◆

第五天,阿卡德对学生说:

“假如你把收入的十分之九用于维持并享受生活,假如你能够在不影响到生活质量的基础上,再从这笔钱中拿出一部分进行有利可图的投资的话,你的财富就会增长得更快。”

“在巴比伦,大多数的男人都在一个不起眼的角落里养活自己的妻儿。他们付给苛刻的房东大笔的租金,只为一间小得可怜的卧室。他们的妻子不会快乐,因为在这小小的房间里找不到一处可以放下扫帚的地方。他们的孩子也没有嬉戏玩耍的地方,他们只得在肮脏的大街上滚来滚去。”

“没有属于自己的房子,一家人就无法享受到完整的生活。孩子们不能够在干净的地方玩耍,妻子也不能种种花果蔬菜以养家人。”

“没有自己的房子,男人们就无暇享受自家无花果树下的香甜,也没机会在自家的葡萄树下找到生活之趣。如果拥有一个属于自己的家,每一个男人就有了一处值得牵挂的地方,他们会感到自豪,从而更有信心、更加努力地工作进行。因此,我建议每个人拥有自己的房子。”

第三章 钱袋充盈的七个良方



“任何渴望拥有自己的房子的人是不可能达不成这一心愿的。我们伟大的国王不是已经扩建了巴比伦的城墙，又圈进了大量价格低廉闲置不用的土地了吗？”

“我也可以告诉你们，我的学生们：钱庄老板非常愿意考虑那些有购房置业之意的人们的需求。假如你能够向他们证明你已经为购房攒下了一笔为数不小的钱，你便能借到钱以支付泥瓦匠与建筑工人的工资了，因为这样是可取的。”

“等房子盖好时，你过去付给房东的房租，现在交给了钱庄老板。每月你还给钱庄老板一部分，你的债就少了一部分，几年之后，你就可以还清整笔贷款了。”

“那时你必然欣喜，因为一套价值不菲的房产落在了你的名下，而你此后唯一的支出就只有国王的赋税了。”

“你的贤妻也可以经常去河边洗衣服。每次，她都可以再带回一罐水，浇浇花草瓜蔬。”

“拥有一套自己的房子会给你带来无尽的祝福，生活成本将大大降低，这样，就会有更多闲钱可以享受人生乐趣、满足个人的需要。这便是钱袋充盈的第五个良方：拥有自己的房产。”

第六个良方 确保你的未来收益

第六天，阿卡德告诉学生：

“生老病死，人之常理，没有人能够避免生命的循环，除非诸

神在他幼年之际便召他共游天庭。因此我要说,每个人都最好能够为自己的将来、自己不再年轻的日子适当地预备一笔钱,同时也要为自己的家人留下一笔开销以免自己死后无法再给他们安慰与支持。今天的这堂课将教导大家如何预留一个鼓鼓的钱袋,让你在未来无力赚钱的时候享用。

“因为懂得理财之道而累积财富的人,应该为将来设想。他必须精心计划并参与某些长久的投资或准备以迎接那一天的到来。



“用以保障未来生活无忧的方法很多。你可以找一个隐蔽的地方,把你不为人知的财富偷偷地埋起来。然而不管这笔财宝埋得有多深,它都不可避免地成为盗贼们掠夺的对象。因此,我不推荐这种方法。

“你也可以买下几处房产或土地以备养老之用。假如你的选择英明,找到了将来升值巨大的房产,那么它们将永久保有价值和利润。用这笔钱养老是绰绰有余的了。

“你也可以把钱借给钱庄老板,然后每隔段时间再投入一点。以后,钱庄老板返还的利息将是极为可观的。我认识一位名叫安桑的鞋匠。不久以前,他向我解释说,在八年的时间中,他每周定期在钱庄里存入两块银币。钱庄老板最近结算本利把他的存款



给他的时候,他喜出望外,因为他的小笔储蓄每四年就升值了百分之二十五,现在达到了一千零四十块银币。

“我也很高兴并鼓励他继续这样存下去。我给他算了这样一笔账,假如他继续每周存放两块银币,十二年以后,钱庄老板将连本带息付给他四千块银币。就他的未来生活而言,这些钱足以使他衣食无忧了。

“当然了,不管你现在的生意多么兴隆,你都不敢保证自己永远都这么一帆风顺,因此呢,我奉劝各位一定要养成长期积存一笔小额款子的习惯。



“我想就这个问题再谈谈我自己的看法。一直以来,我总持有一种看法,即:未来的某一天,聪明的人们将会设计出一套防范死亡的保险计划。借助于这个方案,许多人平常只需定期支付一笔微不足道的小钱,这样积少成多,数目相当可观。这笔钱在他死后将让渡给家人以保证他们的生活。我非常期待这样的一个计划,也希望大家都能够加入进来。但是现在,这样的计划已经过一个人或者一代人的努力。所以,我们还得现实一点,让这笔钱像国王的宝座一样稳固。我觉得,总有一天,这样的计划能够通过,给许多人带来幸福,因为这无意之中的一笔收入将会惠及到他的子孙后代,让他们幸福快乐。

“不过，因为我们是生活在现在而不是未来，所以必须善于利用一切能为我们所用的方式方法来达到目的。因此，我还是向在座的各位同学建议，要勤加思考，想出好方法、好点子，从而不让自己在年老力衰的时候守着一个空无一物的钱袋。对于一个已经不能再赚钱的老人以及他的家人来说，这样一个干瘪的钱袋无异于一场窘困的悲剧。

“这就是让钱袋充盈的第六个良方：未雨绸缪，为你年老时的生活早做准备，为你的家庭早做准备。”

第七个良方 增强你的赚钱能力

第七天，阿卡德对他的学生说：

“我的学生们，今天我要告诉你们的是让瘪瘪的钱袋鼓起来的最有效方法。不过，我将要谈到的不是金子的问题，而是人的问题，是穿着五颜六色的长袍、站在我面前、希望有所教益的在场各位听众的问题。我将向你们讲述那些工作或成功或失败的人，他们的想法以及他们的生活。

“前不久，有个年轻人过来找我借钱。我便问他借钱有什么急用，他抱怨说他总是入不敷出。我就对他解释说，对钱庄老板而言，出现这种情况只会说明他是一个偿还能力很差的借款人，因为他没有赚钱和拥有余钱的能力，不可能偿还债务。

“我告诉他：‘年轻人，你所需要的是赚更多的钱，而不是去借钱。你是如何磨练你挣钱的本事的？’

第三章 钱袋充盈的七个良方



“他回答道:‘我所能做的就是两个月之内六次向主人要求加薪,可是一次都没有成功过。在这方面,估计没有人比我更勤快了吧。’

“我们可能会嘲笑他头脑简单,但这个人却具备了发财致富的一大关键因素——他有赚钱的欲望,这种强烈的欲求是可取的。

“鞭策人们不断取得成就的推动力量就是欲望,而且必须是强烈而明确的欲望。泛泛的欲望不过是些无力的渴望。梦想发财不如梦想赚到五枚金币来得



实际,因为前一个欲望空泛无物,没有目的,而后一个则触手可及,稍加努力就可得到。你若是想得到五枚金币并相应地做出努力,那么下次你就可以以同样的方式获得十枚、二十枚,甚至是上千枚的金币。看看,这样一来,你就富裕了。这就是财富积累的过程:开始是一小笔一小笔的收入,后来就是一大笔一大笔的获得。而在此之中,你也学会了积累,变得更有能力起来。

“还有,你的欲望必须简单而明确。如果你的欲望太多、太含混,或是根本就是莫名其妙的话,那这些欲望也就失去了往日的意义。

“而只有当一个人不断提升自己的职业水平,他赚钱的能力

才会跟着提高。在我还是个卑微的文书、整天刻写泥石板的那些日子里,我每天只能赚到几个铜板。于是,我就开始观察那些刻得比我多、薪水也比我高的同事,我决心要超过他们。我在工作上投入更多的兴趣,更加专注于我的任务,并更加努力地去完成它们。最后,果不其然,很少有人刻石板刻得比我多、比我快。因为我掌握了技巧,工作变得迅捷,我的报酬也就很快地得到了提升,那时,我也不必跑六次要求主人给我加薪了。

“我们获得的智慧越多,赚的钱也就越多。在工作技艺上多下工夫的人,他所获得的报酬也就越多。假如他是个工匠,他就应该想方设法地向同一行业中技艺最为精湛的前辈学习,学习他们的方法并研究他们的工具;假如他是个律师或医生,他就应该与同行多多切磋;假如他是个买卖人,他就该不断地去寻找物美价廉的好商品。

“各行各业都在不断地推陈出新,这是因为醉心于工作的人总是追求更好的技术,以便为他们的衣食主顾更好地服务。因此,我敦促在座的各位走在发展的前列,不要停滞不前,以免落伍。

“许多东西都会使你生活富足、机遇不断。我在此将它们一一列出,要是你自尊自爱,就必须将它们铭记在心,为人处世,必须依照而行:

“你必须要在个人能力允许的范围内早日偿还债务,不要购买那些消费不起的物件儿。



“你必须照顾好你的妻儿老小,让他们对你赞不绝口。

“你必须早立嘱托,以免诸神召唤于你。财产分割必须有理有据,公正无私。

“你必须怜悯同情那些遭遇不幸并为其所伤的人,要在适度的范围内帮助他们。你必须悉心照顾那些对你有恩、善待于你的人。

“这是让钱袋充盈的第七个良方,也是最后一个需要遵守的原则:培养自身能力,学习智慧,成为技艺精湛的智者,如此这般,



你将自尊自爱。这样一来,你也将充满自信,实现你精心规划的财富之愿。

“以上这些就是我根据自己长久以来的成功经验所整理出来的脱贫七策,我希望所有梦想财富的人都能够这么做。

“我的同学们,巴比伦遍地黄金,它的富庶远远超出你的想象。那儿皆有大家的一份。

“你们要行动起来,实践上述的这些真理,然后你们就会飞黄腾达,富甲一方。这是你们的权利。

“同时,你们也要行动起来,传授这些真理——伟大国王的每一位恭顺臣民都应分享我们所挚爱的城市的富足与繁华。”



第四章 遇见幸运女神



好运都与慢吞吞的人擦肩而过。这是很正常的，因为拖沓是人的本性。我们都想发财，但当机会来临时，拖沓使我们找到多种借口，使我们顿生诸多疑惑。若是臣服于它，那我们就是自己最大的敌人。



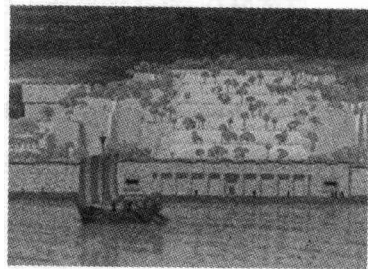
“人若是走运，那好事挡也挡不住。把他扔进幼发拉底河，他游出来的时候手里还攥着一串珍珠。”

——巴比伦民谚

人人都想走大运，无论是四千年前的古巴比伦人，还是当今的现代人，这种愿望都是一样强烈的。尽管幸运之神反复无常，但我们依然希望能够得到她的垂青。那有没有什么方法可以让我们遇见她，不仅能够引起她的注意，而且能得到她慷慨的青睐呢？

真的有方法能让好运降临吗？

这正是古巴比伦的人们渴望了解的，也是他们决定为此而探索一番的原因。他们不仅精打细算，还明达聪颖，善于思考。这就解释了为什么他们的城市巴比伦是那个时代最富有、最强大的城市。



在那遥远的过去，他们没有中、小学，更没有大学，不过他们却有着一个传授知识的地方，那里教授着一些极其实用的知识。在巴比伦那么多高耸云霄的建筑中，只有这座塔楼能够与国王的宫殿、空中花园以及诸神的圣堂相媲美。尽管对于它的记载，多数的史书上只有寥寥数笔或一笔带过，有些甚至只字未提，但它

对那个时代人类的思想确实起到了极大的影响。

这就是学问之塔。在这里，一些长者自愿走上讲台，向众人传播先贤的智慧，同时他们还会一起探讨种种流行一时的话题。在这里，大家相识相知，人人平等。一文不名的奴隶可以与出生名门的皇族王子相互争辩而免于惩罚。

流连于学问之塔的众人中有一位既聪明又富有的贵人。他名叫阿卡德，他被誉为巴比伦最富有的人。他独享一个大厅，那里几乎每晚都门庭若市，有老有少，但绝大部分是中年人。他们云集于此，彼此谈论或争辩些感兴趣的话题。现在不妨想象一下我们正亲耳听着他们的讨论，来看看他们是否知道如何才能招徕好运吧！

日落时分，当红彤彤的火球被沙漠扬起的灰尘隐去耀眼的光芒之时，阿卡德早已信步走上了他熟悉的讲台。四下已有八十多人在地上铺好了毯子，半躺在其上，等待着他的到来了。同时，还有许多人正在不断地赶过来。

“今晚我们该讨论什么呢？”阿卡德询问道。

一个高个子的织布工迟疑了一会儿，站起身来，像平时一样朝阿卡德行完礼，然后说道：“我有一个题目，想拿出来和大家分享，但我又有点儿犹豫，不知道当讲不当讲，因为对于您，阿卡德先生，以及在场的我的各位挚友来说，这问题可能有点儿可笑。”

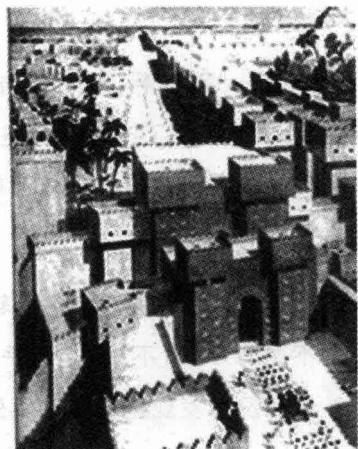
在阿卡德和其他人的鼓励和敦促之下，他继续说道：“今天我很幸运，我捡到了一个钱包，里面装了一些金币，所以我就想每天



都能这么走运就好了。我觉得所有人都和我一样有这种想法,那么我们不妨来讨论讨论如何能让那些好运垂青于我们吧。”

“这倒是一个很有趣的话题,”阿卡德评道,“这也的确很值得我们探讨探讨。对于有些人来说,好运不过是一个机会,它就像是一场意外,毫无征兆也毫无理由地发生在某个人身上。而其他人则会相信一切好运皆源于恩泽万物的女神阿什塔^①,为此,他们会想方设法地取悦她以换得她无尽的赏赐。说出你们的心声吧,我的朋友们,你们是怎么看这个问题的呢?我们是否应该去寻找一种能够诱惑好运,让它拜访我们所有人的方法呢?”

“当然要了,而且多多益善。”热心的听众越来越多,他们异口同声地答道。



于是阿卡德继续讲道:“在我们开始讨论之前,让我们先听

①阿什塔(Ashtar),巴比伦人和亚述人的爱情和战争女神。

听我们身边那些和这个织布工有着相似经历的人是怎么说的吧，听听他们是怎么不费吹灰之力就能获得价值连城的珠宝玉石的。”

所有人都安静下来，你看着我，我看着你，期待有人能够说说他的故事，可没人这么做。

“为什么一个人都没有呢？”阿卡德问道，“这就说明这样的好运是少之又少啊。那现在谁能够说说我们应该怎样继续下去我们的探索呢？”

“我来试试吧，”一个身着华服的年轻人站了起来，说道，“提到运气，我们总会马上联想到赌桌，这是再正常不过的了。我们看到，很多百般讨好幸运女神的人不正是在赌桌上希望她能够保佑他们，从而获得大笔的赌金吗？”

当他坐下时，有人喊道：“别停啊，继续说，告诉我们，你是不是在赌桌上得到幸运女神的眷顾了？她是不是总是让骰子红面朝上，把对手的筹码都装进你的口袋，还是蓝面朝上，让对手赢得了那来之不易的银子？”

此时听众爆发出一阵善意的笑声，这个年轻人也笑了笑，然后回答道：“我并不是不愿意承认，不过，她似乎是不知道我在那儿。但是你怎么样？你有没有发现她就等在那里帮你摇骰子呢？我们也想听听学学。”

“漂亮的开场白，”阿卡德打断了他的发言，“我们聚在这里，为的是思考问题的方方面面。忽略了赌桌就是忽略了我们大部

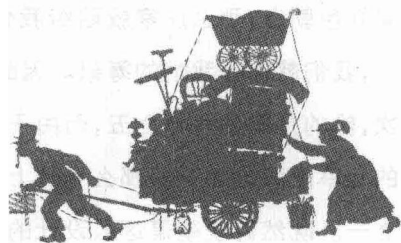


分人的共性。我们都想用少许的银子赢取大量的金子——这是我们的本能。”

“这倒让我想起昨天的赛马，”另一个听众说道，“如果女神经常光顾赌桌的话，她当然不会忽视那些金色的马车以及满口白沫的赛马。赛马可真是够刺激啊！阿卡德，老实告诉我们吧，她昨天有没有偷偷指点你几招，让你把赌注押在那只尼尼微的灰马上呢？我当时恰巧在那，在我听到你买了灰马的消息时，我简直不敢相信自己的耳朵。你和我都再清楚不过了，在亚述，若是公平竞赛，没有一匹马能胜得过我们喜爱的枣红马的。

“是不是神在你耳边偷偷地告诉你，让你在最后一轮下注在灰色赛马身上？她当然是知道在最后一轮中黑马会跌倒，进而影响枣红马的成绩，否则灰马能不劳而获吗？”

阿卡德被这善意的话语逗乐了，哈哈大笑起来：“我们凭什么认为仁慈的女神会那么在意我们在赛马中所下的注呢？对我来说，她是爱和尊



严的化身。她的快乐来源于帮助那些真正需要的人，奖励那些真正劳有所值的人。我不指望在赌桌或者赛马场上找到她。要知道，在这种地方，我们失去的金子总比赚回来的要多。我盼望着能在做了些更有价值的事情的人身上，或在那些更值得奖励的人周围发现她的身影。

“犁地种田、诚信经营，在人类所有的职业中，我们都有机会通过自己的努力和经营而谋取利润。当然，或许不是每次都有回报，可能是因为她的判断有时也会出现偏颇，亦或者有时是天气时令白白浪费了我们的努力。但只要我们坚持，我们总还是有收获丰厚回报的那一天的，因为机会总是对坚持正道的人宠爱有加。

“但若是我们赌钱，情况就大不一样了，因为获利的机会将总是与我们背道而驰而只对庄家有利。因为游戏就是这么设计的，它总会为庄家赚个盆满钵满。这是他的生意，他就盘算着如何从玩家猜钱之中牟利。很少有人会意识到，庄家赚钱是多么地理所当然，而他们赢钱的几率又是多么地微乎其微。

“就好比掷骰子吧。每掷一次，我们都在猜哪面会朝上。如果红色朝上，那么庄家就赔给我们四倍的钱，但若是其他五面朝上，我们就输掉我们的筹码。因此，数字会告诉我们，我们每掷一次，输的几率是六分之五，而由于红色的赔率是一赔四，那我们胜的几率是四分之一。那么一晚上，庄家可以得到所有筹码的五分之一。既然游戏就是这么设计的，那么输掉筹码的五分之一不是件十分正常的事情吗？除了偶尔赢个一两笔，还能奢望别的什么呢？”

“但有些人的确时不时能赢一大笔钱呢！”一个听众抢着说道。

“的确如此。”阿卡德继续说，“意识到这点之后，问题就来了。



那就是以这种方式得到的钱是否能给那些幸运儿们带来永久的价值呢？在巴比伦，在我认识的人中不乏许多成功的例子，然而从他们之中我却找不到任何一位以这种捷径来开创他的事业的。

“今晚在场的各位都认识些在巴比伦有头有脸的人，我倒很想知道在这些成功人士中有多少是把赌桌当做他迈向成功的第一步的？大家可以说说看，是否认识这样的人，随便谈谈吧。”

经历了一段漫长的沉寂之后，一个小丑大胆地说道：“你说的也包括那些赌场的庄家吗？”

阿卡德说道：“如果你实在是想不到其他人，如果你任何人都想不出来的话，那就想想你自己吧，你是这样的人吗？我们之中有没有这样的常胜将军，是不是还在犹豫要不要把你赚钱的捷径介绍给我们呢？”

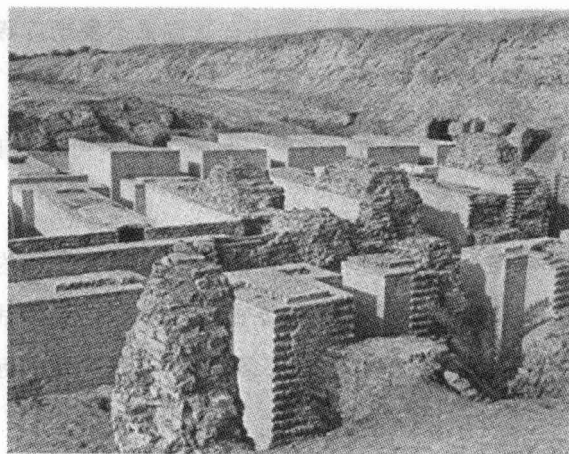
话音刚落，坐在后面的人群中立刻就发出一阵痛苦的呻吟，接着整个大厅哄笑起来。

他继续说道：“看来我们并没有在这些神经常光顾的地方找到好运，那到其他地方找找看吧。好运既不在我们捡到钱包的地方，也不在赌桌旁。至于赛马，我必须承认，在那我输的远比我赢的多。

“现在让我们再来看看我们的生意。我们总是自然而然地把利润丰厚的生意归结于自身的努力而不是神的眷顾，这样正常吗？我倒倾向于认为是我们忽视了神的恩情。或许她确实帮助过我们，可我们却不知感恩回报。那么，谁能够进一步探讨这个

问题呢？”

此时，一位年长的商人站了起来。他捋了捋白色长袍，温文尔雅地说道：“尊敬的阿卡德先生，还有我的朋友们，承蒙你们的抬举，我就来说说看吧。如果真如您所说，事业的成功归功于自身的勤奋和能力的话，为什么不思考思考我们曾经获得但已然失去的成功呢？为什么不想想那些可能令我们收益丰厚而我们却没有把握住的故事呢？如果这些故事能够成真的话，那可是稀罕得很哪，至少可以说明你交上了好运。就是因为它没有实现，所以我们是不会把它当成自己应得的报酬的。我相信在座的各位很多都有切身体会吧。”



“这个提议倒是很有创意，”阿卡德点点头，说道，“你们中有谁曾经有过如此遭遇？面对好运，本可以抓住，然而却眼睁睁地看着它从指缝间溜走的？”



很多人都举了手,这位商人也是其中之一。阿卡德示意他发言:“既然提议是你开始的,我们便应该先听听你的经历。”

“我很荣幸能和在座的各位分享这个故事,”年长的商人说道,“这个故事清楚地说明了好运曾经离一个人是多么地近,而当事人却没有注意到,以致最终与它失之交臂。而且这还使他损失惨重,让他日后追悔莫及。”

“这是个很久以前的故事了。当时我还很年轻,新婚燕尔,事业也刚刚步上正轨。一天,老父亲来看我,他极力建议我参加一项投资,因为他有一个好朋友儿子正瞅准了城墙外不远处的一块荒地。这块地地势较高,所以运河的水无法进行浇灌。”

“父亲朋友的儿子打算买下这块地,而且还准备建造三个巨型水车,水车将由牛拉的方式运转,这样以来,万物之灵的水可以灌溉这块不毛之地。一旦这些项目竣工,他就计划将这块土地分成小块卖给那些以种植草药为生的市民们。”

“不过他没有足够的资金来完成如此浩大的工程。他和我一样,也是年轻人,收入固定且有限。他的父亲也和我的老父亲一样,家族庞大却家底甚微,所以他决定找一帮人一齐来做。股东定为十二个人,每个都必须有稳定的收入来源,同时必须承诺把收入的十分之一投资到这个项目之中,直到这块土地可以出售为止。等到那时,所有人将不偏不倚,按照投资比例进行分红。”

“‘儿子,’我的老父亲对我说道,‘你现在还年轻,我最大的心愿就是你现在起为你自己攒下一处价值不菲的房产,并受人敬

仰。当年我考虑不周,我希望你能够从我的教训中总结出经验,有所教益。’

“‘我也迫不及待想听您的教诲,父亲。’我回答道。

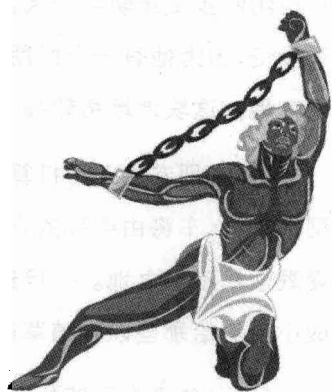
“‘那么,就照我说的做吧。在你这个年纪的时候,存下你收入的十分之一,进行稳妥的投资。有了这十分之一的收入以及它所获得的收益,等到我这把岁数,自己就可以存下一笔不菲的财富了。’

“‘您说的字字在理,父亲。我的确很想发财,可我还有其他很多要用钱的地方,因此我也犹豫不决,不知道要不要按您说的做。我还年轻,有的是时间。’

“‘我在像你这么大的时候也是这么想的。可是,看吧,这么多年过去了,我却依旧如此,没有进步。’

“‘父亲,我们所处的时代不同了。我一定不会重蹈您的覆辙。’

“‘我的孩子,致富的机会就摆在你面前。我恳求你一定不要错过啊!明天一早就去和我朋友的儿子谈谈这笔生意,每月投进收入的十分之一就成。一大早就去吧!机会不等人,它稍纵即逝。所以别犹豫了,千万别!’





“尽管老父亲强烈建议,我还是考虑再三,不知道该不该这样做。这时,从东方来的商人正巧带来了一些华美的新衣。这些长袍雍容华贵,我和妻子都认为我们应该有一件。但我要是投资这笔生意的话,我们就没钱买长袍或者做其他一些渴望已久的事情了。结果我迟迟没有做出决定,直到有一天我忽然发现这笔生意远比我们任何人想象的都要有赚头。那时,我追悔莫及。这就是我的故事,现在你们应该明白我是怎么硬生生地与好运擦肩而过的了!”

“我们可以从这个故事中看到,好运总是降临在那些接受机会的人们身上。”一个皮肤黝黑,来自于沙漠的人如是说,“财富积累总有个开始,它通常源于人们从收入中攒下的几枚金币或银币进行投资开始。我自己如今拥有许多的牛犊,而这牛犊生意却始于我很小的时候。那时候我还是个牧童,当用攒下的第一块碎银子买下一只小牛犊时,我就开始了养牛的营生。对我而言,这个开始意义非比寻常。

“财富积累便是好运的开始,每一个人都可以拥有这种机会。对于所有人来说,迈出这第一步至关重要,因为他不再依仗劳动赚钱,而是靠分红谋利。有些人很走运,他们年轻时就这么做了,因此在经济上,他们要远比那些迟一点再投资的人要成功许多,而与像这个商人的父亲那样从未做过投资的人相比,那更是体现出了差距。

“当然,要是这位商人在年轻的时候就抓住了这个机会,那么

他今天会更富有。如果我们这位织布工也得到了幸运女神的眷顾,此时如此这般,迈出了这一步,那他的运气才刚刚开始,未来还有很多的幸运等待着他呢。”

“谢谢,我也想说几句。”一位来自另一城市的陌生人站起来说,“我是叙利亚人,对你们的语言不是很精通。我想找个确切的词来形容这位商人。也许这个称呼不礼貌,但我觉得会很贴切。哎,我不知道你们用哪个词来形容他这样的人。我若是用了叙利亚语,大家肯定又听不懂。在座好心的绅士们,告诉我,你们怎样称呼这种在处理对自己有极大好处的事情上却总是拖拖沓沓的人?”

“拖延者。”有人回答。

“对,就是它!”叙利亚人激动地挥舞着手臂,大声喊道,“机会来了,他却不行动而是等待。他总是推辞说自己手头上还有很多事要做。对待机会,他一次又一次地熟视无睹。而对这样的人,机会要说声拜拜,因为她永远不会等这些慢吞吞的家伙。她觉得一个人若想走运就要眼疾手快。任何不迅速反应的人都是不折不扣的拖延者,就像这位商人一样。”

商人站起身来,和气地鞠了一躬,算是对大家笑声的回应:
“我要向您致敬,虽然您来自异邦,但却一语中的,直截了当。”

“现在我们来听下一个机会的故事。谁来跟大家分享一下他的经历?”阿卡德问道。

“我来吧。”一个穿着红色长袍的中年男子回答道,“我是做动



物买卖的,大多采购骆驼和马匹。有时我也会购买一些绵羊和山羊。我下面要说的故事是我亲身经历的一个晚上,将告诉大家机会是怎样以一种我最不希望的方式降临的。也许正因为太突然了,我竟然让它白白溜走了。大家就来当个评委,听听看吧。

“那天晚上,我刚刚结束一个为期十天的采购之旅。这次旅行本意是买些骆驼回来,可忙了十天却一无所获,我和奴隶们都有些沮丧。而且更令我生气的是当我们准备进城的时候却发现城门紧闭且上了锁。正当奴隶们支起帐篷,我们准备就这样又饥又渴地将就一晚的时候,一位老农向我走来,他和我们一样,被锁在了城外。

“‘尊敬的先生,’他对我说,‘从你的装束上看,我估摸着你是个采购商。若果真如此,我倒很愿意把我带过来的这群上好的羊羔卖给你。哎,我老妻卧病在床,还发着高烧。我必须快点赶回去。买下我的羊群吧,这样我和仆人就能立刻骑骆驼回去了。’

“当时天色已晚,我看不清他的羊群,但从‘咩咩’的叫声来判断,那肯定是好大的一群。既然浪费了十天找骆驼还一无所获,我倒很乐意与他做成这笔生意。由于他急着出手,他给的价格的确很公道。我接受了他的要价。我也很清楚明天一早当我的仆人把这群羊赶进城里出售的话,我们能狠狠地捞上一笔。

“成交以后,我叫来奴隶们举起火把,好点清这群羊是不是真的如农夫所言有九百只之多。说实话,朋友,我实在是无法形容在一个饥寒交加的夜里清点到处乱跑、同样又饿又累的羊群有多

么的困难。结果也证明这是不大可能完成的任务。于是,我毫不客气地告诉农夫,等天亮点清数目以后再付钱给他。

“‘别这样,最敬爱的先生,’他恳求道,‘今晚,你可以先付我三分之二的价钱,我好回家。我会把我最聪明、最有教养的奴隶留下来,协助你明天清点数目。你绝对可以信任他,并把余款交给他,让他带回。’

“但那天晚上,我执拗地拒绝了他的要求,这笔生意流产了。而第二天早上等我醒来的时候,城门已经打开,四个采购商冲出来寻找羊群。他们非常焦急而且开价也高得惊人,因为此时的城市有被围困的危险,食品也随时可能短缺。他们开出了那晚老农跟我要价的三倍,买下了羊群。以上就是我让少有的好运白白溜走的故事。”

“这个故事的确不同寻常,”阿卡德说,“那这个故事告诉我们什么智慧呢?”

“一旦确信交易有赚头,我们就要马上行动。”一位德高望重的马具工人说道,“如果买卖划算,你就应该马上进行交易,不要被你自己的弱点所扰。我们喜怒无常,绝非圣贤。哎呀呀,我不是说得太多了!总之,是是非非,我们更倾向于错误的判断。我们总是固执地坚持错误,而对于正确的东西,我们又优柔寡断,让机会白白溜走。所以最初的判断往往是最佳的选择。然而我却发现总是很难强迫自己继续完成一笔已经敲定的生意。因此,为了避免我的劣根性,我总是先支付定金,这的确起了很大的作



用,至少我不会再唉声叹气,悔恨度日了。这样做以后,好运也如期而至了。”

“谢谢,我还有话要说,”那个叙利亚人再次站了起来,“这些故事挺像。机会每次都因为同样的原因而溜走。每次她带来种种绝佳的机会,来到拖延者面前,而那些拖延者总是在犹豫,从来不承认现在就是最合适的时机,自己应该立刻行动。那么,他们又怎么能成功呢?”

“你说得太对了,我的朋友,”采购商回答,“这两个故事中,好运都与慢吞吞的人擦肩而过。这是很正常的,因为拖沓是人的本性。我们都想发财,但当机会来临时,拖沓使我们找到多



种借口,使我们顿生诸多疑惑。若是臣服于它,那我们就是自己最大的敌人。

“在我年轻气盛之时,我不明白这位叙利亚朋友爱说的这个词,起初我居然认为是自己判断失误而导致这么多赚钱的好机会都白白流失了。后来我将自己的损失归结于草率的行为。而最终意识到原因到底何在了——无意义的拖沓。这在需要拿出行动力、做出抉择的时候尤为明显,因为此时的行动不仅要快还要坚决。当这一真相为我所知的时候,我是极其地迁怒于它。在感受到一头野驴拉豪华马车的痛苦之后,我便立刻与这个敌人决

绝,并慢慢走向了成功。”

“谢谢,我还有个问题,想请教一下那位商人先生,”叙利亚人说道,“你如今衣着华美,并不像个穷人。你的谈吐也颇有成功的风范。请告诉我,你现在是否还会听见拖沓在你耳边低语呢?”

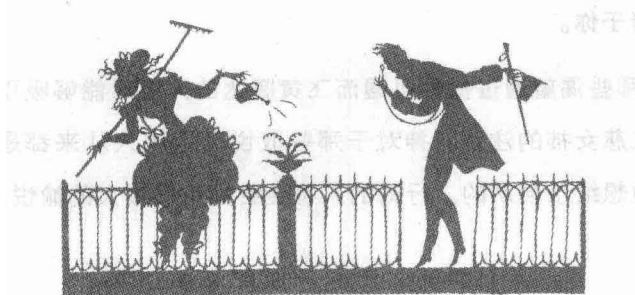
“像这位采购商朋友一样,我也必须承认自己有过拖沓的毛病,不过现在已经将它踩在脚下了。”商人回答道,“据我所知,它的确是个敌人。它无时无刻不在注视着我,等着侵蚀我的成功。我所说的这个故事只是众多例子中的一个,不过这个例子足以告诉我们机会是怎么溜走的。但若是我们能看清拖沓的真面目,它就不难战胜。没人甘愿让盗贼翻抢他的谷物箱,或者是让敌人赶走他的主顾而蒙受损失。一旦我意识到它的所作所为,我就毅然决然地战胜它。所以每个人都必须控制拖沓的本性,这样才能获得巴比伦无尽的财富。”

“你怎么看,阿卡德?你可是巴比伦最富有的人哪,人人都说你最幸运的。不过我觉得在一个人完全战胜自己拖沓的本性之前是不可能成功的,你同意我的观点么?”

“如你所言,”阿卡德肯定地说道,“在我一生当中,我看到世世代代的人们在通向商业、科学、学问这些能够带来生活的富足与成功的道路上披荆斩棘。机会均等地摆在他们面前,有些人抓住了并坚定不移地走下去,他们的努力使深层次的欲望得到满足,从而让他们感到特别的愉悦,但绝大部分的人在机会面前却摇摆不定,进而落于人后。”



阿卡德转过身来,问织布工:“你建议我们讨论幸运这个话题,而你自己对它又有什么看法呢?”



“我的确对幸运有了不同的认识。我过去一直认为它是人人都梦寐以求的珍宝。即使你不去努力,什么都不做,好运也会降临。现在我总算是明白了,天上掉下来的馅饼与人们通过行动而获得的回报完全不是一回事儿。从我们的讨论中,我明白了想好运降临,你就需要抓住机会。因此,以后要是这样的机会到来了,我一定要好好把握,充分利用。”

“你彻底领悟了我们这次讨论的精髓了。”阿卡德赞赏地说道,“我们发现,好运与机遇如影随形,但很少以其他的方式降临。就像这位商人朋友说的那样,他本该走运的,可惜当仁慈的女神把机会摆在他面前时,他却没有好好把握。同样,我们这位采购商朋友,如果他买下那群羊并以高价卖掉的话,他也应该是走运的。”

“我们的这次讨论旨在寻找让好运眷顾我们的方法。我觉得我们已经找到了,两个故事都深刻地表明了运气与机会是密不可

分的。在许许多多与此相似的故事中,无论这些故事的结局是好是坏,它们都隐藏了一个永恒的真理,即: **只有把握机会,好运才会垂青于你。**

“那些渴望通过抓住机遇而飞黄腾达的人绝对能够吸引我们这位仁慈女神的注意。神对于那些取悦了她的人从来都是迫不及待地想给予帮助的。行动的人将会给她带来最大的愉悦。”

第五章 金币的五大法则



给主人带来幸福满足之感的财富是靠慢慢积累的，这不仅需要知识，还需要毅力，财富便是二者共同的产物。对有思想的人来说，赚钱只不过是微不足道的负担而已。他带着这个负担过了一年又一年，到最后终能得偿所愿。如果你们能够遵守金币的这五条法则，那么你们定能得到不菲的回报。

第五章 金币的五大法则



“一袋沉甸甸的金币，一块刻着至理名言的泥石板，你遇到了这种情景，你会选哪一样？”

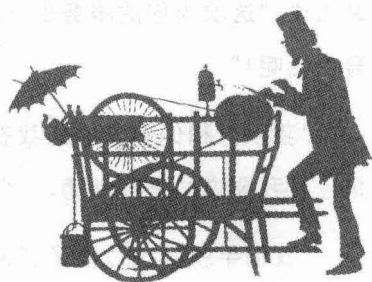
沙漠里，篝火堆旁，摇曳的火光中映照出了一张张黝黑的面孔。他们无一例外，眼神中绽放出了兴奋的光。

“金币，金币！”这二十七个听众齐声唱诵道。

老卡拉巴伯会心地笑了笑。

他挥了挥手，继续说道：“听，夜晚的野狗又在那里嚎叫。它们嚎叫、恸哭，皆是因为它们极度饥饿。然而你要是喂饱了它们，又会怎样？它们会互相打斗，并且趾高气扬，然后继续这样下去，全然不去考虑明天。

“年轻人也是这样。金币或智慧，究竟应该何去何从？轻视智慧，挥霍金币。他们迟早会因为不再拥有金币而哭泣。



“金币是给那些懂得并严守金币法则的人准备的。”

卡拉巴伯把白色长袍向他羸弱的双腿处拉了拉。晚风吹起，有些凉意了。

“你们在漫长的旅程中尽心尽力地服侍我，照顾我的骆驼，在滚烫的沙漠中行走也毫无怨言，并且你们也与企图抢夺货物的强盗英勇作战过。作为奖励，今晚我决定给你们讲讲金币五大法则

的故事，一个你们未曾听过的故事。

“认真听吧，如果你真正领会故事背后的深意并能依法而行，未来的日子里，你们就会有許多金币。”

他意味深长地停了下来。蓝色的天幕中，星星在巴比伦水晶般清澈的天空中闪闪发光。人群的背后，帐篷若隐若现。沙漠里时常会有风暴发生，所以帐篷都得牢牢固定在沙砾之中。帐篷旁整齐地堆放着成捆货物，上面覆着一层铺盖。附近的骆驼趴在沙子上，有的心满意足，不停地反刍着草料；有的似乎有些不满，嘶哑哼鸣着。

“以前你给我们评过许多好故事，卡拉巴伯。”领头的货物包装工说，“这次为您的服务告一段落后，我们还要仰仗您的智慧指导生活呢！”

“我以前和你们说的是我在遥远的陌生地域的传奇经历，但是今晚我要说的是阿卡德，一个聪明的有钱人，以及他的智慧。”

“我们早就听说过他了。”又是这个领头的包装工接道，“他就是巴比伦史上最富有的人。”

“不错，他是最富有的人，这是因为他是世界上前无古人的深谙理财之术的大智者。今晚我就来说说他的大智慧，将他的儿子诺马希尔多年前说的话都原原本本地告诉你们。那是在尼尼微的事情了，当时我还只是个青年。

“当时我的主人带着我曾在诺马希尔的宫殿逗留到了深夜。

第五章 金币的五大法则



我帮主人将成捆的精致的地毯搬过来,让诺马希尔一件一件挑,直到他选到满意的颜色为止。最后他很高兴,就邀请我们坐下和他一起品尝一种香味扑鼻的极品葡萄酒。虽然我不胜酒力,然而喝下去心里还是暖暖的,很是舒服。

“接着,他就说起他父亲阿卡德的大智慧,就像我现在告诉你们的这样。

“大家都知道,巴比伦有个风俗——大户人家的儿子会和父亲生活在一起,将来指望继承父亲的庄园。可阿卡德对这个风俗不以为然。因此,当诺马希尔来到他的庄园时,他派人叫他过来,对他讲:



“‘孩子,我希望你能继承我的庄园,可你得首先证明你有打理庄园的能力。所以,我希望你能够去闯荡一番,展示一下你既能挣钱又能受众人景仰的能力。

“‘为了让你有个好的开始,我给你两样东西,这可是我年轻那会儿白手起家时所没有的。

“‘首先,我给你这袋金币。如果你能合理地利用,它将是成功的基础。

“‘第二样是刻有金币五大法则的泥石板。只要你的行为能很好地诠释这些话,你就能从中获得才能和安定。

“‘从今天算起,十年以后你再回到为父住处,讲述你的经历。如果你能证明自己的才能,我就把庄园托付于你,否则,我就将它赠与教士,那么他们也许会拿这块地为我到诸神那里换取一块灵魂的安眠之所。’

“于是诺马希尔上路了,随身带有一袋金币以及一块用丝布小心包裹好的泥石板,一个随从奴隶以及他们骑着的马匹。

“十年过去了,诺马希尔如约回来了。父亲为他准备了盛大的接风宴会,并邀请了许多亲朋好友。宴会过后,父亲和母亲坐在大厅中央那犹如皇位般尊崇的椅子上,诺马希尔就站在他们面前,依照父亲的嘱托,开始讲述起他的遭遇。

“时值夜晚时分,油灯闪着微弱的光,屋子里弥漫着灯芯散发的烟雾。白衣短袍的奴隶们正用长柄的芭蕉叶有节律地扇动着潮湿的空气。一切都笼罩在皇室般的尊贵之下。诺马希尔的妻子和两个年幼的儿子,以及这个大家族的其他成员和朋友,盘坐在他身后的地毯上,翘首以待。

“‘父亲,’他满怀敬意地说道,‘我必须首先拜倒在您的智慧之下。十年前,我还是个毛头小伙子,您希望我能出去磨练成为顶天立地的男子汉,而不是成为您财富的继承人。

“‘您还慷慨地给了我金币和智慧这两样东西。说到金币,哎!我不得不承认我处理得很糟糕。由于我年少无知,它从我手边溜走了。金币就好像一只野兔,一有机会就从逮着它的人那里溜走。’



“父亲慈爱地笑着：‘孩子，继续说下去。你的故事有点儿意思，说仔细点儿。’

“‘我决定去尼尼微，因为它是正在发展的城市，相信会有不少机会。我加入了一个旅行篷车，结交了许多朋友。其中有两个谈吐不凡的人，他们带着一匹外表俊美而又快如疾风的骏马。

“‘一路上，他们信心满满地告诉我说，尼尼微的一个富人拥有一匹常胜的好马，他相信没有比它跑得更快的马了，于是他就夸下海口说自己的马是整个巴比伦王国跑得最快的马，无出其右者，他还为此赌上了一切。不过我的朋友说，比起他们的马来，那个富翁的马不过是只慢吞吞的驴子，能够轻易地取胜。

“‘于是，他们提议一起去赌马，给我一个赚钱的机会。我当时确实被这个计划弄得神魂颠倒。最后，我们的马输得很惨，我大部分的金币也输掉了。’

“父亲笑了笑。

“‘后来，我才发现这根本就是这些人的骗局。他们经常在沿途的篷车上寻找机会欺骗乘客。正如您想的那样，尼尼微那个所谓的富人其实就是他们一起分赃的同伙。这个精心策划的骗局是我学到的第一课。

“‘我很快又学到了第二课。这次同样很心酸。在篷车里，有个年轻人和我交情不错，他的父母也很有钱。和我一样，他要去尼尼微找个合适的落脚点。一到尼尼微，他就告诉我一个商人死后留下了个店面，货物丰富并且老主顾不少，花很少的钱就可以

盘下来。他说我们可以作为同等的合伙人经营,不过他得去巴比伦取钱,所以劝我先用自己的钱买下店面,并保证他的那部分钱可以用做后期的投资。

“他迟迟不去巴比伦取钱,同时花钱如流水,又没有赚钱的头脑。最后我把他赶了出去,这时生意已经很惨淡,我们只有些积货却没钱进货。我只有忍痛将余下的东西都贱卖给了一个以色列人。

“接下来的生活仍然艰辛。父亲,我告诉您,我找不到工作,因为我没学过手艺,不会赚钱。我将马卖了,把奴隶卖了,就连多余的长袍都卖了,以便能买点儿食物,找个地方睡觉,但是时间一天天过去,这点儿钱也所剩无几了。



“但在那些艰难岁月里,我想到了您对我的信任,父亲。

您送我出去是为了让我成为一个顶天立地的男子汉,我也下决心要做到。’听到这里,母亲将脸低下去,轻声哭泣起来。

“我想到了您曾给我的泥石板,上面可是刻着至理名言啊!如果早知道那些道理,金币就不会丢了。我潜心学习了每条法则,并下定决心,当幸运女神再次向我微笑时,我将用岁月沉淀的智慧来引导自己,不会再像从前那样无知了。

“我父亲十年前的泥石板上刻着的至理名言,想必对坐着的诸位都有好处,因此我在此读给大家听:



金币的五大法则

1. 主人能为自己和家人的未来着想,至少存下所得收入的十分之一,那么金币就会欣然而来并且积少成多。

2. 主人明智,能为金币找到一份有利可图的工作,金币就会心满意足,辛勤耕耘,它会像田地里的牲口一样大量繁殖。

3. 主人小心谨慎,积极采纳善于理财之人的建议,金币就会得以庇护,避免无益之失。

4. 主人胡乱投资,把钱投到自己不熟悉、行家也不看好的行业或计划,金币就会溜之大吉。

5. 主人强迫金币赚不可能赚到的钱,或是听信骗子或者阴谋家的蛊惑,或是单凭不切实际的美好愿望来进行投资,金币就会蜂拥而跑。

“这就是父亲刻下的五条金币法则。我要说,它们比金币更重要。下面,我就以我的经历加以佐证。”

“他再次面对父亲,说:‘我已经告诉了您,我的年轻与无知带来了无尽的贫穷和绝望。’

“然而,再大的苦难也会有尽头。我的好运就开始于在那座城市新修围墙下的一份管理奴隶的工作。

“‘受益于金币法则的第一条,我平生第一次挣钱并存下了第

一个铜板。以后我每有机会就存一点儿下来,直至最后我攒下了一块银币。过程很缓慢,因为我还要生活度日。我花钱确实很省的,这点我必须承认,因为我决心在十年之内挣回父亲您所给的那么多金币。

“一天,那个平日里与我关系不错的奴隶主过来问我:你这个年轻人花钱那么节俭,每拿出一分钱似乎都很不愿意。你把你自己挣来不花的钱都存下来了吗?

“我回答,是啊,我最大的心愿就是存下被父亲所给却被我挥霍掉的那么多的金币。

“他说,嗯嗯,你的志向倒是远大。可你是否知道你存的金币其实可以为你效劳,挣得更多的金币呢?

“我说,哎!我过去的经历太不幸了,父亲给的钱全给骗走了。现在我害怕自己的钱也遭受同样的命运。

“他接着说,如果你信任我,我就会教你如何善用金币获取利润,一年以内,围墙都会建好,然后每个入口处都会建造厚实的铜门来抵御外敌入侵。整个尼尼微城,你是找不到足够的金属来建造这些城门的。国王也没有考虑到这一点。我的计划就是我们一群人合起来凑些钱,找一辆车到遥远的铜、锡矿区,拉回些建造城门所需要的金属。当国王下令建造城门的时候,只有我们能够提供这些金属,那么他定会出个大价钱。即使国王不从我们这里买,那时我们的这些金属也可以卖个不错的价钱。

“从他的提议中,我意识到这是一次遵循金币第三法则的机

第五章 金币的五大法则



会——在智者的引导下进行投资。果然,这次投资取得了极大的成功,我原本小小的金币储量一下子就增长了许多出来。

“‘后来,我又机缘巧合地加入到了其他的投资小组。他们也都是能善用金币挣钱的智者,在每项计划实施前都会仔细地讨论,而不会做亏本的买卖,也不会把钱投到不赚钱的生意之中。至于像赛马和与外行合伙这些我曾因年少无知而遭遇的傻事,他们根本不会去考虑,他们甚至能立即指出这其中的破绽。

“‘通过和他们这些人交往,我学到了如何安全而高效地投资。数年之后,我财源广进,不但赚回了原先失去的那些金币,还有了很大一笔的盈余。



“‘父亲啊,经历了种种不幸与成功的考验,我一次又一次地检验了金币五大法则的智慧,而且每次测试都证明了这些法则的正确性。那些不了解这五条法则的人,钱币来少去多;而那些恪守法则的人,金币则挤破他的家门为其效劳,而且会像奴隶般顺从。’

“诺马希尔停了下来,对身后的奴隶挥了挥手。奴隶们就进

进出出,一个接一个地搬来了三个厚重的皮袋。诺马希尔拿起一个皮袋,将它摆在父亲的面前,说道:‘您曾给我一袋金币,巴比伦金币,而现在,我给您带回的是尼尼微金币,相同重量的金币。’

“‘您还给我一块刻有至理名言的泥石板,不过,现在取而代之的是两袋金币。’他一边说着,一边从奴隶那里将另外两袋金币也取下并摆放在父亲面前的地板上。

“‘父亲,我想证明的是智慧比金币更有价值。智慧的价值全然不是能够用几袋金币能称量出来的,没有智慧,人们就算拥有了金币,也会很快地将它失去;有了智慧,人们就能从无到有,获得金币。这三袋金币就是实证。

“‘我的父亲,能站在您面前说,是您的智慧让我变得富有并且受人尊重,我真的非常开心。’

“父亲疼爱地摸着诺马希尔的头说,‘你已经学到了很多。现在在我感觉非常幸运能够有这样一个可以托付财富的儿子。’”

卡拉巴伯停了下来,严肃地望着这些聆听者们。

“你们从诺马希尔的故事里学到了什么?”他问。

“你们有谁可以走到你父亲或者岳父面前,描述一下你们是如何管理钱财的?

“要是你对他们说,你经历了许多,学到了许多,付出了许多,挣了许多,可是,哎,我的金币却很少,有些合理用掉了,有些胡乱花掉了,还有很多是因为考虑不周到而丢失了,他们会怎么想呢?

第五章 金币的五大法则



“有的人富可敌国,有的人却一贫如洗,你们仍然觉得这只是命运多舛吗?要是你还那么想,那你就大错特错了。”

“有人金币多,只是因为他懂得这五大法则并且严于律己。”

“因为我年轻时知道并且恪守了这五条法则,所以现在的我是一个富有的商人。我可不是靠什么神奇的魔法积累下来大笔大笔财富的。”

“财富来的容易去的也容易。”

“给主人带来幸福满足之感的财富是靠慢慢积累的,这不仅需要知识,还需要毅力,财富便是二者共同的产物。”



“对有思想的人来说,赚钱只不过是微不足道的负担而已。他带着这个负担过了一年又一年,到最后终能得偿所愿。”

“如果你们能够遵守金币的这五条法则,那么你们定能得到不菲的回报。”

“每一条法则都意味深长,而由于我的叙述简单扼要,因此我担心你们会忽略掉一分一毫。我再重复一次。年轻的时候我明白了它们的价值,并且不将每个词语的意思琢磨清楚就决不罢休,所以每一条法则我都铭记于心。”

第一条金币法则

主人能为自己和家人的未来着想,至少存下所得收入的十分之一,那么金币就会欣然而来并且积少成多。

“任何一个人,如果能够坚持存下收入的十分之一并合理投资,那将来他一定会创造出宝贵的财富。即便诸神召唤他去永生之地,这笔钱也能保障全家的安康。这个法则通常可以说成金币愿意同这样的人结伴而行。我积累的金币越多,它就越愿意和我在一起,也越会大量增值。我余下的钱能生钱,你们的也会,而且它生出来的钱还会生更多的钱,这就是第一条法则暗中起的作用。”

第二条金币法则

主人明智,能为金币找到一份有利可图的工作,金币就会心满意足,辛勤耕耘,它会像田地里的牲口一样大量繁殖。

“诚然,金币是个乐意工作的家伙。它每时每刻都渴望增长。对每个存下不小一笔数目的人来说,最能赚钱的时刻就是机遇。数年之间,金币就会以惊人的速度暴增。”

第三条金币法则

主人小心谨慎,积极采纳善于理财之人的建议,金币就会得

第五章 金币的五大法则



以庇护,避免无益之失。

“事实上,金币会牢牢地躲在谨慎的主人身边,逃离马虎的主人。听取善于理财的贤者之见,你很快就能学会如何安全地保存好金币,并且心满意足地看到它不断增长,而不是冒险投资。”

《》 第四条金币法则 《》

主人胡乱投资,把钱投到自己不熟悉、行家也不看好的行业或计划,金币就会溜之大吉。

“对一个有金币却不善加利用的人来说,许多投钱的去处都貌似有利可图。这些去处往往是危机重重,布满陷阱。一经智者分析,便会发现这些实质上是无利可图的。然而,经验尚浅之人只相信自己的判断,既不熟悉投资的行当,也不熟悉投资的目的,却轻易投钱,结果往往会发现自己判断失误,并不得不为自己的无知赔上大笔的财富。善于采纳理财者建议的人才是明智之人。”

《》 第五条金币法则 《》

主人强迫金币赚不可能赚到的钱,或是听信骗子或者阴谋家的蛊惑,或是单凭不切实际的美好愿望来进行投资,金币就会蜂拥而跑。

“冒险故事惊险刺激,常常让刚刚存下点金币的人想法不断,

就好像这些美好的想法能够赋予他的财富以神奇的力量,能够让他获得意外之财。但是智者就会提醒你要当心了,因为他们知道,每个让人暴富的计划背后都潜伏着风险。

“别忘了,尼尼微的富人从不放弃原则,从不去做赔本折利的买卖。

“我的故事就以金币的五大法则结束了。这就是我成功的秘诀,我全部告诉你们了。

“然而,这又算不上什么秘密,而是大家都必须了解并遵守的准则。一脚踏出这些准则之外,你们就像那些野狗一样,过着吃了上顿没下顿的日子。

“明天我们就到巴比伦了。瞧见贝尔神庙上方燃烧的永恒之焰没有?我们已经踏上了金币之城的土地。明天,作为辛勤劳动的报酬,你们每个人都会有金币的。

“从今晚算起,十年以后,你们的这些金币会在哪里呢?

“如果你们中有谁能像诺马希尔那样用其中的一部分起家,又有阿卡德的智慧为伴,那么十年后,我保证你们就一定会像阿卡德的儿子那样成为富甲一方、万人敬仰的人。

“英明的行为将伴随我们,让我们终生受用;同样,不智之举也会如影随行,摧残我们,折磨我们。哎,坏事是淡忘不了的。尤其是那些我们应该要做的事情,机会来了,而我们没有抓住。回想起来就会痛苦万分啊!

第五章 金币的五大法则



“巴比伦的财富无穷无尽，它们的价值是无法用金币来衡量的。而且这一财富每年都会增值，一年比一年珍贵。这就好似每块土地中所蕴含的财富一样，总会有丰厚的回报在等着有想法、能够守护它并且决意要得到自己那一份的人们。

“你们自身的欲望中孕育了一种神奇的力量，让金币的五大法则引导这个力量，然后你们必然会分享到巴比伦的财富。”



第六章 巴比伦的钱庄老板



这个典当盒告诉我,把钱借给那些已有财产大于预期收益的人是最安全的。那些人有土地、有珠宝、有骆驼,或者其他一些可以变卖来还款的东西。他们给我的一些抵押品有的本身就是珠宝,这些东西甚至比他们借去的金币还要珍贵。其他的就是些承诺——如果在约定的时间里没有还款,他们就会交付一定的资产来清偿债务。像这样的借款,我相信我的钱会连本带利归还,因为借贷是基于财产基础之上的。

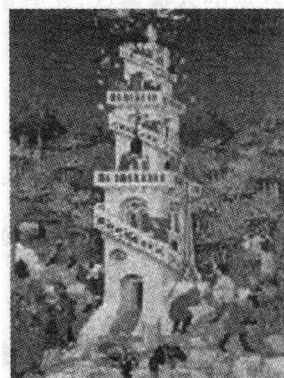


整整五十枚金币！古巴比伦的制矛人罗丹的皮夹子可从来没有像今天这么鼓过。见过慷慨大方的国王，从宫殿里一路走来，罗丹昂首阔步，开心极了。钱袋子里的金币也随着他的一摇一摆而发出“叮叮当当”的响声——这是他迄今所听到的最为悦耳的音乐。

整整五十枚金币！全是他的！他真有点不敢相信自己的好运——要知道这些叮当作响的“唱片”可是魔力十足啊！有了这些，他就可以买到梦寐以求的任何东西——金碧辉煌的房子，大片的土地，成群的牛羊、骆驼、马匹，及豪华的马车，还有好多好多其他东西。

但是他究竟要拿这些钱做什么用呢？晚上，当他走进姐姐家的小巷时，心里想的全是这些闪闪发光、沉甸甸的金币——这些都是他的！

几天后的一个晚上，烦恼的罗丹走进了马松的商店。马松是个放债人，同时又开了一个商店，卖些稀有珠宝和织品。罗丹对店中琳琅满目的货物毫不在意，而是径自走进了柜台后马松的家里。这时，衣冠楚楚的马松心满意足地盘坐在地毯上享用着黑人奴隶送上来的饭菜。



“我想求教于您，现在我真的不知道应该怎么办才好。”罗丹

无精打采地站在那里，两脚分开，敞开的皮衣露出结实的胸脯。

马松那消瘦而枯黄的脸上露出了欢迎的微笑：“你是不是遇到什么麻烦事了，想求钱庄老板帮忙呢？赌桌上是不是手气差了？还是给哪个甜妞缠上了？认识你这么多年，这可是头一次遇到麻烦以后过来找我啊。”

“不是，我不是来借钱的。只是求教于您的智慧。”

“听听，听听，你这是什么话啊！还从来没有人来找钱庄老板求教呢！求教？我的耳朵肯定是听错了。”

“没错，您没有听错。”

“真的这样吗？你这个制矛人，倒是比其他人要狡猾多了。知道吗？你过来不是借钱，是求教，然而许多人过来找我只是为了借钱，为他们的愚蠢买单，却不借建议。不过，说到给那些遇到麻烦的人提建议，还有谁能比钱庄老板更有资格呢？”

“坐下一起吃饭吧，”他说道，“今晚你就是我的上宾了。”

“去，为我的朋友——向我求教的制矛人罗丹——准备毯子。他是我的贵宾。给他准备酒食，用最大的杯子，上最好的酒，让他不醉不归。”他命令黑奴拿来毯子和酒食，让罗丹坐到自己的身边。

“现在，说吧，究竟是什么让你如此烦恼？”

“没什么，国王的赏赐而已。”



“国王的赏赐？国王赏赐于你，你竟如此郁郁不乐？他究竟给了你什么？”

“国王陛下非常喜欢我为皇家卫兵设计的新型矛锋，于是就给了我五十枚金币作为赏赐，而现在我却因此而不知道如何是好。每天早晨，太阳刚升起来。我身边就围满了人，他们缠着我不放，都找我要金币。”罗丹回答道。

“这很正常。比起拥有金币，人们更想去分一杯羹，因而总希望那些得到意外之财的人能够分一点出来。不过，你又怎能够拒绝呢？你的意志力能有你的拳头那么坚决吗？”

“尽管有时候说‘是’更容易些，我还是要对许多人说‘不’。但我却无论如何都无法拒绝心爱的姐姐。



“当然，我的姐姐也不愿意去剥夺属于我的奖励。

“但她这么做全是为了她的丈夫——阿拉曼，她一心想让他成为富商，她也知道机会渺茫，但还是央求我借些金币给他，等他生意兴隆以后，再从利润之中拿出钱来还我。”

“我的朋友，”马松接道，“这个问题得好好探讨一下。金币给它的主人带来的不仅是责任，还改变了他与同辈人之间的关系。它让人们惊慌失措，至少人们会患得患失，生怕它从指间溜走。它也让人们体会到为善的感觉，同样，这种善意有可能会让金币

的主人深陷困境。

“你听说过尼尼微一个懂得动物语言的农夫的故事吗？我告诉你的故事可不是你们经常围在铁炉打铁铸铜时的谈天说地，听后笑笑就完事了。你应该从这个故事中领悟些什么。借出还不只是把金币转转手、走过场那么简单啊！

“那个能听懂动物语言的农夫，每晚都会在农院里待上一会儿，听听动物们说些什么。有天他听到牛对驴子抱怨起了工作的艰辛：‘我从早到晚费尽力气不停地拉犁，不管天有多热，腿有多么酸痛，不管埋头工作时草地多么扎脖子，我都必须坚持。而你多么悠闲，每天绑上五颜六色的毯子，只要驮着主人走来走去就可以了。他要是哪里都不想去，那你就可以休息了，整天悠闲地吃你的青草。’

“尽管驴子常常喜欢抬起后脚伤人，但它本质纯善，听完牛的诉苦，很是同情，回答道：‘你工作是很辛苦，我可以帮助你减轻负担。我来教你如何休息上一天。早晨，当仆人给你套犁时，你就躺在地上，大声吼叫，这样他就会以为你病了而无法工作。’

“于是牛就这么照做了。第二天早晨，奴隶便回到农夫那里说：‘牛病了，不能拉犁耕地了。’

“农夫就说：‘既然牛无法干活了，就给驴子套上犁吧，活总是要做的。’

“一心想帮助朋友的驴子结果被迫做起了牛的活，一做就是一整天。夜幕来临时它才从劳役中解放出来，累得两腿发软，脖



子也被草刺扎得生疼,心里更是疲惫不堪。

“农民又站在那里偷听它们的对话。

“牛首先说话了:‘你真是我的好朋友。承蒙你的好主意,我得到了一天的清闲。’

“驴子回答:‘可我却是个不折不扣的笨蛋,一心想帮朋友却最终要替朋友完成工作。打今儿起,你自己拉犁吧。我可是听主人对仆人说,你要是再生病,就把你送到屠夫那里宰了。我倒是真希望他把你宰了,你这懒骨头。’后来它们就不再说话了,它们的友谊也就此结束了。罗丹,你能听出这个故事里面的寓意吗?”

罗丹答道:“故事是不错,可是我不知道寓意。”

“我想你也不是很清楚寓意。道理很简单,那就是:如果你想帮朋友一把,就要避免让他的负担最终转嫁到你的身上。”

“是啊,我还真没想到这一点。是这么个理儿,我不想承担我姐夫的负担。可是,你不是也借钱给很多人吗?他们不会不还吧?”

马松狡黠地笑了笑,他多年的人生阅历在笑容中若隐若现。“钱是那么好借的吗?借钱人不还怎么办?钱庄的老板难道不应该事先明辨是非,判断金子究竟是落到了一个善加利用的借贷人手中,他能够按时还款,还是落到了一个挥霍无度、不懂理财的人的手上,最终留给他一笔无法偿付的债务呢?我给你看看我典当

盒里盛放的抵押品,让你听听它们说些什么故事。”

进了屋子,他拿出了一个有着手臂大小,盖着红色皮革,表面雕刻着铜饰的盒子。他将它放在地上,自己半蹲在前面,双手放在盒盖上。

“每次借钱出去,我都会索取一个抵押品,并把它放到盒子里去,直到他们把欠债还清为止。当他们还清了债务时,我就将抵押品给他们,如果他们不还,这抵押品就一直会提醒我这个人辜负了我的信任。

“这个典当盒告诉我,把钱借给那些已有财产大于预期收益的人是最安全的。那些人有土地、有珠宝、有骆驼,或者其他一些可以变卖来还款的东西。他们给我的一些抵押品有的本身就是珠宝,这些东西甚至比他们借去的金币还要珍贵。其他的就是些承诺——如果在约定的时间里没



有还款,他们就会交付一定的资产来清偿债务。像这样的借款,我相信我的钱会连本带利归还,因为借贷是基于财产基础之上的。

“还有一类人,那些能挣钱的人。他们像你一样,能干活,有工作,有收入保障的人。这些人如果诚实可靠,平平安安,应该也



是可以归还欠款以及我所开出的利息的。这些借贷是源于人力基础上的。

“还有些人既没有资产也没有赚钱的本事。生活颇为艰难，总有些人不能很好适应。至于借款给他们，即便只是一便士，我也会感受到盒子在接下来的几年中对我的谴责。除非他们的几个好朋友出来担保他的名誉无虞，我才会良心稍安。”

马松拨开搭扣，打开盒子。罗丹也探身下去，想看个究竟。

盒子里最上方有块大红布，红布上有条铜项链。马松拿起来，轻轻地爱抚着：“我将永远珍藏这条项链，因为它的主人已经走进了无尽的黑暗。他的抵押品，连同他的记忆，我将铭记于心。事实上，我们一直合作得很成功，直到有一天他从东方带来一个女人，与她结了婚。那真是个与众不同的漂亮女人，让人神魂颠倒的尤物啊！他挥金如土，只为博得她的一笑。当钱全花完了，他悲伤地来到我这里。我和他商讨过此事。我告诉他，我可以再帮他一次，帮他打理一下生意。他发誓一定会信守诺言还款的。可事实并非如此。一次争吵中，他一时赌气让那个女人拿刀刺他的心口，而她真的这么做了。”

“那她……”罗丹问道。

“哦，当然，这就是她的东西。”他捡起那块大红的布缎，说，“她非常后悔，跳入幼发拉底河自尽了。所以这两笔钱都没能够还上。罗丹啊，这个盒子告诉你，不该借钱给特别情绪化的人，他们不值得钱庄老板去冒险，因为他们很可能不会还钱。”

“看，这里！这个可就不同了。”他伸手拿起一个牛骨戒指，“这是一个农民的。你坐的这些毛毯就是我从他妻子那里购买的。有一年蝗虫泛滥，庄稼歉收，我便帮助了他。到收成时他就把钱还上了。后来他来告诉我，他听一个旅人说在某个遥远的国度里有一种奇怪的山羊，它们身上有着精细而柔软的长毛，这羊毛可以用来制出全巴比伦从未见过的最漂亮的毛毯。他想养一群这样的山羊，但是没有钱。所以我把钱借给了他，好让他有盘缠上路，有钱购买羊群。现在他的羊群已经买来了，相信明年我就会拥有这些极其昂贵而稀有的毛毯。全巴比伦贵族都会为此感到惊奇，因为他们都很难买得到。不久我就会归还戒指，他一直坚持要早些把钱还上。”

“借钱人能很快还钱的，有吗？”罗丹追问道。

“如果借钱是为了挣更多的钱，他们就会很快还钱的。可如果只是因为一时糊涂，那我肯定得提醒他们多加小心，问问他们何时手上才会有积蓄。”

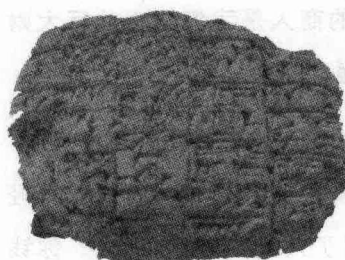
罗丹拿起一只沉甸甸的金手镯，这个镯子雕工精美，其上还镶嵌着罕见的珠宝，央求道：“那你告诉我这个物件的故事吧！”

“呵呵，看来，我这位好朋友更在意女人的故事啊！”马松打趣道。

“我可比你年轻多了！”罗丹急忙反驳道。

“也是。可是这次你想错了，这只手镯的故事一点儿都不浪漫。它的主人是一个满脸皱纹的胖女人。借钱的时候，她一直说

第六章 巴比伦的钱庄老板



些不着边际的话,都快让我发疯了。

过去有钱那会儿,倒是个好主顾,可谁知三十年河东三十年河西啊!她想让儿子成为商人,于是向我借钱,希望她儿子能和一个篷车主人合伙

做生意,这样他们就能拥有骆驼群,并往返于城市之间进行以物易物的交易。

“可没曾想,这个篷车主人是个恶棍,他将可怜的身无分文的孩子丢在一个举目无亲的陌生城市里。当孩子睡觉的时候,他便独自启程了。也许这孩子长大了会还这笔钱吧,不过在那之前我是得不到任何利润了,有的只是他妈妈无休止的唠叨。但我得承认这珠宝确实比借出的钱更有价值。”

“那这位女士来咨询过借钱的智慧吗?”

“恰恰相反,她老早就把她儿子想象成了巴比伦有权有势的阔绰少爷了。别人一不同意,她就大发雷霆。哎,我真该好好地骂自己一顿。我早就知道借钱给毛头小子的风险有多大,可是她出来担保,我又不好拒绝。”

他挥舞了一下一个打结的包装绳:“这个是骆驼商纳巴特的。他想购买一群骆驼,不过手上的资金有限,于是他就给了我这个,我便按照他的需要借给他了。他是个聪明商人,我相信他的判断,因此无论数目多大都可以借给他。还有巴比伦的许许多多其他商人,他们诚实的言行举止也都赢得了我的信任。他们的抵押

品经常在我的盒子里进进出出。好的商人是我们城市的巨大财富,帮助他们会让巴比伦更加繁荣,也让我获利颇丰。”

马松拿出一个绿松石刻的甲壳虫,将它扔在地上,轻蔑地说:“一个埃及来的小虫子。它的主人是一个压根不想还钱的年轻人。而当我斥责他时,他却说:‘我倒了大霉,拿什么还你?你钱多着呢。’那你说我该怎么办?这个抵押品是他父亲的,一个家底不多但信誉良好的人,他为了支持儿子的事业把土地和牲口抵押在我这里。这个小家伙刚开始生意红火了一阵,后来因为太贪心,总想去赚大钱,但经验又不足,最终败落了。”

“年轻人总是雄心勃勃。为了得到财富、实现梦想,他们走捷径。为了能够迅速发财致富,他们往往失去理智,借下大笔债务。他们经验尚浅,不懂得欠了钱就是等于给自己挖了一个大坑,这坑陷进去容易,爬出来却要花很长时间和很大努力。这里满是悔恨和遗憾,这里晴朗的天空被乌云遮盖。这里有的只是无眠而郁郁的夜晚。当然,我并不是不主张借钱,相反,我非常支持,只不过希望你借钱的打算明确合理。我自己就是靠借钱而发家的。”

“而这种情况下,像我这样的高利贷者又能做些什么呢?那个年轻人郁郁寡欢,一事无成。他灰心丧气,压根不想还钱,而我也不想让他父亲失去土地和牲口。”

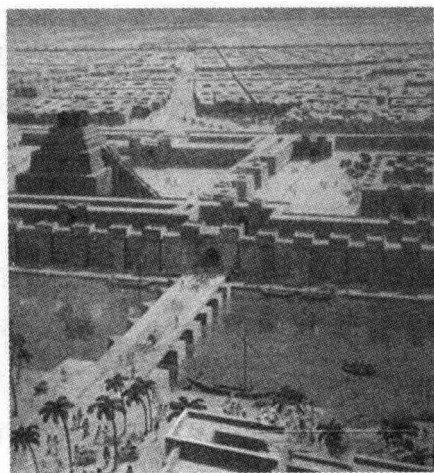
“你说的确实有点儿意思,我很感兴趣。”罗丹插话道,“不过我还没有找到我要的答案。我到底应不应该将这五十枚金币借给我的姐夫呢?他们对我很重要。”

第六章 巴比伦的钱庄老板



“你的姐姐是个贤惠的好女人，这一点，我很是佩服。要是她丈夫过来问我借钱，我就会问他借钱做什么。如果他说他想成为像我一样的商人，专营珠宝和名贵饰物，我就会问：‘你对这个行当了解多少？知道从哪儿进货便宜，在哪儿卖货赚钱吗？’他是否能够对答如流呢？”

罗丹答道：“不能，我得承认他帮我做过矛头，同时他也在其他店铺帮过忙。”



“那么，我必须得说他的打算并不怎么明智啊！商人必须要深谙他从事的这个行当。即便他有雄心，但如果计划不可行，我是不会借钱给他的。

“但，要是他说：‘是的，我给许多商人搭过手，知道如何去士

麦拿城^①，也知道如何低价购入主妇织的毛毯。我还认识许多巴比伦的有钱人，这样我就可以把东西拿给他们，卖个好价钱。’那我就会说：‘你的决定是明智的，你的想法令人尊敬。我很高兴把五十枚金币借给你，不过你得先给我抵押品，还钱后我再归还。’但如果他说：‘我除了信誉之外，别的一无所有，日后，我自当拿重金感谢你。’那我会回答说：‘我对每一枚金币都很珍惜。假如在去土麦拿的路上强盗抢走你的钱，或者在归途中抢了你的毛毯，那你是没有办法偿还的，我的钱就都打了水漂了。’

“罗丹啊，你要记住，金钱就是我们钱庄老板的货物。借出去容易，可万一借的时候不小心，钱就很难收回。聪明的钱庄老板是不愿承担这种风险的，我们要的是借贷人的担保，悉数归还还是第一位的。”

他继续说道：“帮助那些处于困境中的人是很好，帮助那些命运多舛的人也不错。甚至那些事业刚起步，境况不断好转的人们也值得我们帮助。可是帮助也不该盲目，需要有的放矢，否则，咱们就会像农民的驴子那样，帮了别人，却害了自己，背上了原本属于别人的负担。

“我又扯远了。对于你的问题，罗丹，我的回答是：自己留着五十枚金币。你的劳动所得就是你自己的，别人给你的奖励也得自己拿好。你没有义务把钱分给别人，除非你自己愿意。要是你

^①土麦拿城(Smyrna)，位于现今土耳其伊兹密尔的古城，古文明的发祥地之一。

第六章 巴比伦的钱庄老板



愿意借钱出去,希望大钱生小钱,那你应该多加小心,多多思考。
我虽然不喜欢让金币闲置起来,但我更不愿意承担过多的风险。

“你从做矛到现在,苦了多久了?”

“整整三年。”

“那除了国王的这些馈赠,你还存了多少钱?”

“三枚金币。”

“那你每年辛勤劳动,节衣缩食,只存下来一枚金币吗?”

“是的,你说的不错。”

“那样的话,五十枚金币岂不是要清心寡欲地攒个五十年吗?”

“恐怕是要辛苦一辈子了。”



“想想看,你的姐姐孤注一掷,要把你这五十年的辛苦投在她丈夫经商的尝试上。那可是个烧钱的大熔炉啊!”

“是啊,经你这么一说……”

“径自走到她的面前,告诉她:‘三年来,除了斋戒日,我都会辛苦劳作,从早忙到晚,不停地克制自己的欲望。这样,我每一年

的劳作加上清心寡欲才换得了一枚金币。你是我最爱的姐姐,我也希望你的丈夫能够经商,能够有所作为。如果他可以交给我一份计划书,一份让我朋友马松认可的计划书,那我很愿意借给我我的所得,这样他就有机会证明他能够成功。’我敢说,要是他有成功的潜力,他一定可以做到并证明自己的。如果失败了,那他所亏欠你的,也不会很难还清。

“我是个钱庄老板,因为我在生意中获得的金币比投入的要多。我也喜欢让剩余的钱能够为他人工作,从而带来更多利润,可我不想冒险而失掉这些金币,因为我曾经为了得到它们而辛苦过、自我克制过。因此,要是无法确信金币借出去是否安全,借钱人是否能够归还的话,我是不会借的。当然,如果不能保证利息能够很快到手的话,我也不会借出一分钱的。

“罗丹,我告诉过你我的这个典当盒的秘密了。从中,你可能知道了人性的弱点——他们总是急切地去借钱,却不去思考如何还钱。他们期待高回报,最终怎么样?想想看,要是他们有了钱却没有能力去实现这种期待,结果会怎么样?

“你,罗丹,现在有钱了,应该让它为你生出更多的钱来。你甚至会和我一样,成为放债人。如果你能保管好你的财宝,它就会毫不吝啬,为你生出大量的金钱,会成为你的快乐之源,让你一生受益。但是如果你让它从你手边溜走,那以后只要回想起来,你就不免会伤心懊悔。

“对于你钱袋里的金币,你的最大愿望是什么?”



“确保它的安全。”

“说得好，”马松赞赏地点点头，“首先就是要保证它的安全。想想，如果钱放在你姐夫那里，让他看管，还真的安全，不会有所损失吗？”

“恐怕不会，他可不善于理财啊。”

“那么就不要被愚蠢的情感和义务所左右，而将钱财托付给其他任何人。如果你想帮助亲人或者朋友，试试其他方式，不要让你的财富受损。要牢记这一点：金子会以意想不到的方式从一些不善理财的人的手中溜走。自己挥霍钱财或者让别人挥霍你的钱财，其结果是一样的。

“那么除了安全之外，你的第二个愿望是什么？”

“让钱生钱。”

“你说得非常有条理。就应该让钱生钱，让它增值。钱借得好的话，那它在你年老之前就会翻番。假如你冒着丢钱的风险，那么你就不会得到更多的钱。

“因此，不要被那些不切实际的人以及异想天开的计划所迷惑。他们认为他们找到了用金子创造巨额利润的方法，可那些计划都只是白日梦，是些不善于理财、不懂得安全可靠法则的人们生造出来的。对你的投资要保守一点，这样你就能够享受财富给你带来的利润。若只是因为一句巨额回报的承诺，你就将钱借了出去，那就会招致损失。

“找机会结交一些声名远扬的成功生意人，那样你的财富就会在他们娴熟的支配和使用下而赚取大量的利润，并依仗着他们的智慧和经验而得以保全。

“因此，也希望你能避免无妄之灾——许多可靠到连诸神都会托付金钱的人，他们的子孙却没有任何信誉。”

罗丹正要感谢他的真知灼见，马松却摆摆手，继续说道：“国王的恩典将教会你很多智慧。如果你想保管好这五十枚金币，你就要小心谨慎。你会被金钱的许多去处所诱惑。我已经给你太多建议了，挣大钱的机会也告诉你了。我盒子里的故事给你的告诫是：在让口袋里的每一枚金币离开你的腰包之前，你要确信可以安全地将其收回。若是觉得我的建议对你有用，还想向我进一步咨询的话，再过来找我。我很乐意给你些建议。

“在你走之前，让你看看我刻在盒盖下的字。这些字对借钱的双方都适用：**借贷多小心，以免将来悔。**”

第七章 巴比伦城墙



巴比伦的城墙是人类需要保护、渴望安全的典型例证。这种欲求是与生俱来的。即使到了现代,我们也一如从前,有着这方面强烈的渴望,但不同的是,为了实现这一目的,我们已经有了更加宽泛、更为妥善的计划。

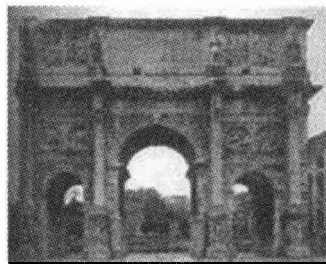


老班扎尔,这位昔日的勇者,依旧一脸严肃地守卫着通往古巴比伦城墙上方的通道。他的正上方,勇猛的士兵正为保卫这座城市而与敌人周旋。他们身上肩负着这座古老城市的未来以及成千上万居民的安全。

城墙上回荡着敌方的咆哮、勇士的呐喊、上万匹战马的嘶鸣,以及破城槌撞击城门的声声巨响,震耳欲聋。

城门后一群制矛人懒散地待在街道上,一旦城门失守,他们就要冲出去保卫家园。这里只有少量的士兵留守,因为巴比伦的大军现在都随着国王去远征东方的埃兰了。人们都没有预料到在他们走后会有这样的一场偷袭,防线岌岌可危。更没有想到的是,现在的敌人居然是北方亚述^①的大军。现在,一旦城墙失守,那么巴比伦的末日就要到了。

大批的市民围在班扎尔的周围,或脸色苍白,或惊慌失措,他们迫切地想知道最新的战况。当看到受伤的士兵从走廊中被扶着出来或者战死士兵的遗体被抬出来的时候,大家都不约而同地安静下来,侧目视之,以表敬意。



现在正值战事的紧要关头。敌人围城已经三天了。今天,他

^①亚述(Assyria),位于今伊拉克北部,西南亚洲底格里斯河流域的古国。

们集中优势兵力，突然对这个地段和这座城门进行了猛烈攻击。

在城墙上方，城市的守卫者们用弓箭与滚油不断击退敌军的井栏与云梯，一旦敌人登上了城墙，他们就会拿起长矛与敌人搏斗。敌军也不甘示弱，数千名弓箭手向城墙上同时放箭，交汇成一层致命的箭网。

老班扎尔所在之处正是观察战况的最佳地点。他最接近战场，也能最先看到敌军一次又一次疯狂的反击。

一个上了年纪的商人挤过人群，走到班扎尔面前，双手不停地颤抖。他恳切地问：“告诉我，请你一定要告诉我，他们攻不进来吧！我的几个儿子都跟着我们贤明的国王出征埃兰了。现在家中无人能保护我的老妻。这些强盗会抢走我所有的家当，货物也好，食物也罢，一点儿不留。我们老了，不能保护自己——连做奴隶都没有资格。我们定会受冻挨饿，我们一定会死的。告诉我，他们攻不进来。”

“老人家，放宽心。巴比伦的城池坚固异常。”守卫回答道，“回集市去吧。告诉你的老妻，巴比伦的城墙一定会像保护国王的财宝那样保护你们的安全和财物完好无损。记得靠着城墙边儿走，别让流矢射中了你。”

商人刚走，一个怀抱孩子的女人就站到了他的位置：“长官，上面有什么新闻？告诉我点儿什么吧，这样我好回家给我丈夫说说，让他放心。我丈夫重伤卧床不起，现在还发着高烧，可他还坚持要拿起盔甲和长矛保护我和孩子。他说，我们的敌人要是破城



而入的话,会烧杀掳掠、无恶不作的。”

“你是一个有善心的好女人、好母亲。再说一遍,巴比伦的城墙一定会保护你和你的孩子。城墙又高大又坚固。你难道没有听见我们勇猛的士兵的欢呼声吗?他们刚刚倒下整锅整锅的滚油,打退了攀爬城墙的敌兵。”

“我听见了,但是我也听见了敌人用破城槌攻打城门的
声音。”

“回到你丈夫的身边吧!告诉他,城门坚固无比足以抵御破城槌的攻击。那些爬上城墙的士兵就只有被乱矛戳死的份儿。回去小心点儿,沿着城楼走啊。”

这时,班扎尔站到一边,给重装上阵的预备队让出了一条道。当他们铜盾的铿锵与沉重的脚步声散去之后,一个小女孩抓着他的腰带,恳切地问道:“士兵先生,你能告诉我,我们安全吗?我听见了痛苦的呻吟声,看到了流血的人们,我好害怕啊!我的家人会怎么样呢?我的妈妈、弟弟,还有小宝宝呢?”

这个坚毅的老士兵眨了眨眼睛,弯下腰,慈祥地注视着小女孩。

“别担心,小家伙,巴比伦的城墙结实着呢。它会保护你、你的妈妈、弟弟,还有小宝宝。这还是一百年前贤淑的塞米拉米斯女王陛下为了保护子民而修建的,从来没有被攻破过。回去告诉你的妈妈、弟弟和小宝宝不要害怕。”

日复一日,老班扎尔一直坚守着他的岗位,目送一列又一列的增援部队经过通道去往前线,在那里,他们艰苦作战直到身负重伤甚至战死沙场,他们才从前线被人抬下来。老士兵的身边不断有市民围着,向他询问最新的战况。每一次,他都不卑不亢,守着一份老兵的尊严:“巴比伦的城墙一定会保护你们的。”

三周过去了,又过了五天,敌人的进攻从未间断过。班扎尔的神色凝重了许多,表情也随之更加肃穆。通道上血迹斑斑,勇士们蜂拥而上、蹒跚而下,泥土飞溅。每天,墙外侵略者的尸体堆积如山,晚上,这些尸体就会被他们的同伴运回去掩埋。直到在第四周的第五个夜晚依然战鼓齐鸣,敌人的进攻没有一丝懈怠。可当清晨的第一束阳光洒向这大片的平原之时,却发现了败退的军队扬起的阵阵灰尘。



守城的战士爆发出一片欢腾。没错,城内,待援的军队、街上的百姓不停地呼喊:“我们赢了!”整座城市沸腾在胜利的海洋之中。

人们从屋子里涌出来,大街小巷挤得水泄不通。连日来的惊



吓终于在胜利的狂喜和喧哗中得到了宣泄。贝尔神庙的高塔已燃起了胜利的火焰。天边飘浮的蓝色暮霭似乎要将这一喜讯传递到更远的地方。

巴比伦的城墙又一次击退了强大的敌人,再次打败了那些企图掠夺她的财富、奴役她的臣民的敌人。

巴比伦之所以历经数百年的沧桑依然巍然耸立,是因为她得到了全面的保护。有了这样可靠的保护,她又怎会消失呢?

巴比伦的城墙是人类需要保护、渴望安全的典型例证。这种欲求是与生俱来的。即使到了现代,我们也一如从前,有着这方面强烈的渴望,但不同的是,为了实现这一目的,我们已经有了更加宽泛、更为妥善的计划。

时至今日,在由保险、存款以及可靠的投资所构成的坚不可摧的城墙里,我们可以对一些意想不到的悲剧做出防范,避免家庭的不幸。

没有足够的防范,我们将不堪风险。



第八章 巴比伦的骆驼商



如果一个人拥有的是一个奴隶的灵魂,那么不管他的出生如何显赫,他至始至终都是个奴隶。水到低处方平稳,人也是如此!如果那个人拥有的是一个自由人的灵魂,那么无论命运有多么曲折,他终会在自己的城市受到尊敬和爱戴。



人越饿,他的头脑会越清醒,同样的,他对食物的美味也会越敏感。

阿泽尔之子塔卡德当然也是这么认为的。整整饿了两天的,除了两个小无花果外他没再尝过任何别的东西。这两个小果子还是他翻过一个花园的院墙偷摘的。还没来得及摘第三个,就有一个怒气冲冲的女人冲出来,把他赶到了街上。当他穿梭在集市之中,他耳边还回荡着那个女人刺耳的吼叫,不过这至少可以阻止他按捺不住的双手,使它们不去碰集市上那些女人们的篮子,尽管里面装着诱人的水果。

他忽然发现自己很无知,从来没有意识到居然有那么多的食物被运到巴比伦,也从来没有意识到这些食物闻起来居然会有那么香。离开集市后,他走进了旅馆,在饭堂门口走来走去。或许在这里,他会碰到熟人,然后借到一个铜板,这样至少会让那个不太友善的老板赏他一点儿微笑,这对塔卡德来说,也算是一种莫大的安慰吧。他很清楚,没有那一个铜板,他在这里是个极不受欢迎的客人。

塔卡德没料到,他此刻遇到了最不愿见到的骆驼商达巴萨。达巴萨身材高大、面庞消瘦,在所有借过一点儿小钱的朋友和债主中碰上他是最让塔卡德感到不自在的,因为自己食言在先,没能及时把钱还上。

不过看到塔卡德,达巴萨倒是面露喜色:“哈!塔卡德,真巧啊,我正在找你呢。你早该把一个月前欠我的那两个铜板还上

了。哦,对了,还有早前的那枚银币。真是相逢不如偶遇啊。今天,我终于可以用这些钱犒劳犒劳自己了。你说呢,小伙子?”

塔卡德涨红了脸,一句话也说不出。肚子里一粒米没进,也无从跟直言不讳的达巴萨辩论了。“不好意思,真是对不起。”他低声下气、嘟嘟囔囔地说道,“但是今天别说银币了,连一个铜板都没有,真的没有钱还你。”

“啊,我明白了。”达巴萨道,“你当然不会扣住这几个铜板和一枚银币,刻意不还给你父亲的老朋友吧?他可是在你需要帮助的时候慷慨解囊,伸出援助之手的呢!”

“这是因为我是老是被霉运缠身,所以没办法还钱。”

“霉运!难道你要把自己的懦弱归咎于诸神吗?霉运只会缠着那些只想着借钱而不愿还钱的人。小伙子,跟我走吧。我饿了,要吃东西了。过来,我给你讲个故事。”

达巴萨说话口无遮拦,这种直白弄得塔卡德有点儿畏畏缩缩,不过现在至少有人邀请他到觊觎已久的饭堂了。

达巴萨把他推到了房间里较偏的角落,他们坐在小地毯上。

食堂的老板高斯科笑盈盈地朝他们走来。和往常一样,达巴萨轻松自在的跟他攀谈起来:“喂,沙漠上的胖蜥蜴,给我来一只烤的焦黄羊腿,洒上果汁,再加上些面包和蔬菜。我饿了,想吃很多很多的食物。当然,不要忘了我这里的朋友。给他拿一壶水,要凉的,天太热了。”



听到这里,塔卡德的心沉下去了。他要坐在这喝水,看着这个人狼吞虎咽地嚼着整个羊腿吗?他默不做声,真的也没什么好说的。

然而,达巴萨却对塔卡德的沉默置之不理,还不时地朝其他认识的顾客友善地微笑招手。他又继续说道:

“我从一个刚从乌法尔^①回来的旅行者那儿获知,有个富人拥有一块很薄的石头片,这石头薄到人们可以一眼看穿的地步。他把它装在窗



子上挡雨。这个旅行者还说,这片石头是黄色的,所以透过这片石头看过去,整个世界看起来都很奇怪,跟原来的世界大不一样哦。你觉得呢,塔卡德?想一想人居然看到了一个颜色不同的世界?”

“我敢说有这么一回事儿。”年轻人说道。不过他对摆在达巴萨面前的那只肥羊腿更感兴趣。

“是啊,我觉得也是,因为我自己也曾看到过一个不同颜色的世界,那是世界原有的色彩,与现在的世界完全不一样。我要说的这个故事就是我是如何认识到世界的原色的。”

^①乌法尔(Urfa),今土耳其东南的古城。

“达巴萨要讲故事了。”隔壁桌的一个人小声说道。而且一边说着，一边把他的毯子拉近了。其他桌上的人也把食物端过来，挤在一起，围成了个半圆。他们就在塔卡德的耳边肆无忌惮地大声嚼着食物，手上拿着的肉骨头时不时地碰到他。只有塔卡德一人没有食物，达巴萨没有主动与他分享食物，更不示意他去捡起散落下来的面包屑或是从盘子里掉到地面上的硬面包块儿往嘴里送。

“我要讲的故事，”达巴萨开始了，还时不时地停下来美美地咬上一大口羊腿，“与我早年生活及我如何成为骆驼商有关。没有人会想到我曾经在叙利亚当过奴隶吧？”

一阵惊讶的嘘声在人群中传开了。达巴萨听着，很是用。

“当我还是个年轻人时，”达巴萨又狠狠地咬了一口羊肉，继续说道，“我子承父业，学做马鞍。我跟父亲在自家的店里工作，然后又结了婚。由于年轻无知，再加上技艺不精，我只能赚到一点点的工钱，仅仅可以养活我的贤妻，不让她挨饿受冻。我渴望得到一些美好的东西，但我却买不起。后来我发现，尽管我付不起钱，店主却很信任我，让我以后再付。

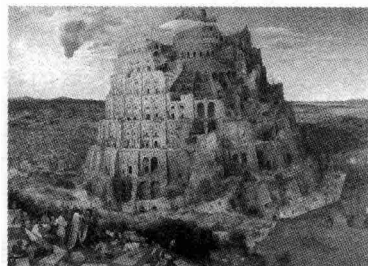
“年少无知，经验不足啊！我不知道，如果一个人花的比挣的还多，那么他就等于播下享乐与自我放纵的恶种。而既然有了这个恶根，那他也必然会收获恶果——席卷而来的麻烦和羞辱。那时我胡思乱想，乐此不疲，给妻子买来锦衣玉食，并添置了许多不必要的奢侈之物，远远超出了我们所能承受的范围。



“我极度挥霍了一阵,而且还平安无事地度过了。但过了一阵,我意识到,我已无钱度日,甚至连债都已经还不完了。债主开始找上门,要我还钱,为所购置的奢侈品买单。我们的生活状况从此差得一发不可收拾。我从朋友那儿借来钱救急,可仍还不清债务。生活每况愈下,我的妻子回了娘家。于是,我决定离开巴比伦去远行,想找一个好一点儿的城市,碰碰运气。”

“接下来,我跟着篷车商队干了两年,过得既不顺心,也不成功。打那时起,我与一群可爱的强盗为伍,在沙漠里专门找些没有武装的大篷车下手。这跟我作为我父亲的儿子是丝毫不相称的。但我就是透过有色石片来看待这个世界,全然不觉自己已无比堕落了。”

“第一次行动,我们就大获成功,得到了一整车的黄金、蚕丝以及其他珍贵的商品。我们把抢到的东西带到基纳尔^①挥霍一空。”



“第二次我们就没那么幸运了。我们刚刚俘获到目标,就遭到了当地长矛队的袭击,原来那些大篷车队早已送过钱给当地的首领求得他们的庇护了。我们的两个领头人被杀了,其余的人被送到了大马士革。在那里,我们被脱去衣物,作为奴隶出售。”

^①基纳尔(Ginir),今埃塞俄比亚东南部的小镇,古文明的发源地之一。

“我被叙利亚的一个沙漠首领用两枚银币买去了。在那里，我的头发被剪掉，浑身赤裸，缠上腰带，与其他的奴隶毫无区别。作为一个血气方刚的青年，我只把这些当成一次冒险。但后来当主人把我带到他四个妻子面前，并且告诉她们随时可以把我阉了做太监时，我才知道全然不是这样。

“的确，到那个时候我才发觉我的处境是多么的无助绝望。这些沙漠的居民凶猛好战。由于没有武器，也无法逃跑，我只得屈从于他们的意志。

“我战战兢兢地站在那里，任由这四个女人上下打量着我。我不知道自己能否从她们那儿博得同情。希拉，首领的第一个妻子，她比其他几个要年长一些，她无动于衷地注视着我。看来，我是无法从她这得到安慰了。于是，我转向下一位。那是一位高傲的美人，她凝视着我，不屑的神情就好像我只是一条土里的蚯蚓一般。首领的另外两个小老婆只是打闹嬉笑，似乎把这一切当成是个让人兴致甚高的玩笑。

“我的命运似乎等了一个世纪才宣判下来。在场的每一位女性看似都愿意由其他人来决定我的生死。最后，希拉发话了，冰冷的声音我至今难忘。

“‘我们这儿已经有很多的太监了，但照看骆驼的伙计却没有几个。这些奴隶们没用至极，现在就连我回去看望因病卧床的老母都找不到一个让人放心的奴隶来赶骆驼。问问这个奴隶，看他能否驾驭骆驼。’



“然后我的主人便问我：‘你懂骆驼吗？’

“我一边极力掩饰心中的窘迫，一边回答：‘我可以让它们跪下，让它们装载东西。我能够让它们在远行时不感到疲倦。如果需要的话，我还可以修理它们身上挂着的饰物。’

“‘这个奴隶说得再明白不过了。’我的主人说道，‘希拉，你这么想要的话，就让这个人做看管骆驼的伙计吧。’

“于是我被交给了希拉。当天，我就驾着骆驼走了好长的旅程，把她送到了她生病的母亲那里。我也瞅准了时机，向她在其中的斡旋表示了感谢，并告诉她，我并非生来就是一个奴隶，而是一个自由人的儿子。我的父亲是巴比伦地位显赫的马鞍制作商。我还和她说了很多我的故事。但是她的评论让我有些困惑，后来我对她的话思索良久。

“‘你的弱点把你弄到这一步田地，你怎么还敢称自己是个自由人呢？如果一个人拥有的**是一个奴隶的灵魂，那么不管他的出生如何显赫，他始终至终都是个奴隶。**水到低处方平稳，人也是如此！如果那个人拥有的是一个自由人的灵魂，那么无论命运有多么曲折，他终会在自己的城市受到**尊敬和爱戴。**’



“在随后一年多的时间里，我都是和奴隶们一起生活，但我却

无法成为他们中的一员。有一天，希拉问我：‘晚上，其他奴隶都搅在一起，享受彼此的生活，而你为什么还独自坐在帐篷里呢？’

“我回答道：‘我一直都在思考您对我说过的话。我不知道我是否也有一个奴隶的灵魂。我无法融入到他们之中，所以我必须独自坐着。’

“‘我也是，必须安静地坐着。’她也说出了她的秘密，‘我的嫁妆丰厚，我的丈夫正是为此而和我结婚的，否则他根本不要我。每个女人都渴望被爱，没有丈夫疼爱，就不能生育，没儿没女。我不得不独自坐着。我要是个男人，我宁死也不做奴隶，但我们部落传统却让女人也成了奴隶。’

“‘那么，现在你觉得我如何呢？’我突然问道，‘你觉得我拥有一个自由人的灵魂呢，还是奴隶的灵魂呢？’

“‘你还想着偿还你在巴比伦欠下的那些债务吗？’她避而不答地反问道。

“‘是的，我想还，可我不知道怎样才能还上。’

“‘如果你任由时光飞逝，而仍无焦虑之心，也不努力去还债，那么你所拥有的只是一颗令人鄙夷的奴隶之心。人人都有自尊，但若是连诚信地还债都做不到的话，他怎么能尊重自己。’

“‘可我现在只是叙利亚的一个奴隶，我又能做什么呢？’

“‘那就继续在这做个奴隶吧，你这个懦夫！’

“‘我不是懦夫！’我强烈地反驳道。



“‘那就证明一下。’

“‘怎么证明?’

“‘难道你们伟大的国王在跟敌人战斗时不是使尽浑身解数，每次都是不遗余力的吗？你的债务就是你的敌人啊。它们把你赶出了巴比伦。你不理睬它们，结果它们就会变得更加强大起来。你要是当初像个男人汉，与它们相搏，你就会战胜它们，成为一个在巴比伦受人尊敬的人。然而你却没有斗士之魂，而就这样眼看着你的骄傲被人踩在脚下，最终沦为叙利亚的奴隶。’

“‘尽管她的指责不大中听，但我依旧思考了许久。我并不是一个天生的奴隶。我想据理力争，一一反驳她的指责，可我却再也没有机会了。三天后，希拉遣仆人把我带到她那儿。

“‘我母亲病得很重，’她说，‘去，到我丈夫的牧场里找来两只最好的骆驼，给它们装上水袋，装上鞍垫，这次我们要出趟远门了。食物在厨房，都已经准备好了，我的女仆会拿给你的。’我把这些行李放置在骆驼上，心里还嘀咕着：东西是不是准备得太多了，她母亲住的地方离这儿只有不到一天的路程啊。一路上，我领着女主人的骆驼在前，而女仆则坐上了后面的骆驼跟着。我们到达她母亲家的时候，夜幕刚刚降临。这时，希拉打发走了女仆，对我说：‘达巴萨，你拥有的是一个自由人的灵魂呢，还是奴隶的灵魂呢?’

“‘自由人的灵魂。’我依然坚持我的说法。

“‘好，现在你有机会来证明了。你的主人已经喝得酩酊大

醉，一帮首领们也神志不清。快带着这些骆驼逃走吧。袋子里是你主人的衣服，你可以穿上用来掩饰你的身份。我会说你趁着我探望病重老母的时候偷了骆驼逃跑了。’

“‘您有的是一个女王的灵魂啊!’我告诉她，‘我真希望我可以带您一起去追逐幸福。’



“‘幸福，’她说道，‘是不会眷顾一个出走他乡、生活在异族之中的女子的。你走吧，愿沙漠之神保佑你找到遥远的归途。这里没有多少食物和水，你要小心啊。’

“我已不需要太多的敦促了。在真诚地谢她之后，我就匆匆地消失在了夜幕中。我不太了解这个陌生的国度，也不清楚哪个方向通往巴比伦，但我依然勇敢地接受挑战，穿过沙漠，走过一个又一个山丘。我骑着一只骆驼，牵着另一只，走了整整一个晚上。第二天也是。我不敢休息，因为心里总是想着那个可怕的下场——在那里，偷了主人的财产又试图逃跑的奴隶其结局是异常凄惨的。

“第二天下午傍晚的时候，我路过一个破败的村庄。这里无人居住，与沙漠无异。锋利的岩石划伤这两只忠诚骆驼的腿，它们每步都走得很痛苦。很快，它们的速度就慢了下来。不过，我没有遇到任何人，野兽也没有。我终于理解人们为什么要逃离这片荒凉之地了。



“能够走出沙漠，坐在这给大家讲这段经历的人恐怕是凤毛麟角吧！我和两只骆驼迈着沉重的步子，走了一天又一天。食物和水早就没有了，火辣辣的太阳毫无一丝怜悯之心。在第九天的晚上，我从驼峰上一头栽下来——我太虚弱了，连再骑上骆驼的力气都没有。我快要死了，将淹没在这片荒无人烟的国度之中。

“我躺在沙砾里，伸展开身子，昏昏睡去。直到次日的朝阳露出了第一道曙光，我才苏醒过来。

“我爬起身来，环顾了一下四周。清晨的空气还带着一丝凉意。不远处，骆驼无精打采地躺在沙子上。这儿是一处荒废许久的村落，到处是石头、沙砾，还有些带着棱角的东西，只是没有水，也没有任何可供人或骆驼食用的食物。

“难道我真的要在这僻静之处了此一生吗？我的神智从没有这么清晰过。身体似乎也轻飘飘的。虽然嘴唇龟裂，流血不止；虽然舌头因极度缺水而肿了起来；虽然胃里空空如也，但这些都不像以往那样让我痛苦不堪。

“望着空无一物的远处，那个问题又浮现在了我的脑海之中——‘我拥有的是一个自由人的灵魂还是奴隶的灵魂呢？’我忽然清醒地意识到，如果我的灵魂是奴性的，那么我就该放弃，躺在沙漠中，等待着死亡的降临。对于一个逃跑的奴隶来说，这是最好的结局。

“可我若是拥有一个自由人的灵魂，我又会怎么做呢？毋庸置疑，我会奋力而行，折回巴比伦，把钱还给那些曾经相信过我的

人,把幸福带给真正深爱着我的妻子,把平静和满足留给我的双亲。

“‘你的债务就是你的敌人,它们让你出走巴比伦。’希拉曾经这么说过。的确如此。我为什么要拒绝做一个坚定不移的男子汉呢?我为什么会允许我的妻子回娘家呢?

“接着,奇妙的事情出现了——整个世界呈现出不同的色彩,我原来用于看待这个世界的那块有色之石消失了。最终,我看到了生命的真正价值。

“死在沙漠中的人绝对不是我!丢掉这块有色之石,我看到了我必须要做的事。首先,我要回到巴比伦,面对每一位债主。我应该告诉他们,历经这么多年的彷徨与厄运,我几经周折,终于回来了,我会在诸神所允许的范围内尽快把钱还上。然后,我必须为我的妻子建一个新家,我要做一个受人尊敬的市民,成为父母的骄傲。

“我的债务就是我的敌人,但我亏欠的那些人却是我的朋友,因为他们曾经信任过我。

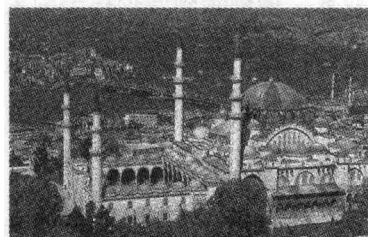
“我就是这样虚弱无力、跌跌撞撞地重新开始我的旅程。饥饿算什么?口渴又有什么打紧的?它们充其量只不过是返回巴比伦途中一些无足轻重的事情罢了。内心中,一个自由人的灵魂在激荡,他即将回到家乡,战胜他的敌人,回馈他的朋友。我为做出这一伟大的决定而激动。

“注意到我沙哑的喉咙中所发出的新音符,骆驼们琉璃般的



眼睛也越发明亮了。经历了千辛万苦,它们终于又站了起来。尽管脚趾依旧瘀肿难耐,但我们还是坚持走向北方,因为心中的一个声音告诉我巴比伦就在北边。

“我们找到了水,途经过更加富饶的村落,那里绿树成荫、水果满地。而且我们还找到了通往巴比伦的路,因为一个自由人的灵魂会把生命看做是一系列有待解决的问题,继而一一化解。而一个奴隶的灵魂只会哀号:‘我能怎么办呢?我只是一个奴隶啊!’”



“你怎么看呢,塔卡德?空空的肚子有没有让你的大脑异常清醒呢?你准备要重返那条自尊自爱的道路吗?你有没有看到世界的原本色彩呢?你虽然欠下了巨额的债务,可你是否想真诚地偿还它们,从而重新成为一个让人敬佩的巴比伦公民呢?”

塔卡德双眼噙满了泪水。他跪在地上,急切地说道:“您已经向我展示了您的远见。我的内心已经感觉到了一个自由人的灵魂在澎湃激荡。”

“但是你是怎么还债的呢?”一个好奇的听众又开始了发问。

“有志便有路。”达巴萨说道,“既然我有了决心,那么我就开始寻找一条解决问题的途径。首先,我拜访了每一个债主,恳请他们的宽恕和原谅。我告诉他们,等我赚够了钱就还给他们。他们中大多数人见到我都很高兴。除了几个人对我破口大骂之外,

其他的朋友都主动提出要帮助我,但他们都无法给予我需要的那种帮助。最后,还是那个钱庄老板马松拯救了我。他听说我在叙利亚时照看过骆驼,就把我送到了纳巴特那儿。老纳巴特是个骆驼商。他刚领到我们伟大国王的命令,要为远征购置一批上等的骆驼。我对骆驼的了解派上了用场。今天一个铜板,明天一个银币,渐渐地,我还清了我的债务。我最终不但养活了自己,还为自己感到十分的光荣。”

说完以后,达巴萨又转向后厨方向:“高斯科,你这只蜗牛,”他故意大喊大叫,厨房那边听得一清二楚,“羊肉凉了,给我多拿些刚下架的烤肉。再拿一份大块的给塔卡德,他可是我老朋友的儿子。他饿了,要跟我一起吃饭。”

古巴比伦的骆驼商达巴萨的故事讲完了。当他悟到了真理之后,便找到了自己的灵魂。这个伟大的真理在他之前就广为人知,那些先贤不仅通晓并且还努力地实践着这一真理。

它曾引导过所有时代的人们摆脱困境,走向成功。它也将继续在那些拥有智慧、深谙其神奇力量的人身上发挥魔力。任何读过此故事的人都将因此而受益。

第九章 巴比伦最幸运的人



生活中到处都充满了乐趣，人们可以随时随地享用。所有事物都有它存在的一席之地。我很高兴，工作不仅仅是奴隶们的专利。要是那样的话，我就失去了人生最大的乐趣了。我的兴趣广泛，可没有一个能够取代工作，带给我更多的快乐。



巴比伦商界的贵公子沙若·那达坐在车头,得意洋洋地驾着篷车。他喜欢精细的布料,常穿些华贵的长袍;他还喜欢俊美的动物,现在他就悠然自得地坐在疾驰的阿拉伯骏马的背上。单凭面相,几乎看不出他年事已高,自然也想不到他此刻也有些心烦意乱。

这趟从大马士革归来的旅程算是有些漫长了,而且一路上,沙漠里困难险阻不计其数。不过这些他都不放在心上。阿拉伯的众部落凶猛剽悍,他们随时都有可能去抢劫载着丰厚财资的大篷车,不过这些他也毫不畏惧,因为他的护卫如云,快马如飞,足以保证他的安全。

此刻,令他真正苦恼的不是别人,而是他从大马士革一路带回来的少年。这个坐在他身边的年轻人名叫哈丹·古拉,是他前几年的合伙人阿拉德·古拉的孙子。他总觉得亏欠这位合伙人些什么,而且总觉得这笔人情债无法还清,于是他就想为阿拉德的孙子做点儿事。可是,他想得越多,事情就显得越难办。

他望着少年的戒指和耳环,心中想道:"他总认为人就该穿金戴银。刚健的面容,和他祖父一样,可他的祖父绝不会穿这么华丽的袍子。不过,我千辛万苦找他回来,不就是希望帮他重新开始,不要像他父亲那样糟蹋掉阿拉德辛辛苦苦留下的遗产吗?"

哈丹·古拉突然打断了他的思绪:"您为什么要这般努力工作,驾着您的大篷车跋山涉水呢?您难道从来不花些时间享受生活吗?"

沙若·那达微笑道：“享受生活？那如果你是沙若·那达，你会如何享受生活呢？”

“我要是有跟您一样多的财富，我会活得像一个王子，我绝不会流连于火热的沙漠之中。只要手上一有谢克尔，我就会立刻把它们花掉。我会穿上华贵的礼袍，戴上价值连城的珠宝，这才是我喜欢的生活。这样的人生才没有白活！”两人都笑了起来。

“你的祖父可不戴珠宝的啊！”沙若·那达脱口而出，接着，他又继续开起玩笑，“你不留时间工作吗？”

“工作是奴隶们干的事。”哈丹·古拉说道。

沙若·那达抿了抿嘴唇，没有回答。他只是静静地驾着他的大篷车。他们一直都没再说话，直到他们来到了一个下坡。沙若·那达抓住骏马的缰绳，指指远方郁郁葱葱的山谷，说道：“看到那个山谷没有？再往远处，你会隐约看到巴比伦城墙以及一座高耸的塔楼，那是贝尔神庙。要是你视力不错的话，你还可以看见神庙里那永不熄灭的火炉里冒出的烟呢。”

“那就是巴比伦吗？我一直很期待看到世界上最富庶的城市。”哈丹·古拉说道，“巴比伦是我祖父开始创业的地方。倘若他还活着，我们就不会这样痛苦压抑了。”

“死者长已矣。你为什么还要希望他的灵魂不归于安眠，而还游荡于尘世呢？你和你父亲也可以继续发展他的大好事业啊！”

第九章 巴比伦最幸运的人



“哎，我们都没有继承他的天赋。父亲和我都不知道他吸金的秘诀啊！”

沙若·那达没有说话，又上了马，若有所思。他们骑着马沿着山间的小径走了下去。他们身后的大篷车卷起了一片黑红的尘土。不久之后，他们上了大道，向南转，走进一

片正在灌溉的农田。

田里三个上了年纪的犁地老人引起了沙若·那达的注意。他们看起来似曾相识，又如此陌生。真是太不可思议了！四十年来从没有路过农田，现在却发现还是那几个人在犁地。没错，心里有个声音在告诉他，还是那几个人哪。他们其中一个人握住犁，也不知有没有握紧，而另外两个人费力地走在牛旁，用棍子拍打着牛让它前进，可牛却一动不动。

四十年前他是多么羡慕这些人！那个时候，要是能跟他们对调一下身份，那该有多好啊！不过现在，一切都不同了。他转过头，自豪地看着摇曳的篷车、精挑细选的骆驼和毛驴，以及驮在它们身上、从大马士革带回的珍贵货物。所有的这一切也只不过是他的财富中的一小部分。

他指着犁地人，对少年说道：“看，他们还跟四十年前一样在

这里耕地。”

“他们都在低着头犁地，您怎么看出他们和以前一样呢？”

“因为我在这里见过他们，”沙若·那达回答道。记忆在他的大脑中飞速运转。他为什么就不能埋葬过去，活在当下呢？忽然，他看到了阿拉德·古拉的那张笑脸。刹那间，摆在他与旁边这个怨天尤人的年轻人之间的障碍一下子就不见了。

但他又如何能够帮助这个趾高气扬的年轻人摆脱奢华的思想，脱下手上的戒指呢？对于那些愿意工作的人，他可以提供很多很多的帮助，但是对于那些自视甚高、不愿劳作的人，他则束手无策了。可他还欠着阿拉德·古拉的一份人情呢，无论如何也要还上。三心二意可不行，他和阿拉德·古拉做事从来不会敷衍了事，他们可都不是那种人。

这时，他突然灵光一闪，想出了一条计划，但他又有所顾虑：他必须要考虑一下他的家人和他自己的立场。那么做会很残酷，也很伤人。不过，他是个做事果断的人，于是他放下了包袱，决意要试上一试。

“你有没有兴趣听一听我与你敬爱的祖父是怎样成为合伙人，怎么赚取这么丰厚的利润





的？”他问道。

“为什么不直接告诉我你们怎么赚取谢克尔的呢？那才是我想知道的东西。”少年反问道。

沙若·那达并不理会他的发问，继续说道：“我们得从这些犁地的农民开始说起。当时，我比你现在大不了多少。当我们一行人经过这里的时候，一个名叫梅吉多的农夫讥讽他们犁地马虎，不懂技巧。梅吉多虽然年事已高，却为人和善。我们被铁链锁在一起，他就在我旁边。‘看那群懒汉，’他说道，‘扶犁的人根本不想把地犁得更深一些，赶牛的人也不好好让牛拉犁。他们这样不好好犁地，怎么能指望有好收成呢？’”

“你说梅吉多被铁链锁在你的旁边？”哈丹·古拉有些惊讶地问道。

“是啊，我们脖子上套着枷锁，被一条沉重的锁链拴在了一起。梅吉多的旁边是偷羊贼扎巴多，我们在哈龙遇到他。锁链末端的犯人没有告诉我们他的名字，不过大家都叫他海盗。我们猜他是个水手，因为他的胸前刺着一条张牙舞爪的蟒蛇，这种文身在航海人的圈子里很是流行。我们这一组只有四个人，大家必须同时抬脚才可以走路。”

“你因为是奴隶才被铁链拴起来的吗？”哈丹·古拉小心翼翼地问。

“难道你祖父没告诉你我曾经是个奴隶吗？”

“他是经常提到您,但是从没说过这些。”

“他确实是一个值得信赖、可以吐露心声的人哪。你呢?我可以信任你,不是吗?”沙若·那达坚定地看着他的眼睛。

“您完全可以相信我,我会守口如瓶的。不过我只是有点儿惊讶。能说说您是怎么沦为奴隶的吗?”

沙若·那达耸了耸肩:“任何人都可能发现自己突然成了一个奴隶。正是赌场和大麦酒给我带来了灾难。由于我哥哥的一时冲动,我却成了受害者。在一次争吵中,他杀害了他的朋友,而老父亲竭力想要保住哥哥的性命,让他免于法律的制裁,于是他便把我抵押给了一个寡妇。可后来,我的父亲却无力赎回我的自由,那个寡妇便一怒之下把我卖给了奴隶贩子。”

“真是太丢人了,太不公平了。”哈丹·古拉抗议道,“但后来呢?告诉我,您又是怎样重获自由的呢?”

“我们会讲到这个的,但不是现在。让我们继续这个故事。我们走到这里的时候,犁地的农夫嘲笑我们。有一个人甚至摘下他的破帽子,向我们微微鞠了一躬,然后喊道:‘欢迎来到巴比伦,国王的客人们。他在城墙那儿等着你们呢。那儿已经摆上酒席,有砖泥洋葱汤等着你们品尝呢。’说完,他们就哄堂大笑起来。”

“海盗听完,勃然大怒,狠狠地诅咒他们。‘这些人说国王在城墙边上等着我们是什么意思?’我问他。”

“‘就是让你一直不停地朝着城墙那里搬运砖块,直到把你的



腰给累断了,他们才罢休。或许在累断之前你已被他们打死也说不定。哼,他们不敢打我,不然我会杀了他们。’

“接着,梅吉多开了口:‘我不相信主人会把老实听话、辛勤劳作的奴隶打死。主人喜欢顺从勤快的好奴隶并且会善待他们的。’

“‘谁愿意做那累死累活的工作啊?’扎巴多评论道,‘这些犁地的农夫倒是些明理的家伙,他们的腰不会累垮,就那么随意地犁两下就好了。’

“‘逃避工作,没出息。’梅吉多反驳道,‘一公顷的田地要犁上一整天才能做好,你的主人心里明白得很。但是如果只犁了一半,那你就是偷懒。我就不偷懒,我喜欢工作,喜欢把工作做好,因为工作是我所认识的最好的朋友。它给我带来了美好的一切——我的农场,羊群、庄稼,以及一切的一切。’



“‘哎呀呀,那现在这些东西都在哪儿啊?’扎巴多嘲弄道,‘我觉得我该学机灵点儿,这样我不用劳动,随便对付对付,就会得到更好的待遇。如果我们被卖到城墙那儿,你就瞧我扎巴多的吧。我会送送水袋,做一些简单的工作,而你们当中那些喜欢工作的

家伙会因搬运砖块而累垮的。’

“说完，他傻傻地笑了起来。

“那天夜里，恐惧攫取了我的心。我无法入眠，蜷缩成一团，不知不觉地滚到了警戒线的附近。因为当时其他人都睡着了，我这一举动引起了格多索的注意，此时他正在值第一班岗。格多索是个阿拉伯强盗，是个抢了钱包就一定会杀人灭口的恶棍。

“‘告诉我，格多索，’我轻声问道，‘到巴比伦后，我们会被卖去搬运砖块吗？’

“‘你为什么想要知道这个？’他小心地问道。

“‘你不明白吗？’我恳求道，‘我还年轻，我想活下去。我不想累死在城墙那儿，也不想被活活打死。怎样做才能让我有机会找个好主顾呢？’

“他轻声告诉我：‘跟你说吧，你们老老实实的，不要给我添什么麻烦。不出意外的话，我们就会先去奴隶市场。听好了，当主顾过来的时候，你得告诉他们你是一个勤奋工作的人，喜欢为主人工作，让他们买你。如果他们不愿买你的话，那第二天你就得搬砖了，那种工作会很辛苦哟。’

“他走后，我躺在温暖的沙子上，看着天上的星星，想着工作的事。梅吉多说：‘工作是我最好的朋友。’这句话让我困惑不已。我不禁问自己，工作会成为我最好的朋友吗？当然，它若能让我摆脱现状，那它自然就是我最好的朋友。



“梅吉多醒来的时候,我把这个好消息轻声告诉了他。我们带着这一线希望大步朝着巴比伦走去。黄昏时分,我们走到城墙边。那里,一列列的工人像一行行黑蚁一样,沿着斜坡小径上上下下。走得更近一点的时候,我们惊讶地发现成千上万的人都在那里作业。有的在挖护城河,其他的人用砖头和泥浆补墙。大多数人扛着巨大的箩筐,把砖头搬上陡峭的斜坡,运给石匠。①



落在他们的后背上,有时鞭子会被抽断。我们看见这些衣衫褴褛的可怜人走起路来踉踉跄跄,有人甚至会被肩上沉重的箩筐压倒在地,半天都动弹不得。要是工头的鞭子都无法让他们再站起来的话,就会被拉到一旁,任由他们在地面上痛苦地翻滚。不久,他们就会被拖到路边的尸体堆,随随便便地埋掉。目睹了这么可怖的一

①在古巴比伦,像城墙、神庙、空中花园以及规模浩大的运河水利等举世闻名的工程都是由奴隶建造。这也反过来解释了他们所受到的非人待遇。这庞大的劳动力队伍也包括许多巴比伦以及其他城市中由于犯下重罪或是因经济困难而卖身为奴的公民。依照巴比伦的惯例,男人会把自己的妻儿抵押出去以确保借贷的偿付、法律的判决或其他一些义务的履行。一旦无法履行合约,这些人质就会被卖为奴隶。

幕,我不禁打了一个寒颤。倘若在奴隶市场上没有人愿意花钱买下我,难道我就是如此下场吗?

“格多索没有说错。我们刚进巴比伦的大门就被直接带到奴隶监狱。第二天一早,卫兵们把我们送进了奴隶市场,关在牛棚中,等着买家前来购买。这里,所有人都战战兢兢,抱在一起,卫兵的鞭子抽来抽去,他们想让我们动起来,这样买家就可以验验货。梅吉多和我非常殷切地盼望能够与每一位健谈的买家聊上几句。

“海盗则相反,他极力地反抗卫兵的鞭答。于是,奴隶贩子找来了皇家卫兵,他们用铁镣把他捆了起来并狠狠地揍了一顿。当把他带走的时候,我非常难过。

“梅吉多觉得我们也很快就要分开了。没有买家过来的时候,他跟我聊天,鼓励我。他的话语真切,极力让我明白工作对我的将来会有多么的重要。他说:‘有些人讨厌工作,把它当成敌人,而你最好把工作看成朋友,喜欢上它。不要因为它繁重而介怀,你只要想着自己建造的是一座雄伟气派的大房子,就不会介意梁木是不是笨重,房子离井是不是太远而无法提水砌墙等小问题了。小伙子,向我保证:如果有了主人,你要尽你所能地工作,即使他对你的所作所为无动于衷,那也不重要。要记住,工作,努力地工作,劳作的人总有出头的一天——这就是工作的好处。’他停了下来。此时,一个魁梧健壮的农夫来到了牛棚,上下打量着我们。



“梅吉多询问了许多关于农场和庄稼的事情,很快就赢得了这个农民的信任。他跟奴隶贩进行了一番激烈的讨价还价后便掏出一个鼓鼓的钱包。不久,梅吉多就跟着他的新主人消失在了我们的视线里。”

“早晨还有几个犯人被陆陆续续地卖了出去。中午,格多索偷偷告诉我,奴隶贩子已经厌倦了这个买卖,不会在这里多待一个晚上。在日落前,他们会把没有卖掉的奴隶全部卖给国王修墙。正当我绝望的时候,一个胖胖的、本性善良的人走到墙角边,问我们这些人中有没有面包师。”



“我走上前去,对他说:‘您已经是個很好的面包师了,为什么还要找一个技艺不精的面包师呢? 找一个像我这样愿意学烤面包技艺的人,教会他这些技能并让他为您服务,不是更好吗? 考虑一下我吧,我年轻力壮,喜欢工作。给我一个机会,我会尽最大的努力为您的钱袋赚取金币的。’

“我的这一席话让他很是受用,然后他便开始跟奴隶贩子讨价还价起来。这个人贩虽然把我带到这里但却从未注意过我。不过现在,他的嘴巴就像是抹了蜜糖似的,滔滔不绝地夸奖我有多么多么强的能力,又是健康,又是好脾气。最后让我高兴的是,交易谈成了,我跟着我的新主人离开了那里。我一边走着,一边

心里想着：我是巴比伦最幸运的人。

“我很喜欢我的新家。我的主人名叫纳拉那达。他教会我如何用院里的石臼碾碎大麦，如何在壁炉里生火，然后又如何将上等的芝麻磨碎做成蛋糕。我的简棚里摆着一张沙发，谷物就放在我那里。年老的管家斯沃斯蒂也是一个奴隶，她让我吃得很好。由于我会帮她处理一些繁重的家务，所以她对我的到来也感到很高兴。

“这就是我所渴望的机会——我能让主人感到我很重要。同时，我也希望通过自己的努力赎回自由。

“于是，我请主人纳拉那达教我如何揉面团、如何烤面包。看到我这么乐意地去学习制作面包，他很高兴，于是便手把手地教起我来。后来当我出师之后，我便让他教我做蜂蜜蛋糕。很快，整个烘烤面包的工作就由我一人承担了。我的主人也很愿意这样无事可做的闲适生活。但斯沃斯蒂却摇了摇头，不喜欢主人的无所事事。‘不工作对谁都没有好处。’她如是说。

“而我却觉得这是我该想办法开始赚钱赎身的时候了。中午我把面包烤好后，心想着：倘若下午能找到一份赚钱的工作并与主人纳拉那达一起分享我赚的钱，那他会同意让我去的。接着，我又想到了一个新点子：我为什么不多烤一点蛋糕并沿街叫卖，把这些糕点卖给街上那些饥饿的人呢？

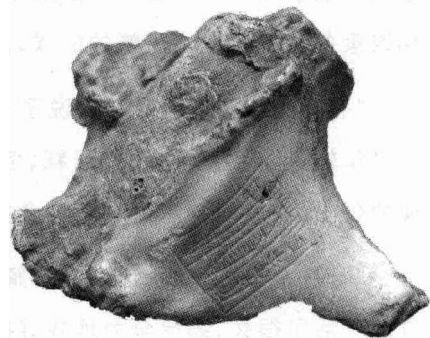
“我是这样把我的想法和纳拉那达说的：‘如果我中午烤好面包并利用下午的时间为您赚钱，那赚来的钱您能分我一点儿吗？



这样,我就可以有余钱买买东西,毕竟每个人都有些想要或急需的东西,您觉得这样公平吗?

“‘非常公平,非常公平。’他同意了。于是,我就告诉他我打算沿街叫卖蜂蜜蛋糕。听完后,他非常高兴。‘我们要这样做,’他建议道,‘蛋糕一分钱两块。赚来的钱先给我一半,算做是面粉、蜂蜜和烤面包用的木材钱。余下的钱,咱们一人一半。’

“他的慷慨也让我兴奋无比,因为我可以留下四分之一的盈利。那天晚上,我忙到了很晚才休息,不过努力没有白费,我做出一个摆放蛋糕的托盘。纳拉那达还给了我一件他穿旧的破袍子,至少这样出去的话,我会看起来精神一点儿。斯沃斯蒂帮我补了补这件袍子,并洗了一水。



“第二天,我多烤了一笼蛋糕。我把这些烤得焦黄、看起来香甜可口的蛋糕放在托盘里,然后来到了大街上。起初,我大声地叫卖蛋糕但没有人感兴趣,这让我多少有些气馁,不过我没有放弃。后来等到傍晚时分,人们都有些饿了,他们才开始买蛋糕。很快,托盘里的货物就被一扫而空了。

“纳拉那达对我的成功很是满意,高高兴兴地把我的那份钱交给了我。有了钱,我也很开心。梅吉多说得对,主人欣赏那些

勤奋工作的奴隶。那天晚上我对自己的成功甚是激动,半天都无法入眠。趁着这个时候,我就偷偷地估算着一年下来能赚多少钱,还需要多少年可以赎回我的自由。

“就这样,我每天带着一托盘的蛋糕沿街叫卖,而且很快就有了常客。他们中有一个人不是别人,就是你的祖父阿拉德·古拉。他当时是个毛毯商人,奔波于城市之间,把从这个城市买来的地毯卖给那个城市的家庭主妇们。他随身只带着一头载着厚厚地毯的驴和一个照看毛驴的黑奴。一般他会买四块蛋糕,自己和奴隶各两块。在吃蛋糕的时候,他还时不时地和我说话。

“有一天,你的祖父跟我说了一些话。这些话,我永远都记得:‘年轻人,我喜欢你卖的蛋糕,但是我更喜欢你卖蛋糕时所展现的付出、进取精神。这种精神会把你带到成功的彼岸。’

“哈丹·古拉,你永远不会理解,对于一个在大城市里孤苦伶仃地生活了很久,竭尽全力地找寻摆脱耻辱之法的奴隶小伙子而言,这些鼓舞究竟意义有多大。

“一个月又一个月过去了,我的荷包也越来越鼓。它就系在我的腰带上,这种越来越沉的感觉让我备感欣慰。就如梅吉多所言,工作成了我最好的朋友。我快乐无比,可斯沃斯蒂却焦虑不安。

“‘你的主人纳拉那达,我担心他待在赌场的的时间太长了,’她说道。

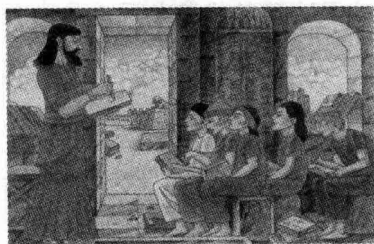
“有一天我在大街上碰到了我的朋友梅吉多,极其惊喜。他



牵着三头毛驴去集市上卖菜。‘我也做得相当出色，’他说道，‘因为工作做得好，主人非常赏识我。现在，我已经当上了领班。看，这不，他让我到市场卖掉这些蔬菜。此外他还派人请来了我的家人。工作帮了我很大的忙，终于让我摆脱了大麻烦，它还会帮我赎回自由的。总有一天，我会再次拥有自己的农庄。’

“日子一天一天地过着，纳拉那达现在越来越急切地盼着我卖蛋糕回来。他会一直等到我回来然后匆匆忙忙地数钱、分钱。他还督促我寻找更大的市场，多卖些蛋糕。

“于是我便经常走到城外请求那些监督奴隶修筑城墙的工头们多买些蛋糕。我不愿意再回首往事，再看到那不堪入目的景象，



但那些工头买蛋糕慷慨大方，我有些舍不得这笔生意。有一天，我惊诧地看到扎巴多也在排队等待着把砖块放进箩筐。他面容憔悴，佝偻着腰，背上满是鞭子

留下的伤痕。我为他感到心痛，递给他一块蛋糕。他像一只饥饿的动物般冲过来，一口把蛋糕塞到嘴里。看着他贪婪的眼神，我有些害怕，于是趁他还没来得及抓我的托盘，我便跑开了。

“一天，阿拉德·古拉问我：‘你为什么每天都那么努力工作？’就和你今天问我的问题一样，记得吗？我把梅吉多对工作的看法告诉了他，以及工作是如何成为我最好的朋友的。我骄傲地把钱袋拿给他看，并解释说这些钱是用来赎回我的自由的。

“‘那当你重获自由以后，你会做些什么呢？’他问道。”

“‘接着，’我回答说，‘我打算从商。’

“说到这，他也跟我透露了一些秘密，这些事情我可从未想过。他说：‘你不知道吧，其实我也是个奴隶。我和我的主人一起合作做生意呢。’”

“停，停！”哈丹·古拉要求道。

“我不想听你在这大放厥词，重伤我的祖父。他绝不是奴隶。”他的眼睛闪出一丝愤愤不平的怒色。

沙若·那达依然镇静自若：“我敬重他就是因为他遭遇到不幸仍然能够走出阴影，而一跃成为大马士革的模范公民。作为他的孙子，哈丹，你能否和他一样呢？你是愿意拿出足够的勇气来面对这些事实呢？还是继续活在你的幻觉之中呢？”

骑着骏马的哈丹·古拉挺直了身板，强压住感情，说道：“所有人都对我祖父爱戴有加。他做的善事也不计其数。那年饥荒，要不是他花了大价钱从埃及买来粮食，一车一车地运回大马士革，并把它们分发给百姓，现在大马士革的市民有几个能够活下来？而你却在这里说他曾是一个受人鄙视的巴比伦的奴隶！”

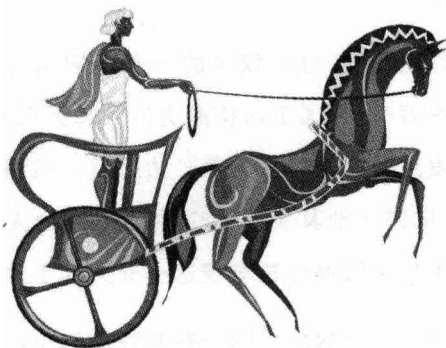
沙若·那达回答道：“如果他还是那个巴比伦的奴隶，他自然会受人唾弃，但他通过自己的努力，成为了大马士革的伟人。事实上，这正说明，诸神宽恕了他的不幸，赐予他众人的尊重。”

“告诉我他是个奴隶之后，”他继续说道，“你祖父也告诉我他



有多么急切地想要赎回自由。纵然有足够的钱去买蛋糕,但他还是对自己该做的事有些困惑。生意已经大不如前了,他总是担心会失去主人的支持。

“我对他的犹豫不决则不大赞同:‘不要再依附你的主人。再一次想想做一个自由人的感觉吧!一个自由人没有任何的限制,可以随意地行事,那么你一定取得成功!决定下来你要做的事情,然后让工作帮助你实现梦想!’



“听我说完之后,他又再次上路了。走的时候,他告诉我,他很高兴,有人能为他的懦弱而感到羞愧。^①

“有一天我再次来到城外,却发现许多人围在一起。我赶忙

①巴比伦时期,某些奴隶的人身是有法律保障的,尽管现在看来是有些不可理解。比如,奴隶可以拥有任何形式的私有财产和自己的奴隶,这些东西甚至连他的主人都无权索要。奴隶与自由人之间可以通婚;如果他们的母亲是自由人,那么他们的孩子就是自由人。这个城市的大多数商人都是奴隶,他们可以与他们的主人合伙做生意并获得属于他的那一份额收益。

跑过去,问其中一个围观者出了什么事,那个人说:‘你没听说吗?一个杀了皇家卫队士兵后逃跑的奴隶今天被带到刑场处以鞭刑,打死为止。这不,连国王也亲自来到了刑场。’

“由于刑场围观的人太多,我不敢走得太近,生怕蛋糕被人打翻。于是我爬上了还没筑好的城墙,越过众人的头顶,看了过去。我还有幸看到了贤王尼布甲尼撒本人。我从未见过如此壮观的场面,如此华丽的长袍。那金灿灿的锦衣华服以及天鹅绒,我至今都难以忘怀。

“虽然我听得见那个可怜奴隶的一声声惨叫,但我看不清鞭答的情形。我很好奇,像国王这样高贵的人怎么忍心看到这么一场人间悲剧的发生?可当我看到他一边大笑,一边和贵族大臣开玩笑的时候,我知道了他其实是一个冷酷无情的人,也明白了为什么他会让奴隶们来做像修筑城墙这样非人的工作。

“这个奴隶死后,一根绳子的一端套住他的腿,另一端固定在柱子上,这样,他的尸体就悬在半空,目的是让所有人都看到他的下场。当人群逐渐散去的时候,我走上前去。在他多毛的胸前,我看到了两条缠绕在一起的巨蟒文身,这个犯人是海盗。

“再遇到你祖父阿拉德·古拉的时候,他已完全变了一个人。

“他见到我的时候,满腔热情地说道:‘看,你认识的那个奴隶现在已经自由了。你的话果然具有一种神力啊!我的销售和利润都在不断地攀升。我的妻子高兴极了,她是个自由人,我主人的外甥女。她一心盼望着我们能够搬到一个陌生的城市去。在



那里,没有人知道我曾经是个奴隶。这样,我们的孩子就不会因为他们父亲所遭遇的不幸而遭到非议。工作帮了我大忙。它让我重新获得了自信,也让我重新找到了买卖的技巧。’

“我也很高兴我的话能对他有所帮助。虽然这微不足道,但总算是报答了他曾经给我的鼓励。

“有天晚上,斯沃斯蒂来找我,神情抑郁:‘你的主人遇到大麻烦了,我为他感到担忧。几个月前,他在赌桌上输了好多钱。他连买面粉和蜂蜜的钱都没有了,也没钱还给钱庄。钱庄的老板们气急败坏,不断地在威胁他。’

“‘可我们为什么要为他的蠢行而担惊受怕呢,我们又不是他的管家。’我不假思索地说。

“‘傻孩子,你不谙世事。他贷款时完全以你的名义作担保的啊!依照法律,你是他的财产,他可以把你卖了还债。我也不知道如何是好了。他是个好主人。可为什么呢?哎,为什么这样的烦恼会落到他的头上呢?’

“斯沃斯蒂的担心不无道理。第二天早上我还在烤蛋糕的时候,钱庄老板和一个叫塞西的人走了进来。那个人把我仔仔细细地打量了一番,说声可以。”

“钱庄老板并没有等主人回来,只是让斯沃斯蒂向主人转告一声,就一把把我拉走了。蛋糕还没烤好,我就这样匆匆地被带走了。走的时候,我浑身上下只穿着一件袍子,腰间还牢牢地绑着我的钱袋。

“我的理想一下子就破灭了。我就像是森林中的一棵小树，一场飓风就把我连根拔起，把我吹进了汹涌澎湃的大海。又是赌场和大麦酒给我带来了灾难。

“塞西是个做事鲁莽粗暴的人。当他领着我走出巴比伦城的时候，我告诉他我曾为纳拉·那达出色地工作过。我还说，我希望为他好好工作。可他的答复却总是冷冰冰的，让人看不到希望。

“我不喜欢这份工作，我的主人也不喜欢。国王让他把我送去修大运河的河段。主人让我去找更多的奴隶，让他们努力工作早日竣工。呸，这么巨大的工程，哪有人能够很快完成啊？

“试想一下：在除了低矮的灌木丛外，一无所有的沙漠里，烈日炎炎，连木桶里的水都滚烫得难以入口。再想象一下：一排排的人群在深深的工地上从早到晚，一刻不停地搬运着沉重的土筐，费力地把土筐搬到松散的小道上，这里弥漫着厚厚的灰尘。还有，食物被倒在水槽中，我们得像猪一样趴在那里进食。没有帐篷，没有干草铺床。这确实确实是我所生活的地方啊。我把钱包埋了起来并作了标记，也不知道自己有朝一日还能不能把它挖出来。

“一开始，我依旧全心全意地工作。但几个月的繁重的劳役之后，我的精神开始崩溃了，后来身体因过度疲倦引起高烧不断。吃饭也没了胃口，事实上，我们这里很少能够吃到羊肉和蔬菜。晚上因为苦恼而辗转反侧，难以入睡。

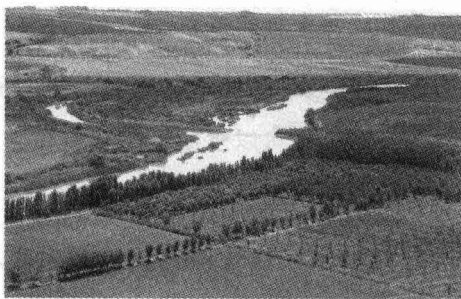


“我为自己感到可怜，便开始觉得扎巴多的想法是对的。白天工作偷偷懒，至少腰就不会被累垮。然而，一想到最后一次见他的情景，我就知道他的做法并不好。

“然后我又想到了海盗的愤恨，疑惑自己是不是不妨也打打杀杀。可是想到他那血淋淋的尸体，我也明白他的反抗是无济于事的。

“后来我想到了梅吉多。上次见到他的时候，他的双手因为工作而满是老茧，但他的内心却无忧无虑，脸上洋溢着快乐。他的计划才是最好的。

“我和他一样热心于工作，甚至比他更勤奋，但是为什么工作就没有给我带来幸福和成功呢？幸福与成功究竟是工作赋予他的，还是在冥冥之



中由老天早已注定的？我以后的日子就这样一辈子在工作中度过，永远得不到想要的东西，同样也得不到幸福和成功吗？所有这些问题在我的脑海中交织在一起，怎么也理不清。那段时间，我很困惑，也很痛苦。

“我的耐心似乎快要用光了，而这些问题的答案却仍遥遥无期。就在这个时候，塞西派人把我叫了过去，主人派了信差过来要把我带回巴比伦。我把珍贵的钱包挖出来，裹在破旧不堪的袍

子里，就匆匆地上路了。

“一路上，大脑中又仿佛卷起了之前的风暴。这飓风在我昏昏沉沉的头脑中恣意乱吹，一刻不停。同时，大脑中还回荡着家乡的一首歌谣。那歌词神秘而飘渺：

狂风降在他的左右，

暴雨落在他的心头。

他的道路无人可知，

他的命运无人可测。

“我是不是命中注定要受到这样未知的惩罚？前方还有多少烦恼和失落在等着我呢？

“等到我们骑快马赶到主人的院子里时，我看到阿拉德·古拉的身影。你可以想象当时我有多么的惊讶。他像一位久违的兄弟把我扶下了马，深深地拥抱了我。

“按以往的做法，我要作为奴隶跟他，因为奴隶应该跟在主人之后的，但他不允许我这样做。想反，他把胳膊搭在我的肩膀上说：‘我到处都在找你。在我几乎快要放弃的时候，我碰到了斯沃斯蒂。她跟我说了借钱的事情并把我带到了你的恩主这里。他真是
是个难缠的家伙，开价高得惊人。不过，你值这笔钱！你的哲学和进取心鼓舞了我，让我取得了成功。’





“‘是梅吉多的哲学,不是我的。’我打断了他的话。

“‘不,是梅吉多以及你的哲学。应该好好谢谢你们俩。我们要去大马士革,我要你做我的合作伙伴。’

“‘看,’他激动地叫道,‘你马上就自由了!’说着他从袍子下取出了刻有我名字的泥石板。他把它高高举过头顶,然后狠狠地掷到地上。‘砰’的一声,石板碎了。他面带笑容,不停地踩着这些碎片,直至它们化成了粉末。

“我的眼里噙着感动的泪花。此刻,我知道我是巴比伦最幸运的人。

“你看,这就证明了工作是我最好的朋友。在我最忧郁的时候,它不离不弃。愿意工作,我逃脱了修筑城墙的苦役。它也让我给你的祖父留下深刻的印象,他选择了我作为他的合作伙伴。”

哈丹·古拉问道:“工作是我祖父赚取金子的秘诀吗?”

“自从我认识他起,工作是他唯一的秘诀。”沙若·那达回答道,“你的祖父享受工作,他乐在其中。上帝欣赏他的努力,给了他丰厚的回报。”

“我有点儿懂了,”哈丹·古拉若有所思地说道,“工作为他带来了许多朋友,人们敬佩他的勤奋以及勤奋带来的成功。在大马士革也是如此。工作给他的生活带来了无上的荣誉,让他拥有了我所认同的种种品质。呵呵,我还以为只有奴隶才工作呢。”

“生活中到处都充满了乐趣,人们可以随时享用。”沙若·那达

评论道，“所有事物都有它存在的一席之地。我很高兴，工作不仅仅是奴隶们的专利。要是那样的话，我就失去了人生最大的乐趣了。我的兴趣广泛，可没有一个能够取代工作，带给我更多的快乐。

哈丹·古拉和沙若·那达骑着骏马经过高耸的城墙，走到宏伟的巴比伦城门前。青铜铸成的城门庄严肃穆。城门前的士兵注意到了他们，都纷纷向沙若·那达这位众人景仰的公民敬礼致意。沙若·那达仰起头颅，领着长长的商队进入城中，走在大街上。

哈丹·古拉开诚布公地向他说道：“我一直都想像我祖父一样，做一个顶天立地的人物。可我从来都不知道祖父究竟是个什么样的人。今天你向我展示了这种人物的风采，现在我明白了。我越发尊敬我的祖父，我更加坚定我的目标，我要像他一样。同时，你把祖父成功的钥匙也一并授予了我，我只怕是无以回报。从今以后，我要利用他的这把钥匙。我要和他一样从卑微谦虚做起，这远比珠宝首饰、锦衣华服更适合我的身份和地位。”

说完，他把戒指、耳环以及其他一些华而不实的珠宝饰物通通摘了下来。然后，他甩开缰绳，调转马头，飞奔而去，只留下车队的领头人对他致以的深深敬意。

第十章 巴比伦泥石板之谜



这些古老的碑文似乎“擦亮了我的眼睛”。作为一名大学教授，我原本应该是位掌握了大多数实用知识的思想家。然而，这位从巴比伦遗迹的泥石板中钻出来、灰头土脸的达巴萨老兄却教会我一个之前闻所未闻的绝妙点子——如何在清偿债务的同时，又可以让钱包里的金币不断增加、叮当作响。



诺丁汉

于特伦特河上纽瓦克

诺丁汉大学

圣斯韦辛学院

致:希拉城,美索不达米亚,

英国科学考察研究中心,

富兰克林·考德维尔教授。

1934年10月21日

亲爱的教授:

您于前不久在巴比伦遗迹中挖掘出来的五块泥石板连同您的来信,已随油轮的顺利返航,到了我的手上。这些文物让我着迷不已,我确实乐在其中并花了不少时间来翻译泥石板上面所铭刻的文字。我本该早些给您回复的,但是由于翻译耗去了大量的精力,所以一直拖到了现在。如今,所有的译文都已完成并附在其后。

承蒙您的细心呵护与妥善包装,所有泥石板送抵我这里时依旧完好无缺。

您看完泥石板上所叙述的故事之后,您肯定会和我以及研究所的全体同事一样,对此感到万分惊讶。我们满心期待这几块字迹模糊的远古泥石板会犹如《天方夜谭》般为我们描述些浪漫的传奇故事,不料,这些刻画在泥石板上的文字

却是向我们讲述了一位名叫达巴萨的人如何偿清债务的故事。我们这才意识到,这五千年前的古代世界与五千年后今天的生活几乎没有多大改变。

更令人惊讶的是,正如学生们所说的那样,这些古老的碑文似乎“擦亮了我的眼睛”。作为一名大学教授,我原本应该是位掌握了大多数实用知识的思想家。然而,这位从巴比伦遗迹的泥石板中钻出来、灰头土脸的达巴萨老兄却教会我一个之前闻所未闻的绝妙点子——如何在清偿债务的同时,又可以让钱包里的金币不断增加、叮当作响。

我敢说,亲身体验一下,看看这个古巴比伦方法在当今是否依然灵验,的确是个令人愉快且又着实有趣的想法。我和妻子正打算要尝试一下这个方法,以便大大改善我们的家庭财务状况。

祝您挖掘顺利,好运连连。我由衷地期待再次为您效劳。

您的挚友

阿尔弗雷德·H·什鲁斯波利

于考古学系 敬启

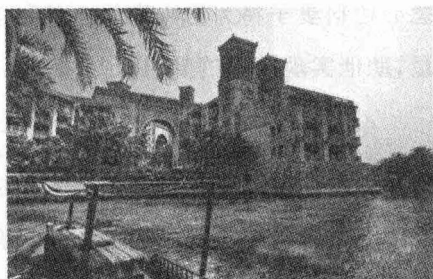


第一块泥石板



时值月圆之夜，我，达巴萨，最近刚刚从叙利亚的奴役中挣脱出来。我回到了故乡巴比伦。我决心要将我的所有债务还清并成为一个众人敬仰的富人。在这，我将把我的所有故事刻在石板上，以此留做永恒的记录，希冀它能时时指引我、帮助我，直至达成我至高的心愿。

听从了我的好友钱庄老板马松的建议之后，我下定决心，要定一个确切的计划来偿还我的债务。马松也说过，计划会让任何一个可敬的人摆脱沉重的债务，成为有钱人并找回久违的自尊和自重。



这项计划将囊括我未来的幸福。

因此，首先，我会把自己收入的十分之一积攒下来，以备日后之用。马松说得很有道理：

“一个人如果能将用不了的金子和银子存在口袋里，那便是家人之福、国王之幸，也是效忠国王的表现。

“但要是他口袋里只有些铜板，那他定是一个对家人、对国王都漠不关心的人。

“至于那些积蓄全无、口袋空空的人，他们那是对家人残忍、对国王不忠，他们终日遭受心灵上的折磨。

“所以，任何一个渴望有所作为的人必会让钱币在腰包里叮当作响，他的心中必然充满了对家人的爱、对国王的忠。”

其次，这项计划保证让我贤惠的爱妻衣食无忧。早年，我因负债累累，不得不将妻子送回了娘家。但她并未因此离我而去，她一直对我忠心耿耿，现在业已回到了我的身边。马松也说过，悉心照料妻子将为男人赢得自尊和自重，也会为他增加信心与力量，助他实现内心的梦想。

所以，我会将自己所得收入的十分之七用于贴补家用、买衣购食。从这笔钱中，我还要稍稍拿出一点儿回馈生活，让我们的家庭不乏快乐与欢笑。但马松也万般叮嘱：无论如何享受欢愉，我和家人的全部花费都必须控制在收入的十分之七以内，这样才能有充足的资金帮助我完成自己的梦想。计划的成功便在于此。所以，我必需要遵守只花十分之七收入的规定，绝不超过此限，更不去买些我无法承受的东西。



第二块泥石板



第三，这项计划将帮助我从收入里挤出一部分，偿还我的所有债务。

因此，每当月圆之时，我将拿出收入的十分之二，把这些金钱公平地分成几小份，然后将这些小份恭恭敬敬地交给那些曾经信

第十章 巴比伦泥石板之谜



任我,在我困难的时候资助过我的债主朋友。这样假以时日,我便肯定能将自己的全部债务清偿。

所以,在这月圆之夜,我在这个泥石板上刻下了所有债主的名字、职业、与我的关系以及我所欠他们的真实钱数。

法鲁,纺织商,两块银币,六个铜板;

辛加尔,沙发匠,一块银币;

阿玛尔,我的朋友,三块银币,一个铜板;

赞卡尔,我的朋友,四块银币,七个铜板;

阿斯卡米尔,我的朋友,一块银币,三个铜板;

哈林希尔,珠宝商,六块银币,两个铜板;

迪尔毕克尔,我父亲的朋友,四块银币,两个铜板;

阿尔卡哈德,房东,十四块银币;

马松,钱庄老板,九块银币;

毕瑞吉克,农夫,两块银币,七个铜板。

(此处以下,泥石板上的字迹残缺,难以辨别。)



第三块泥石板



我总共欠了这些债主一百九十块银币,一百四十个铜板。这是债主曾经给予我的帮助和支持,完全出于对我的信任。由于当

时我负债累累又无力偿还,出于一时愚蠢,我让妻子回了娘家,自己也无奈地离开故土,出走他乡,寻找迅速致富之路。不曾想,半路上遇了灾,竟然沦为奴隶被人当做商品卖来卖去……

既然马松为我指明了如何用自己的收入一点一点地偿还债务,我也领悟到,当年的愚蠢很大程度上都是由于自己的放纵挥霍所导致。

因此,我登门拜访了我的债主们并向他们解释,我现在除了靠赚钱还债外,别无他法。我还告诉他们,我打算用我每月收入的十分之二平均分为小份,公正公允地偿还给每一位债主。就目前而言,我只能这样,无力偿还再多的债务,所以希望他们施舍给我一点儿耐心,这样我便能履行我的义务,一点一点地还清所有的债务。



阿玛尔,我自认为他是我最好的朋友,今天却当面重重地羞辱我一番,离开时,我的心中充满了愧疚。农夫毕瑞吉克要求我先偿还他的钱,因为他也急需用钱。房东阿尔卡哈德的态度非常



强硬,坚持要我马上还钱,否则会找我的麻烦。

其他的债主都欣然接受了我的建议。我于是也更加坚定了执行这项计划偿还债务的决心。我相信,勇敢地面对债务总比四处逃债更容易让人接受。尽管我现在还不能满足一小部分债主的要求,但我依然要不偏不倚地履行我的义务。

◆ 第四块泥石板 ◆

又一次到了月圆之时。一个月来,我辛勤地工作,心情放松了许多。贤惠的妻子对我的还债计划十分支持。由于我们的英明决断,这个月我为骆驼商纳巴特买了一大群强健的骆驼,此次他给了我十九块银币的薪水。

我依照事先设计好的计划,将收入进行分配。其中的十分之一储存了起来,十分之七给了妻子,这个是用来养家糊口的。剩下的十分之二分成若干铜板,给债主送了过去。

我没有见到阿玛尔本人,于是,我将那部分款项给了他的妻子。毕瑞吉克则非常高兴,并亲吻了我的手。只有老阿尔卡哈德牢骚不断,催促我再快些还钱。我回答他说,如果我能吃得饱,没有后顾之忧的话,我就能很快地把欠他的钱还完。其他的债主都表示感谢并且还夸奖了我,说我比以前勤奋多了。

就这样,一个月以后,我的债务少了近四块银币,除此之外,我还存下了两块银币,我自己的钱。长期以来的郁闷之情一下子轻松了很多。

又是月圆时。尽管我这个月非常辛勤地工作,但工作并没有太大的进展。我依然买不起骆驼。这个月,我只赚到十一块银币。尽管我和妻子只能粗茶淡饭,无力增添些衣服,但是,我们依然坚持按照计划偿还债务。于是我再次付给自己十分之一的收入,然后拿出十分之七用来养家。

这次还钱的时候,阿玛尔尽管有些抱怨钱少,但对我的行为却大加赞赏,我有点儿受宠若惊。毕瑞吉克也非常高兴地赞扬了我一番。只有阿尔卡哈德依然暴跳如雷,但当我对他说,如果嫌少不愿意拿的话,他可以把我这两个月还给他的钱再给我,什么时候能一次性还清他时我再还,他还是妥协了。其他债主像上次还债时一样,他们对我很是满意。

天上的月儿又圆了。今天,我非常高兴。这个月,我遇到了一大群非常不错的骆驼,买了些十分健硕的骆驼给纳巴特,因此我这个月的薪水也达到了四十二块银币。于是我和妻子不但买了几双急需的凉鞋和衣服,同时我们也吃到了羊肉和禽肉,大快朵颐了一番。

八块多的银币也送到债主的手上,这次,连阿尔卡哈德也不再抱怨了。

毫无疑问,对我来说,这是一个完美的计划,因为是它让我们摆脱了债务并让我们有了属于自己的财富。

上次刻石板到现在,月亮从亏到盈转了三次。每次月圆,我总会留下十分之一的收入作为我的储蓄。每次我和我的贤妻总



以那十分之七的收入生活,尽管这样的生活非常艰辛,我们每次还是要拿出十分之二的收入还债。

现在我的腰包里终于有了一点儿小钱了——二十一块银币。这是属于我的钱。有了它,我终于可以不必在朋友面前卑躬屈膝,而是扬眉吐气了一回。

我的妻子也将家里打理得非常好。我们又再次穿着体面。我们的努力换来了今天的幸福生活。



这项计划有着无穷的价值。没有它,我又如何能够从一个昔日身无分文的前奴隶变成了一个如今受人尊敬的人呢?

第五块泥石板

今天又是个月圆的日子,我已经很久没有刻写泥石板了。真的,已经有一年的时间了。不过今天是一个不能忽略的日子,于是我将铭记于此,因为我终于还清了我的最后一笔债务。今天我和妻子都非常高兴并摆下了盛宴,以此庆祝我们这一决心的完成。

在我最后一次拜访我的债主之时发生了很多让我终生难忘的事情。阿玛尔恳求我原谅他昔日对我的无礼,并且还说 I 依然是他最好的朋友,一个值得尊重的朋友。

阿尔卡哈德对我也不再那样板着脸了,他对我说:“你曾经是一块软绵绵的泥巴,让人肆意挤压雕塑,但现在,你变成了一块能够抵挡利刃的铜器。如果你需要借钱,随时欢迎你来找我。”

不仅阿尔卡哈德,其他的债主对我也是赞不绝口,以一种恭敬的语气与我交谈。我妻子的眼中更是充满了激动和欣喜,这让我感到骄傲与自豪。



正是这项计划让我重新找到了成功。它不仅让我偿还了所有的债务,让金子 and 银子在我的腰包里叮当作响。我十分推举这项计划,希望任何渴望进取的人能够有所作为。因为这项计划,连我这样一个昔日身无分文的奴隶,今天都变成了一个不但偿还了所有的债务还拥有一笔为数不小的财富的自由人,难道它还无法帮助其他人获得独立和幸福吗?就个人而言,这个计划还没有结束,因为我相信自己只要坚持下去,终有一天,我会成为众人景仰的富翁。



诺丁汉

于特伦特河上纽瓦克

诺丁汉大学

圣斯韦辛学院

致：希拉城，美索不达米亚，

英国科学考察研究中心，

富兰克林·考德维尔教授。

1936年11月7日

亲爱的教授：

您好！如果您在巴比伦遗迹中遇到了一位巴比伦的居民——骆驼商老达巴萨的灵魂，请务必帮我一个小忙。请你转告他，他在那些泥石板的涂鸦已经赢得了英格兰一对大学教授夫妇终生的感激和敬重。

您是否还记得早在两年前我曾给您的回信？信中说，我和我的太太打算尝试一下达巴萨的计划，在偿还债务的同时还要尽力存下一些钱。尽管我们不愿意让朋友们看到我们的窘境，但我想，您可能已经猜到了我们夫妇俩难以为继的财务状况。

这么多年来，我和妻子受尽了一堆陈年旧账的羞辱，而且我们经常担惊受怕，生怕哪一天商人们四处宣传我们的债

务问题,因为那样的丑闻将会迫使我无奈地离开大学校园。尽管我和妻子一直在努力地偿还债务,但我们能省则省,不过旧债未了,新债又添,我们还是没法将账做平。此外,我们还不得不赊购商品,因为尽管利息很高,但我们总可以获得些信用额度。

这样便形成了恶性循环,我们的生活每况愈下,看不到任何起色。我们越是挣扎越是没有起色。我们不能搬到更加便宜一点儿的房子里居住,因为我们还欠着房东很多房租。

所有的一切都让人看不到任何希望,并且,我们竟然无法改善这种困境。

正在这个时候,您的朋友,来自巴比伦的骆驼商老达巴萨,带来了这项计划。这正是我们期盼已久的计划。达巴萨给了我们很大的鼓舞。于是,我和妻子一起列出了所有债务的清单并将这些清单拿给所有债主们核对。

然后我跟我的债主们解释说,如果我一直这样下去根本无法偿还他们的债务。他们从这些数字中很容易地就看到了这一点。对我的实际情况他们都有了一个很详细的了解。接着我对他们说,我现在想到的唯一还清债务的方法,就是每个月从薪水中拿出十分之二,然后平均分给每位债主,这样坚持下去,大概两年多,我便能偿还所有债务。与此同时,



我也能够让自己有能力现金购物,这对他们来说也是一个不错的方法,因为他们不必再赊给我商品,还能享受现金带来的好处。

让我感激的是,这些债主很宽容地接受了。其中一位百货商店的老板,一个聪明的老伙计,帮助我们赢得了他人的同意,他是这样说的:“如果你能够用现金开始购买商品,并且还能挤出一部分来还清自己的债务,这对你来说至少比总是赊账要好。你知道吗?你在我这里,已经有三年没用现金购买商品了。”

最后,我与每一位债主都达成了协议:只要我能按时将薪水的十分之二平均还给他们,他们就不会上门讨债。然后我们也开始计划如何以余下的十分之七的收入生活。我们决心要存下十分之一的钱。要知道,金银满屋的想法还是颇具吸引力的。

对我们来说,这种改变就像是一场有趣的冒险。不过我们倒是乐在其中,每日琢磨着如何开源节流,如何利用另外十分之七的收入让我们的生活舒适快乐。我们首先是从房租开始,设法减免了一部分租金。然后我们又打起了平日喜爱的茶叶以及其他商品的主意,我们竟然发现原来我们也能常常买到些物美价廉的商品。

关于这项计划,我们有着许多的故事,一时也无法对您

说完。但这项计划实施起来并不困难。我们无论如何都挺了过来,而且过得非常开心。看着自己的债务一天天地减少,而且没有新的债务产生,我们真是松了一口气啊!

当然,这里我有必要跟您提一下我另外存下的十分之一的收入。我们的口袋里有时还真的有些。别笑,这才是计划最精彩的地方。将身上不用的钱都存起来,这对我们来说是一件从来没有过的乐趣。不断地存钱,让盈余越来越多,这比花掉那些钱更让我们感到快乐。

当我们存够了一笔心满意足的数目之后,我们给它找到了一种回报颇丰的去处。我们将每月十分之一的薪水做了定投。对我们来说,这一项投资简直就是一个新的开始,让我们十分满意。就这样,每月拿到薪水以后,我们的第一件事就是追加这项投资。

看到自己的投资能够稳步地增长,这种安全感是如此的舒心惬意!等到我的教书生涯告一段落,这笔投资的红利足以让我们过上舒舒服服的生活。

这一切都只源于我一成不变的微薄薪水,这简直就是一个奇迹,但事实就是事实。目前,债务已基本偿清,同时,我们的投资却在不断地获得收益。另外,我们的经济状况也小有起色。谁敢相信,理财与否,竟然给我们的生活带来了翻天覆地的变化呢?



到来年年底时,我们将会还清我们全部的债务。那个时候,我们将有更多的钱进行投资,甚至还能有些剩余,足以让我们外出游玩一下。

但是,我们下定决心,无论如何,我们都不会让生活开支超过收入的十分之七。现在,相信您已经明白为什么我们要通过您向那位老伙计致敬的原因了吧。他的绝妙计划拯救了我们,使我们免去了“人间地狱”之苦。

达巴萨经历过这一切。他定是想让后人从他的艰难困苦中有所裨益。不然,他就不会辛辛苦苦地把他的经历刻写在那些泥石板上了。

他向同样饱受经济之苦的人们传达了一条真实的讯息。这是一条极其伟大的讯息。直到五千年后的今天,石板从巴比伦遗迹中出土之后,这则讯息中所承载的智慧依然一如往昔,那么的真实,那么的实用。

您的挚友

阿尔弗雷德·H·什鲁斯波利

于考古学系 敬启

附赠

失落的致富经典

成为富人的秘密

The Science of Getting Rich

华莱士·沃特斯顿 著/李寒 译

C 目 录 Contents

第 1 章 君子爱财 001	第 10 章 深究意志 043
第 2 章 取之有道 005	第 11 章 选择正道 048
第 3 章 独占先机 009	第 12 章 高效行动 053
	*
第 4 章 致富之本 012	第 13 章 入对行当 058
第 5 章 充实生命 018	第 14 章 增长印象 062
	*
第 6 章 生财有道 024	第 15 章 更上层楼 066
第 7 章 心存感激 029	第 16 章 警告和其他 070
第 8 章 上下求索 033	第 17 章 要点总结 075
第 9 章 意志之谜 038	

第1章 君子爱财

“贫贱不能移”或者“箪食瓢饮”的态度无论曾经被道德家们抬到怎样的高度，都无法抹杀这样一个事实：钱不是万能的，但没有钱是万万不能的。对于任何人而言，想要提高精神修养或者自己的能力，都必须拥有足够的金钱来购买一切必需品，因此没有人能在一穷二白的状态下达到能力与精神修养的顶峰。

一个人无论是心智、精神还是肉体的发展都离不开物质基础，社会是现实的，我们必须依靠金钱来取得物质基础的所有权。因此，人类一切发展进步的前提就是先富起来。

所有生命体存在的目的都在于进化发展，而所有生命亦都拥有一个不可剥夺的权利，即获取一切能够促进发展的机会。

人类生存的权利意味着一个人能够无限制地自由应用所有对于他心智、精神和肉体发展而言必不可少的一切物质资源；换句话说，人天生就有获得财富的权利。

在本书中，我将用一种最简单直接的方式来阐明何谓富有。

真正的富有绝非井蛙观天，若一个人有能力应用及享受更多物质带来的好处时，他就不应该满足于所拥有的那少得可怜的物质财富。自然之道便是生命的发展与升华，每个人都理应拥有一切能够令自己更强大、更优雅、更美丽以及更富有的东西。反之，满足于不足只不过是一种故作姿态的罪孽。

一个人如果能够拥有他一生中渴望得到并有能力得到的所有财富时，他才能说自己是富有的——显而易见，如果没有很多钱的话，渴望永远只能是渴望而已。现代生活已经如此进步，也变得更加复杂，即便是最普通的人想要过上一种较为幸福的生活，也需要极大一笔财富。每个人都发自内心地期望自己能成为理想中完美的人，这种期望源自人类的本能；我们根本无法遏止这种期望。所谓成功便是你能够最终实现自己的理想，而实现理想只能通过物质途径，若想要自由地使用物质手段则又只能在你拥有足够的财富之后才能实现。由此可见，学会如何获取财富正是所有知识的精华所在。

渴望财富不是错误。对于财富的需求实际上正是对一种更丰富、更完整、更充实的生活的需求——这种需求值得称道。如果一个人从未期望过得更加充实的话，那这个人毫无疑问是不正常的；同理，如果一个人从未想要得到更多的钱来满足自己的需求，那他也绝对谈不上正常。

我们的生命均指向三个标的：肉体、心智与灵魂。这三项并不存在哪一项更好或者更高尚的问题；每一项都处于同一地位，在生命的体验中，无论肉体、心智、灵魂中的哪一项有所缺失，其他两项也都不会获得完满。单纯追求灵魂的高尚而抛弃对心智

与肉体的提高绝非明智，同样地，单纯追求智力提高而忽视灵魂与肉体的发展也是一种谬误。

众所周知，单纯为了肉体享乐而丢弃心智与灵魂的发展将会带来多么令人厌弃的结果，真正的生活其实意味着一个人在肉体、心智和灵魂方面能够全面协调的发展。无论一个人口头上怎么说，如果他的肉体机能无法正常运转，或者他的心智及灵魂没有得到正常发展，他就无法感受到真正的快乐与满足。任何潜在的可能性，一旦未被满足，就必然会产生不满与渴望。所谓渴望，正是某种潜在的能力在寻求机会，或是某些不为人知的天分希冀被发掘。

如果没有富于营养的食物，穿着舒适的衣物和温暖的休息之处；如果无法从辛苦的劳动中解放出来的话，一个人的肉体就不可能获得充分的发展。而且休闲娱乐对于人类的生活来说也是不可或缺的一个部分。

如果不能读万卷书，又不能行万里路；如果没有能够交流切磋的对象，一个人的心智便无法臻于成熟。

若要追求心智上的不断成熟完善，一个人必须要善于交流，身边必须要有能随手拈来，化为己用的艺术作品。

若要让自己的灵魂更完美，一个人必须学会去爱，而贫穷是阻挠爱的一道障碍。

一个人生命中最大的幸福莫过于他所爱的人能给予回馈；而爱的极致便是“付出”。若一个人无可付出时，便无法担当起伴侣或父母的责任，无法成为一个合格的公民乃至人类。对人类来说，这就是物质财富的作用。

发展肉体，提高心智，完善灵魂，这是每一个希望能够获得财富的人的至高追求。

希望获得财富是一种无可置疑的权利。如果你是一个正常的人便无法抹杀这种渴望。你应该对获得财富的方法倾注最大的热情，因为这是所有学问当中最有必要、最有前途的一种。若你忽视它，就等于忽视了对自己、对他人乃至对造物主应尽的责任；这种做法不仅仅是抛弃了自我，也抛弃了造物主和整个社会。因为对社会和他人最大的贡献莫过于让自己变得更完美。

第2章 取之有道

君子爱财，取之有道。而这种“道”是一种相当讲求精准的学科，丝毫不逊色于代数或者几何。获取财富的过程由某些既定的规则决定，一旦有人学会并能遵守这些规则，致富就会变成毫无悬念的情节了。

对于那些行事得法——不管有心还是无意——的人而言，方法得当就是获取金钱和财富的途径；而那些逆天道行事者，无论付出多少汗水或者多有才华，都依旧只能与贫穷为伍。种瓜得瓜，种豆得豆是自然的法则；同理，任何人只要顺应天道，就必然能获得财富。

以下事实可以印证上述说法的真实性：

致富与环境无关，否则生活在同一环境中的人们则会一富百富，或者一贫百贫。一个城市里也许全部都是富人，另一个城市里则可能全部都是穷光蛋；甚至可能某国上下都富裕无比，而邻国却全部捉襟见肘。

但事实是我们到处可见富人与穷人比邻而居，住在同样的环境中，甚至从事同样的行业。两个人住在相同的地方，作同样的工作，却贫富分明，这只能表示环境绝非致富的首要条件。也许某些环境确实比其他环境略为优渥，但这种相同工作，相同生活环境下的贫富分化现象无疑显示出致富的真实原因其实是采用了恰当的方法。

不仅如此，用恰当的方法做事的能力，并不完全取决于一个人的天赋如何，比如很多天赋出众的人依旧贫穷，而某些似乎没什么才华的家伙却大富大贵。

研究一下那些成功人士就会发现，他们通常在各方面都很平凡，没有什么特别出众的天赋或能力。这说明他们并非依靠所谓别人没有的天份或能力致富，而是因为他们正好依照既定的法则行事而已。

致富也并非依赖勤俭节约。许多吝啬的人依旧贫穷，而挥金如土的人却能够致富。

能否做到别人无法做到的事情也不是致富的原因，因为同一职位的人常常会做几乎完全一样的工作，而贫富分化却依旧在拉大。

综上所述，致富的本源最终还是归结到方法得当上来。

如果致富的原因就是方法得当，如果真的是种瓜得瓜，种豆得豆，那么任何人只要按照既定法则行事，就一定会致富——这样，整个问题就进入到了纯粹的科学领域内。

也许有人会产生这样的疑问，这个方法是不是非常困难，只有少数人才能做到。正如我们所见，事实并非如此（就个人的基

本能力而言)。天赋出众的人可以致富，笨蛋也可以致富；才华横溢的人可以致富，愚昧不堪的人也可以致富；身强力壮的人可以致富，弱不禁风的人也可以致富。

当然，某种程度的思考能力和理解能力也十分重要，但是只要有相关范围之内涉及到的基本能力，例如能够阅读并了解这本书中的文字的人，就都有机会致富。

我们也知道，致富与否并非取决于环境。没错，有时候环境确实能造成一些影响。如果一个人打算深入撒哈拉沙漠腹地，做一笔大生意的话，那显然是痴人说梦。

要想致富，首先得学会跟人打交道，学会找寻合适的人群与环境，而且最好这些人还能够倾向于用你希望的方式与你交往。但环境所能造成的影响也就仅限于此。如果你的家乡有人能致富，那你也一定可以；如果你的国家中有人能致富，你也一定可以。

其次，致富的关键也并非取决于选择某些特定的职业或专业。行行出状元，各行各业都有致富的机会，也许他们的左邻右舍都是同行，却还依旧贫穷着。

没错，如果能从事喜欢而且适合的行业，也许你能做得更好。或者如果你有某些特长，也许能在需要这类特长的行业中出人头地。

如果你从事的行业与所在环境关系密切的话，你也会取得更好的成绩：冷饮店在热带的生意肯定比在格陵兰岛好得多，而鲑鱼捕捞业在美国的西北部也必然会比在佛罗里达州成功——因为佛罗里达根本不出产鲑鱼。

但是，除了这些基本条件限制之外，致富与你从事哪一种行

业并没有太大关系，而是取决你是否能按照既定的法则行事。例如你现在正从事的行业中，与你处于同一地区的其他人都富起来了，只有你还没能致富，结论很简单，就是由于你没有按照与他们相同的恰当的方法行事。

没有人会因为资金匮乏而无法致富。对，如果你拥有了资金，要让钱生钱就更简单、更快捷；但是一个已经拥有资金的人已经可以算是富人了，并不再需要去学习如何致富。无论你有穷，只要愿意开始按照既定的法则行事，就会开始变得富有，就会开始拥有自己的资金。获取资金正是致富的一个部分，也是顺应既定法则行事必然会得到的结果之一。

也许你是全国最穷的人，而且债台高筑，你没有朋友、没有影响力、没有资源，但是如果你开始循序渐进，就必然会富起来——俗话说得好，种瓜得瓜，种豆得豆。没有资金的，会拥有资金；误入歧途的，会回归正道；如果你所在的地区不够好，那么可以再换一个地方开始。

只要你能够在当前的行业，当前的地区开始按照能带来成功的既定法则行事，你就一定能做到上述的一切。

你必须开始按照掌管整个宇宙的法则来生活。

第3章 独占先机

人之所以贫穷，并不是因为财富都被某些人抢占了。也许你无法从事某些特定的行业，但是并非所有的门都对你关闭，总有一扇是打开的。

在不同的时期，根据该时期的整体需要和社会发展的特殊阶段，机会的趋势都会产生不同走向。对于能够顺应潮流而不是逆流而上的人来说，机会永远都是那么多。

例如就劳工们而言，无论作为个体还是作为一个阶层，他们都拥有致富的机会。劳工阶层绝对不是被雇主“抑制”的群体；他们也并非被巨型企业和大型企业“压榨”的对象。作为一个阶层，他们处于这种地位完全是因为他们没有按照恰当的方法去行事。

劳工阶层一旦开始按照既定的法则行事，他们就有可能变成雇主阶层。财富的法则对于任何阶层都是公平的。这是劳工阶层必须了解的：如果继续坚持一成不变的旧方法，他们就会一直保

持现状，无法致富。然而，某些劳工不会被整个阶层对财富法则的漠视所拘囿；他们能够顺从机会发展的潮流去获得财富，本书正是在教他们该如何去做。

人之所以贫穷，并非因为财富供应量的匮乏；事实上，世界上的资源已经远超人类所需。单是美国本土拥有的建筑材料，就足以为地球上每一个家庭建造一栋如华盛顿国会大厦一般大小的豪宅；只要努力工作，这个国家生产的羊毛、棉花、亚麻和丝绸就足以让世界上每一个人穿上比所罗门王的礼服更加华丽的衣裳；至于食物，也足够让世界上的每个人都能享用到豪华大餐。

可见的资源取之不尽，不可见的无形资源更是用之不竭。

这个地球上你可见的万事万物都由一个本原所创造，一切都脱胎于这个本原。新的存在形态不断被创造出来，旧的存在形态不断消逝，然而万物同源，万变不离其宗。

宇宙的本原或者说那无形的力量在无穷无尽地散发。这力量创造了整个宇宙，却并未耗尽。有形宇宙中的各种存在形式内部、外部以及相互之间都充满了这种原始的、无形的、自然的力量。造物的千百万年不过是一个轮回的结束和另一个轮回的开始，即便如此，这宇宙提供给我们的原始材料也不会有丝毫枯竭。

因此，人之所以贫穷，绝非因为自然界物质的匮乏，或者是由资源分配不足而造成的。

自然界就像一座取之不尽、用之不竭的宝库；其中的资源永远不会短缺。本原是具有创造力的活生生的存在，并且在不断创造新的存在形式。当建筑材料枯竭时，这神秘的力量会创造更多新的材料；当土地耗尽地力，食物与衣料无法生长时，它又会使

土地恢复肥力，或创造出更多土地；当地球上所有的金银都被开掘出来，只要人类社会仍旧处于需要金银的发展阶段，它则会为我们创造出更多金银矿藏。这种无形的力量会回应人类的需求，它会让这世界永远都不缺少美好的事物。

这是属于全体人类的真理。人类作为一个整体一直都是非常富足的，如果有些个体处于贫穷状态，那是因为他们没有遵循既定的财富法则行事。

这种无形的力量是有智慧，会思考的；它是有生命的，并且在不断推动更多生命向前发展。

寻求更完全的生命，是所有生命与生俱来的本能；不断扩张和探索是智慧的本能；而寻找其发展的界限并找到更多生命的体验则是思想的本质。而这个有形的宇宙，实际上正是那无形的存在力量为了更完整地表现其本体，而将自身不断转化为有形实体所创造的。

宇宙是一种伟大的、有生命的存在，它处于不断的运动当中，朝着创造更多生命，获得更完整的机能这一目标前进。自然界是为了生命不断进化而形成的，它的推动造成了生命的增长。因此，任何一种可能有助于生命存在的东西，都会被无限供应。除非造物主打算否定自己，并且把他之前的工作都废弃，否则这世界就永不会有所匮乏。

可见任何人的贫穷都不是财富供应不足造成的。接下来我将开始阐述另外一个事实，即如果一个人依照既定的法则去思考与行动，那么他甚至可以应用那种无形的力量。

第4章 致富之本

思想是唯一能让那种无形的本原产生有形财富的力量。创造世上万物的基本物质是一种有思想的存在：当这种存在开始思考某个物种时，这个物种就会变成真正存在的物质。

这种原始的力量依其思想而运作；自然界中可见的每一个实体和进程，都是这种原始力量一种想法的实体化。当这无形的力量思考着某种存在，世界上就有了这种存在；当它思考着某一动作，世界上就会出现这样的动作。于是世界上就有了万事万物。

我们生存在一个由思想造就的世界，这个世界亦是 by 思想造就的宇宙的一部分。当一个关于不断运动的宇宙的想法穿过这种无形的力量时，思想就开始物质化——根据思想而运动——产生了星系并维持这种形态。思考的力量造就了物质存在，并令物质存在保持运动的状态。

当这种神秘的力量开始思考一个关于太阳与世界的循环系统时，这些东西就一一产生，并依照思考的内容开始运动。它产生

了“一棵缓慢生长的橡树”的思想时，物质世界就依照这种方式创造了橡树，尽管创造一棵橡树可能需要好几个世纪的时间。在创造的过程中，这无形的力量看上去像是在依据它已经制定好的轨迹运行。换句话说，并不会因为橡树的思想而凭空出现一棵成熟的大树，而是会依照既定的成长规律，推动那种可以产生橡树的力量开始运作。

那种无形的力量产生的任何一个思想都能够创造出实体，但通常都会依照既定的成长轨迹来进行这种创造。

如果这种无形的力量产生了一个“建筑房屋”的思想，这时并不会无中生有的创造出目标房屋，而是透过已经在商业和贸易等各个渠道中开始运作的创造力来快速建好那房屋。除非没有这种能令创造力运作的渠道存在，这种力量才会跳过漫长的有机和无机世界的作用过程，直接创造出房子来。

这种原力所产生的所有思想都必然会导致对应的实体的创造。

每个人都是一个能够产生思想的中心。一个人能用双手塑造出的所有实体都必须首先存在于他的思想之中。没有先勾勒出物体的形象，他就无法创造出这个物体。

迄今为止，人类依旧局限于能用双手造出的一切物品，将力量全部应用于有形世界，努力去试图变更或修改依然存在的实体；却从未尝试过将思想传递给那无形的力量，从而创造出全新的事物。

当一个人心中已经产生某种形体时，他会从有形的自然界中获取材料，然后依照他心中的图像完成那个形体。直到现在，人

们也几乎从未试图与那种无形的智慧合作——与“造物主”合作。人们从未想过他也能做到“天父所做的事”。人们习惯于用劳动力变更和修改已有的实体，却从未注意过人类是否能够通过与那种无形的力量进行思想上的交流来创造新物种这一问题。

我们准备证明，每个人——无论男女——都能做到上述的事情。从一开始，我们必须定下三个基本原则。

首先，我们认为有一种原始的无形的物质或者力量创造了万事万物。所有看似迥异的物体本质上都是同一种元素，只是表现方式不同而已。自然界中所有不同的有机物质或者无机物质，都是由同一种物质构成的，只是形体不同而已。其次，这种物质是能够思考的——每一种思想都必然创造出与这种思想对应的实体。在这种能够思考的力量中，思想创造实体。再次，人类是一个思想的中心，能够产生思想。如果一个人能将他的思想与这种会思考的力量进行交流，那么他也能创造出他所想象的实体或物种。

概括说来：

有一种能够思考的物质存在，这种物质创造了世间万物；这种物质的原始状态能够渗透、穿过并填充宇宙中所有的空间。

这种神秘力量中的任何一种思想都会产生与该思想对应的实体。

人类能够在自己的思想中创造万物，而且若人类能将自己的思想与那无形的力量交流，便也能创造出其所想象之物。

也许会有人质疑我是否能证明这种论题，我甚至无需纠缠于细节问题就可以做出回答，我能够从理论与实际两方面来证明它。

从物质与思想的相互关系上反推，可以得出“有一个原始的有思想的力量存在”的结论；而从这一无形的力量正推，我又得出“人类的力量能够创造其所思想的事物”的结论。

从实验来看，我的结论也是正确的。以下是最强有力的论证：

如果有一个人读了这本书，并按照书中所说的道理去做，并且成功致富，那么这就是支持我论点的证据；如果每一个按照本书去做的人都成功致富了，则我的理论就被证明是绝对正确的，除非出现有人按照相同的方法去做却失败的情况。这个理论是正确的，除非这一过程失败了。而我坚信这一过程绝不会失败，因为每一个人只要完全按照本书所说的去做，就一定能够致富。

我之前已经说到，一个人之所以能致富是因为他按照既定的法则去行事，而若想要依照法则行事，首先必须要依照法则去思考。

一个人如何思考会直接影响他行事的方式。

如果希望按照正确的方式行事，你必须学会按照正确的方式思考。这就是致富的第一步。

而要以正确的方式思考，就必须学会透过表象看本质。

每个人与生俱来都有思考真相的能力，但要想透过表象看到

本质则需要付出更多的努力。按照事物的表象去思考相当容易；若要做到不受表象影响直接抓住本质则较为困难，需要比做一般事情投入更多的精力。

没有哪一种劳动比深入持续地思考真理更加辛苦，很多人会对此感到畏惧，这算得上是世界上最繁重的工作了。尤其是当事物的表象被扭曲时，抽丝剥茧发现本质就更为不易。每一种可见的表象都会给人留下一种相应的印象，唯有发现本质才能避免被这些表象所迷惑。

当你看到贫穷的表象时，除非已经先了解“世界上没有贫穷，只有富足”这一本质，否则那种贫穷的印象就会先入为主的留在你心里。

要在病态的表象中找到健康的本质，或者要在贫穷的迷雾中拨云见日，产生富足的认识，都需要强大的精神力量，拥有这种力量的人必然能够掌控自己的精神世界，必然能够征服命运，实现自己的理想。

要想得到这种力量，首先必须抓住隐藏在所有表象之后的本质：万事万物都是由一种能够思考的力量而生的。

接着，我们必须掌握另一个本质：这种力量产生的任何思想都会形成一个相应的实体，若一个人能将自己的思想与这个力量交流，那么他的思想也能形成实体。

当我们了解了这一切，就能抛弃所有的怀疑与恐惧——因为我们知道，自己可以创造出理想中的一切，可以成为理想中的人。在获得财富的第一步中，你必须坚信本章节提出的三条基本原则，为了强调这三条原则，我再复述一遍：

有一种能够思考的物质存在，这种物质创造了世间万物；这种物质的原始状态能够渗透、穿过并填充宇宙中所有的空间。

这种神秘力量中的任何一个思想都会产生与该思想对应的实体。

人类能够在自己的思想中创造万物，而且若人类能将自己的思想与那无形的力量交流，便也能创造出其所想象之物。

你必须把对宇宙的其他理论都先放在一旁，不断地反复思考本书中的道理，直到它深入你的内心，变成你思考的习惯为止。要反复去阅读上述结论，将每一字每一句都铭刻在你的脑海中，时时反复琢磨，直到你对这些说法坚信不移为止。如果你还有疑惑，要置之不理，不要听信那些试图反驳这一论点的诡辩，不要参加那些持相反观点的教派活动或演说，不要阅读那些想法相左的书籍报刊。如果你对这种论点的了解、信任和信仰混杂了其他不纯净的内容的话，你的一切努力就会变成徒劳。

不要问这些法则是否真实无误，也不要思索这些法则为什么是真实无误的。你所要做的就是单纯地去相信它们都是真理即可。致富法则的第一步就是完全接受这一切。

第5章 充实生命

你必须根除这种腐朽的思想：你的贫穷是神的意旨，因为只有
在贫穷的生活中你才会更虔诚地服侍神祇。

化育万物，存在于万物之中的这种有智慧的力量；存在于万物的同时也与你同在。作为这样一种能够思考的生命力量，令一切有智慧的生命不断进步是它的本质与内在需求。万事万物都要以不断繁衍壮大为目标，因为对于纯粹的生活而言，生命的本义正是不断提升自我。

一粒种子落入泥土，继而开始发芽、生长，最终产生更多的种子；一个生命也必将经历这种繁衍后代的过程。生命繁衍生息的过程永不停息，种族才能得到绵延不断的传承。

智慧的发展也同样遵循这种增长的法则。我们每一次必要的思维运动都会开启另一个新的思维过程；思维的领域才得以延展扩大。我们了解的每一个本质都会引导我们去认识另一个新的本质；知识也在不断的增加和积累。我们培养的每一种技能都会激

发对另一个新技能的需求；在生命本身所具有的欲望的推动下，我们试图去寻找更多的答案，而这些答案却又驱使我们去了解更多东西，去做更多事情，从而得到更多。

为了了解更多东西，做更多事情，获得更多成就，我们必须学会“工欲善其事，必先利其器”这个道理，因此我们首先要变得更加富有，才能完成下一步目标。

对财富的渴求其实就是对更丰富的生命的渴求。每一个需求都是一种潜在在发挥作用。产生渴望的是一种潜藏于每个生命内心的力量，这种力量令你渴望更多钱财，令植物渴望生长；**生命的本质就是要不断丰富自我。**

任何一个生命都必须遵从所有生命形式共有的内在法则。这种法则透过生命对未来的渴望体现出来，这也是为何这种法则的必要性屈居“创造万物”之下的原因。这种对生活的渴望存在于你的内心，从而驱使你努力去获得你能利用的一切物质资源。

你必须致富，这也是造物主的意愿。因为若你拥有了足够的物质资源，便可以回报它的恩赐；如果你能随意掌控生活的方方面面，便能体现出它的无所不能。

拥有你期望的一切，这同时也是整个宇宙的期望。自然界是你全部计划的得力臂助。万事万物都是为你而生。请务必坚信，这一切都是真的！

这就是生命的本质。然而，你的目标必须能与其他一切目标协调。你必须懂得，生活的真谛不仅仅是肉体的愉悦和感官的满足；生活是由方方面面组成的。一个个体是否拥有真正的生活，只有当他能满足每个方面的需求——物质的、精神的和灵魂

的——的时候，才能体现出来。

不要单纯为了肉欲去追求财富，因为这只是动物的本能，而不是生活。但肉体的每一种需要却都是生活的一部分，任何人都无法无视一具健康正常肉体的各种反应，过所谓“纯粹”的生活。

不要单纯为了体验心理愉悦、学习知识、满足雄心壮志、超越他人或者博取声名而追求财富。上述种种只是生命的一个部分，单纯为了心理愉悦而活的人的生命其实有点过于偏颇了，而且事实上他永远无法获得真正的满足。

不要单纯为了行善助人，为了救助全人类而牺牲自我，为了享受慈善事业和奉献的愉悦而追求财富。灵魂的满足也只是生命的一个部分，实际上并不比其他部分高尚多少。

那么你应该为了什么去追求财富？为了能够吃饱喝足，为了能够结婚生子，为了身边那些美好的事物；为了开拓眼界，为了培养情操，为了扩展知识；为了能去爱他人，做善事，为了能在推动全世界向前发展的过程中发挥积极作用。

一定要记住，极端的利他主义绝不比极端的利己主义好；两者都是大错特错。要根除这种错误的思想：造物主要你牺牲自我成全他人，这样才能证明他对你的恩宠。造物主不需要这种善举，它需要的是你能尽全力完善自我，从而为自己、为他人服务。你只有在尽可能完善自己之后，才有机会更好地去帮助他人。

要想完善自我，必须拥有财富，所以集中全力先获取财富才是正道。

记住，无论如何物质需求都是首要的，它的一切行为都是为了让生命更丰富。对于任何人而言，物质需求都不会让你用损害生活作为代价，因为它的最终目的就是拥有财富，丰富生命。

这种有智慧的力量会为你创造万物，但却不会将属于他人的财富夺来给你。你应当摒除竞争的思想，你的任务是去创造而非去争夺他人已经创造出来的东西。

不可夺取他人财物。

不可巧取豪夺。

不可坑蒙拐骗。不可盘剥他人。

不要垂涎或者觊觎他人的财物。别人拥有的东西你也终将拥有，因此根本不需要依靠他人。

你应该成为一个造物者，而不是竞争者。当你努力去创造你所需要的一切时，受你影响的其他人也会去努力创造他们渴望的财富。

我知道有些人做事的方法与本文前面所说的内容完全相反，但他们也能获得大量财富。在此我想补充两句，这类富豪们要么纯粹是凭借他们远胜于他人的特殊的能力致富，要么则是他们在无意中的全面的工业革命恰恰与那种神秘力量的运作法则相吻合。洛克菲勒、卡内基、摩根等人无意中引发的工业革命，使得工业生产更加系统化、组织化，并且最终推动了人类社会向前迈进了一大步。但他们的时代即将过去，虽然他们推动了机械化大生产，但也终将会被由机械化孕育出的新的生产力量所取代。

这些时代的富豪如今就像可怖的史前怪兽一般，他们曾是进化过程中一个不可或缺的部分；但成也萧何，败也萧何，曾经将

他们一手推到时代前面的力量，也将会把他们从至高处一把拉下。令人难以置信，他们其实从未真正的富足过；一份揭露这种富豪阶层隐私的报告显示，他们其实可怜又可悲。

建立在竞争机制上的财富既不会让人得到真正的满足，也不会长久拥有。今天这些财富也许属于你，明天就可能归于他人。记住，若你希望通过一种科学可行的方法致富的话，必须彻底抛弃竞争意识。永远不要觉得物质资源是有限的。只要你开始这么想，你的财富就会陷入“泥潭”，并可能为他人所得，而你则会陷入到竞争的思维模式中去。当你一开始产生竞争意识，你创造财富的能力就会马上消失。

大错特错的是，你甚至可能会阻止已经开始了创造行为。

须知，地球上的山脉中还蕴含着无数未见天日的金矿。即便这些金矿全都被发掘出来，那有智慧的力量也会再创造出更多来满足人类的需求。

须知，面包总会有的，金子也总会有的，即使数千人都需要金子，明天也一定会发现更多的新矿藏。

不要把眼光局限于可见的物质资源上，要长远的去关注被无形的力量所创造出来的无限财富。须知，只要你需要，物质资源就会马上出现在你手边。即便是在有形的物质资源限制下，也没人能将本属于你的东西夺走。

所以，永远不要这样想：如果不加快行动的话，好住宅在你还没打算盖房子之前就会被人全部瓜分；垄断企业和联合企业也许很快就会拥有世界上的全部财富；那些紧追不放的人也许会夺走你想要的财富。永远不要这样想，这些都是不可能发生的

事情。

你不需要抢夺他人的财富；这无形的力量会创造你需要的物质资料；物质资源是无限的。因此，我们应该坚信：

世界上的万事万物都是由一种有智慧的神秘力量创造的，这种力量充斥在宇宙的每一个空隙中。

这种力量的任何一种思想活动，都必然会产生与之相对应的物质实体。

一个人可以在思维中创造实体，如果他能与那种无形的力量交流思想的话，就能借由这种神秘的力量创造出他所想象的物质实体来。

第6章 生财有道

当我提及不要巧取豪夺时，并不意味着你不能讨价还价或者在交易中采取任何手段，我只是希望你不要有失公允，不要幻想能够空手套白狼。但你回报他人的，应该比你从他人处得到的更多。你给予他人的货币价值不可能比你得到的多，但你可以给他更多的使用价值作为回报。以本书为例，纸张、墨水和其他材料与本书的售价也许并不等值，但是如果本书的内容确实能带给你成千上万的钞票，你就不能认为出版商误导了你——因为你用极少的货币价值换来了巨大的使用价值。再例如，我拥有一张名家油画作品，这幅作品如今价值数千美元。我把这幅油画带到靠近极地的巴芬湾，并通过三寸不烂之舌用它与一位当地的爱斯基摩人交换了一捆价值 500 美元的毛皮。尽管这个价格低于油画的价值，但我依旧算是欺骗了这位爱斯基摩人，因为这幅油画对他而言毫无疑义，没有任何价值，也无益于他的生活。

换个角度看，如果我用一杆价值 50 美元的猎枪换了这个土

著人 500 美元的皮毛，那么其实他还是赚了，因为猎枪对他而言有极大作用，会带给他更多皮毛和食物，会从各个方面改善他的生活，会令他更富足。

当你的思想从竞争升华到创造之后，你就会更加明了你的生意，如果你卖给他人的东西无法为他的生活带来好处，那你就该停止这种交易；不要对他人进行诈骗，如果你发现你的生意可能造成诈骗的后果的话，最好马上悬崖勒马。

你让渡给他人的使用价值应当大于你获得的货币价值，这样的话你的每一笔交易都是在为人类世界增加财富。

如果你雇用了劳工，那么你从他们身上获取的货币价值一定会比你支付给他们的工资多，但是如果你通过有效的组织管理，建立起积极上进的企业机制的话，每一个雇员都会乐意为你工作，因为他们能不断得到进步与提高。

你可以按照本书教你如何致富那样去教育你的雇员，可以把你的企业经营成一个有利于员工不断进取，力求致富的阶梯。给每个人充分的机会，如果他们不好好把握，你也算仁至义尽了。

最后，虽然你正在通过充塞天地之间的那种无形的力量来创造属于你的财富，但这不等于那力量会把财富凭空造出来放到你眼前。

比如你想要一台缝纫机，我的意思是，不是说你只要使劲去想象，这台缝纫机就会像变戏法一样突然出现在你面前。这台在你意念中反复出现的缝纫机也许正在工厂中制造，或者正在送往商店的路上。一旦确定了想要一台缝纫机，就要坚信这台缝纫机一定会来到你身边，然后积极的去收集信息，联系商家，筹集资

金。仅仅是认为或声称这台缝纫机是属于你的，而不去行动的话，你永远不会得到它。

由于人们强烈的思想活动的影响，超级智能的力量就会把你希望拥有的东西送到你面前。即便是你住在缅因州，也会有一位来自德克萨斯州甚至日本的商人来和你做买卖，让你得到你需要的东西。在这个交易过程中，那位商人得到了他想要的，你也得偿所愿。

不要忘记，这种神秘的力量无处不在，它可以与万物交感，影响一切。这种力量期冀一种更充实，更美好的生活，直接导致了缝纫机的发明，并还将导致更多事物被创造出来——只要人们随时随地的持有那种强烈而坚定的信念和渴望，并且遵从既定的法则行事。

只要你想，你就完全能够拥有一台缝纫机，乃至任何一切你渴望拥有并用于改进你生活条件或造福他人的东西。

不必犹豫，无需怀疑，耶稣说：“主乐意恩赐你一个王国。”

那种原始的力量希望你的生活能够极大丰富，你能够如愿以偿。

只要坚信你对财富的需求正是那种超级能量“展示神迹”的需要的一部分，你的信仰就会令一切更美好。

我曾经见过一个小男孩坐在钢琴前，徒劳地敲打琴键，因为无法弹奏出优美的乐曲而伤心懊恼。我问他为何苦恼，他回答说，“我能感受到脑海中美妙的音乐，却无法让我的手跟随这种节奏。”他脑海中的乐曲，正是那包含生命中一切可能的原始力量的悸动。在此则是乐曲期望通过这个孩子表现出来。

老天！这种神秘的力量正在试图通过人类体现它的存在，展示它的万能以及表达它的愉悦。它似乎在说，“我需要通过人类的双手去建造雄奇的宫殿，表演美妙的乐音，描绘瑰丽的图画。我需要借助人类的双足去环游世界，依靠人类的双眼去观看世间的美景，利用人类的喉舌去传播真理，吟唱出动人的歌曲，”诸如此类，云云。

那种力量的全知全能正在通过人类的行为不断表现出来。造物主会给弹奏乐器的人带来钢琴和其他乐器，借此来帮人们最大程度提高自己的才能。对于那些具有极高鉴赏水平的人来说，造物主令他们的生活中处处都是美丽的东西。

造物主令那些明辨是非的人有机会周游世界，观察万物；给那些时尚而有品位的人们华服美食。

它这样操控世间万物的运转，是因为万物即它，它即万物；万物都因它而生，因它而动。造物的本质令歌者歌唱，舞者舞蹈，艺术家鉴赏艺术，科学家探索真理，时尚者华衣锦服，美食家品鉴美味。使徒圣保罗说，“神令你这样做。”

为了丰富自我，你的渴望是无穷尽的，那神秘的力量想要通过你来表达的东西，与它想要通过那个弹钢琴的男孩表达的内容是完全一样的。

不必怀疑，无需质疑。你的角色正是造物主想要聚焦和表达的内容的一部分。

对于大多数人而言，比较为难的一点是，他们还持有一些老的观念，认为安贫乐道和自我牺牲就能更好地取悦上帝。他们把贫穷当作人生的一部分，当作本能的需求。他们认为上帝已经完

成了他的责任，能做的都做了，大部分人必须安于贫困，因为剩下的东西不多。这种谬论在他们的观念中已经根深蒂固，使得他们羞于追求财富。他们尽力清心寡欲，只维持基本的温饱水平。

我再举一个学生的例子，他接受了我的理论，认为只要在脑海中详细勾勒出他渴望的东西的形象，这种思维活动就会与那无形的力量相互作用。他是一个赤贫的人，住在廉租房里，没有什么积蓄，靠每天打零工维生，他根本无法想象所有的财富都属于他会是怎样的。

所以，在深思熟虑之后，他决定祈求一条放在客厅中的地毯和一个在冬季温暖整个房间的煤炉。按照本书介绍的方法，他在几个月之后果真得到了这些东西。

成功之后，他认为自己要求的还不够多，环顾自己的居所，他开始计划着所有需要添置的东西。他计划在这里加一扇飘窗，在那里添一个房间，直到整间房子变成他理想中的那样为止，接着他又开始算计添置家具的问题。

怀抱着心目中美丽的画面，他开始步上正确的生活道路，朝着自己的理想前进。现在，他已经拥有了一座按照他理想中的蓝图重建的大房子。不过，带着更多更美妙的理想，他还在继续努力着。

这个人的理想都化为了现实，你也可以这样，我们每个人都

第7章 心存感激

上一章举出的事例向读者们传达了这样一种思想，即致富的第一步骤是将你的期望传达给那个无形的力量。没错，而且你还要记住，为了能更好的让这个力量帮你实现梦想，保持相互之间和谐的联系十分必要。

为了确保这种和谐的联系不可取代的首要地位，我会在这一章与读者进行一些讨论，并且会给你一些建议，如果你愿意遵循我的建议，就能与这种超级力量——或者说造物主——保持融洽的关系。

心态改变与调节的整个过程可以概括成一个词：感恩。

首先，你坚信存在一种有智慧的力量，它创造了世间万物。其次，你坚信这种力量能满足你的一切期望。再次，你需要用一种无比深刻的感恩之心将自己与这种力量联系在一起。

许多以其他方式生活的人们依旧贫穷，因为他们缺乏感恩之心。他们接受了造物主的恩赐，却不承认这一切，从而切断了自

己与造物主之间的联系。

不难理解，我们越靠近财富之源，就会得到越多的财富；也不难理解，一个时时怀有感激的灵魂比起那些从未心怀感恩的人来，更接近造物主。在美好的事物到来时，我们越感激那神秘的力量，就会得到越多回报，而且它们来得也越快。原因很简单，正是感恩的心令我们更接近财富之源。

对你而言，这是否是一种新鲜的说法呢？感恩令你的整个心态越发接近宇宙的创造力量，仔细想想你就会明白，这是真理。你身边的美好事物总是沿袭一定的轨迹出现，感恩之心会引导你的思维向上追溯这条轨迹，从而使你的思想与造物主的思想更接近，更和谐，并且能阻止你陷入竞争思维的泥潭。

感恩之心还能令你眼界更高，阻止你堕入物质资源有限这一错误思想中——这种思想是你实现理想的道路上最大的阻碍。

感恩之心亦有规律可循，如果你想要实现理想，那么遵循这个规律是绝对必要的。感恩的规律也是自然界的本质规律：作用与反作用总是相互矛盾又相互联系的。

感恩之心是你对这种超级力量的赞美与感谢的极致表现，它也算得上是一种力。

“你们亲近神，神必会亲近你们。”这是哲学上的真理。如果你的感恩之心强烈而且坚决，来自于那无形力量的反馈亦会强烈而持久；你期望的一切也都会实现。你是否注意过耶稣的言行，他几乎永远在说，“天父啊，我感谢你，因为你已听我。”没有感恩之心，你就体会不到力量，正是感恩之心让你得到力量。

感恩之心的价值也并非仅仅体现在让你得到更多祝福上，没

有感恩之心，你就会陷入到无穷无尽的抱怨与不满中去。

当你放纵自己的心态陷入不满中时，你就会开始丧失致富的基础。你就会去关注那些平庸的、琐碎的、消极的、肮脏的事情——你的心态也会渐渐变成这样。

你的思想会把这些阴暗的东西或者形象传达给那无形的力量，然后这些平庸的、琐碎的、消极的、肮脏的东西就会来到你身边。

放任自己去关注那些阴暗的事情，心态也会随之阴暗起来，身边也会充斥着各种阴暗的事情。反之，关注那些美好的事物，身边就会围绕着美好的事物，心态也会变得美好。我们关注什么，我们拥有的创造力就会把我们变成什么。我们也有思考的能力，而我们的思维总是表现得与它的内容一致。

感恩之心让人总是把注意力集中在最好的事情上，因此人的心态会变得越来越好，会表现出最好的样子或性格，因此永远都能得到那些最好的东西。

不仅如此，信仰亦源于感恩之心。感恩让我们不断期望美好的事情，这些期望最终孕育出信仰。当感恩之心反作用于人身上时就会产生信仰，每一次感恩之心的流露都会坚定这种信仰。没有感恩之心的人亦不可能产生坚定的信仰，而没有坚定的信仰就不会通过创造性的方法致富，这一点我们在后面的章节还会见到。

你必须培养出这样的习惯：每一件美好的事情发生在你身上，你都要心怀感激；并且要常常对他人表示感谢。因为你应该对每一个有助于你进步的事物表现出感恩之心来。

不要浪费时间去思考或讨论那些当权的人物的缺点与错误。他们的存在为你创造了机会；你得到的所有东西都是因他们而来的。不要去激烈的抨击那些政客。

如果没有政客，我们将会陷入无政府状态中，你发财的机会也可能溜走。

造物主已经为我们工作了很久，并且耐心十足的把我们带进了工业社会和文明时代，他的工作无疑是完美的。毫无疑问，他决不会让那些富豪、金融资本家、工业寡头和政客们立刻向善，因为此刻他们依旧有存在的必要。不要忘记，这些人都在帮助社会建立起商业秩序，你的财富只有通过这种秩序才能真正实现，所以要感谢他们。这种感恩之心会让你与一切事物的积极面都保持和谐良好的关系，而一切事物的积极面亦都会倾向于你。

第8章 上下求索

回头看看第6章，再温习一下那个憧憬着新房子的男人的故事，你就能清楚地了解致富的第一个步骤：为你想要的东西画出一个清晰明确的蓝图。如果你自己根本就还浑浑噩噩，自然不可能把自己的意愿传达给宇宙的强大力量。

欲取之，先予之，很多人都无法利用那种有智慧的力量实现理想，这是因为他们自己本身尚且不明白自己想要什么，想做什么，或者想成为怎样的人。

你只有一个笼统的想要致富的信念还远远不足——每个人都有这种信念。

你只是简单的想要去旅行、去观光、日子更好等等，也还远远不行。每一个人也都有这样的想法。如果你想给朋友们发条短信，也肯定不会随便发送给他们一堆单字让他们自己去组合你想要表达的语句。你肯定是发送给他们一些连贯的语句，而且每一句话都清楚明了的表示出你的意思。

所以当你想要向那有智慧的力量表达你的渴望时，记住务必要用准确完整，含义清晰的语句。

你首先要明确自己到底想要什么具体的东西。如果你总是表达一种未成型的想法或是含混暧昧的愿望，就永远不会致富或者得到创造的力量。

仔细审视你的愿望，要像我前面提及的那个男人描述他梦想中的房子一样具体才行。想明白到底要什么，勾勒出一幅清晰的图画，这样你才有机会实现自己的梦想。

此外，你还要在心目中长久的保有这幅清晰的蓝图。就像水手牢记自己的船只将驶向哪一个港口一样，你也要时刻面向自己的梦想；舵手不能无视罗盘，你也不能无视自己的梦想。

你不必练习集中注意力，也不必拿出额外的时间来祈求和祷告，不用“冥想”，也无需去进行什么神秘的仪式。也许某些事确实能有所帮助，但是你需要做的就是认清自己的目标，然后用力的去想，将这个目标镌刻在你的脑海中。

拿出足够的时间来描摹你的蓝图，但没必要集中精力去想你需要的某一件具体事物。因为如果你需要专注的去想才能记住这个事物的话，那它肯定不是你最想要的。

如果你确实想要致富，这种渴望其实会让你不由自主地冥思苦想，就像指南针有磁性的一端永远指向南方一样，否则你也没必要买这本书来学习该如何去做。

接下来我们指出的方法仅适合那些具有强烈致富愿望的人：他们愿意为了致富去克服自己的懒惰，摆脱安逸生活的诱惑，并且愿意为了致富去努力奋斗。

你描绘的未来蓝图越清晰明确，你越是用心去描摹蓝图中的每一个细节，你的渴望就会越发强烈。而你的渴望越强烈，你就越容易集中精力。

不过，还有一些事情值得一提，仅仅构思出一个蓝图是不够的。如果你只是单纯地想象而不付诸行动，你就只是一个空想家，一个没有能力实现梦想的空想家。在你清晰的认知背后还要有实现目标的决心，有将理想化为现实的勇气。而在你的目标背后，还要有一种不可改变的坚定的信仰：你梦想中的东西已经属于你，即所谓“唾手可得”，你所要做的只是伸出双手碰触到它。

在精神上住进新房子，直到它真的化为现实。在精神领域中，你就会享受到那种得到渴望已久的东西的极大愉悦。

“无论你在祈祷时所求何物，只要相信你已经拥有，你就必将拥有。”耶稣如是说。

想象那些你渴望的东西时刻在你身边，想象你已经拥有了它们；在想象中使用它们，就像你真的在使用一样。

凝思你心目中的图像直到它变得清晰明了，然后在精神上占有这幅图画中的每一样东西。从精神上占有每一样东西，并且坚信你已经确实拥有了它；坚持这种精神上的物主身份，一刻也不要放弃这种信念。

还记得上一章讲的关于感恩的故事吗？当你的梦想成真时，要时刻怀有感恩的心。如果一个人能为那些还停留在想象中的事物而真诚地感恩，那么他必有最坚定的信念。这种人无疑会致富，会创造出他想要的一切。

无需为了你想要的东西反复祈祷，没必要每天都唠叨造物主

一番。你要做的就是详细地描摹你想要的东西，然后把这些愿望串联成一个整体，并把这个更大的愿望传达给那无形的力量，剩下的就是等它帮你实现梦想了。

无需为了加深信念而重复那些简单的词句，你只需带着无法动摇的目标和坚定的信念向前看即可。

梦想的实现不是依靠你每天唠唠叨叨的祈祷，而是依靠你在信念指引下的行动。

你不能只在周末对造物主祈祷，而其他时间就把他忘得一干二净。你也不能只在每天的某个特定时刻，走进祈祷室进行祈祷，等走出祈祷室就把这些事全都抛在脑后。

口头的祈祷就足够了，足以对你产生影响，尤其是能澄清你的视线，加强你的信仰。但这种口头祈祷并不会帮你实现梦想，想要致富，你用不着选择一个“甜蜜的祷告时间”，但却需要“无休止的祷告”。

这里所说的祈祷的含义是指坚持你的观点，带着化理想为现实的目标以及不断努力的信念。“信主便会得主之爱”。

只要你清楚地勾勒出自己的观点，剩下的任务就是去接受。当你完成对理想的描摹时，就要进行不断的口头祈祷，并怀有一颗感恩的心。而从此刻起你就要开始从精神上接受你祈求的东西了：住在新房子里，穿着上等的衣服，驾驶豪华轿车，环球旅行，以及更多奢华的出游计划。

考虑和谈论你祈求的所有东西，就像真的已经拥有它们一样。假设一种与你理想相符的环境和经济状况，并且一直生活在这种精神上的环境中，直到它们变成现实。

然而，不要像空想家那样依赖你为自己设定的虚拟的生活。要坚信梦想终究会实现，努力用行动去实现梦想。不要忘记，成功者与空想家的区别在于：成功者在享受梦想的带来的快乐时，并不会忘记用信仰鞭策实际行动去实现既定的目标。

了解了这一事实，你现在就可以开始学习如何正确运用意志了。

第9章 意志之谜

开始用科学的方法致富之前，首先要记住你不可以将意志强加于你自身之外的任何东西上。无论如何，你没有这种权利。将你的意志强加于他人，驱使他人按照你的意愿行事是错误的做法。

无论用意志还是武力去强迫他人都是大错特错的。用武力迫使他人为你所用，实际上是将别人当作奴隶，用意志强迫他人也一样；唯一的区别在于两者的表现形式不同而已。如果武力夺取他人财物叫做抢劫的话，那么用意志夺取他人财物也是强盗行径。两者之间没有本质的区别。

你无权将自己的意志强加于他人身上，就算是“为了他好”也不行，因为你根本不知道什么才是真正对对方好。致富的科学在任何情况下都不会要求你用自己的能力或力量影响其他人。这么做完全没有必要。当然，任何试图将自己的意志强加于他人的做法都只会让自己失败而已。

你无需将你的意志强加于某些东西上，从而令它们归属于你，这么做就像在强迫造物主，不仅愚蠢而且无用。

你无需试图强迫造物主给你好东西，就像你无需用意志令太阳升起一样。

你无需用意志来征服不那么友好的神，或者让那些顽固的反对派对你言听计从。

物质财富对你的态度十分友好，甚至等不及要给你需要的一切。

想要致富，你只需要将意志加诸于自己身上即可。当你明确了目标之后，必须用意志来强迫你自己去正确的思考与行动。

这才是意志在致富之道中的正确用途——用来鞭策自己保持正确的方向。

用意志监督自己以正确的方式思考与行动。

不要试图将你的意志、想法或精神投射出去以“作用于”其他事物或其他人。将意志内敛于心，比把它带到任何其他地方都会更有利于实现我们的愿望。

运用意志的力量描绘出正确清晰愿景，带着坚定的信念与决心保有这一愿景。

信仰和目标越稳定，你就能越快致富，因为你给宇宙中的力量施加了积极的影响，并消除了负面因素的压制或干扰。

你那带着坚定信念与决心的愿景被宇宙的力量接收并传播到了更远的地方——几乎遍及整个宇宙。

随着这一愿景的传播，你梦想中的一切都开始变成现实。无论是有生命的物种，还是没有生命的个体，乃至尚未被创造出

来的物体，都为了实现你的梦想而被激活。所有的能量都在指向这个方向。世界各地的人们都在这个愿景的影响下为你的理想而服务——当然这种服务是无意识的。

如果你想检验一下上述的一切是否确实存在，可以用一些负面情绪试试看。怀疑的态度也能推动事物运动，不过结果则与坚定的信仰产生的作用完全相反：后者令成功更接近你，而前者却令成功渐渐远离。许多人正是没能看到这一点才会失败。你心中的怀疑与恐惧每多一刻，你的忧虑每多一刻，你灵魂中的质疑每多一刻，都会导致那有智慧的能量远离你一分。正所谓心诚则灵。

信仰是如此重要，因此你有必要警惕自己的想法；由于你的信仰很大程度上是由所见所思形成的，所以小心掌控你的注意力也很重要。在这里意志就可以派上用场了，你可以让意志来决定自己应该注意什么。

如果你希望致富，就不要去关注贫穷。

思考事物的对立面并不会令思想变成现实。通过研究和关注疾病来保持健康是不可能的；研究罪恶并不能发扬正义；因此研究和关注贫穷也不会让人致富。

医学作为研究疾病的科学却导致了疾病的增加；宗教作为研究罪恶的科学却导致了罪恶的猖獗；经济作为研究贫穷的科学反而让世界充满了痛苦与匮乏。

不要谈论、调查研究或者是关注贫穷。永远不要去想贫穷的原因是什么；你跟贫穷没有任何关系。

与你有关的是解决方法。

不要把你的时间浪费在所谓的慈善事业或慈善运动上；太多的慈善存在恰恰是造成很多本应消弭的悲惨状况继续存在的根源。我并非表示你要变得铁石心肠或者不够仁慈，也并非要求你拒绝聆听悲惨的哭泣，但是你没必要打算用传统方式根除贫穷。忘记贫穷吧，把一切与贫穷相关的东西都抛在身后，然后去“成功”。

致富，是帮助穷人的最好途径。

如果你的脑海中充斥着贫穷和其他悲惨的场景，你就无法持有为你带来财富的未来蓝图。不要阅读那些对贫民窟、童工和其他悲惨生活进行详尽描述的杂志或报纸。不要阅读任何能让你脑海中产生黑暗与痛苦景象的东西。

知道这些情况你也没法帮助穷人，再了解他们你也无计可施。

消除贫困并不是在脑海中塞满关于贫穷的图像就可以的，让穷人的脑海中形成关于财富和机会的图像才行。

拒绝在脑海中充斥那些悲惨的画面也不代表你会抛弃那些悲惨的穷人。

增加关心穷人的热心人数量也不会消除贫穷，只有增加那些希望致富的穷人的数量才可以。

穷人不需要施舍而需要激励。施舍只是一块让穷人得以果腹的面包，让他们能够继续悲惨地活下去；或者款待他们，带给他们短暂的满足。但是激励却能让他们从贫困中站起来。如果你真的想帮助穷人，就向他们证明他们也可以致富；通过让你自己先富起来来证明这一点。

从世界上消除贫困的唯一方式是让大量的，持续增加的人口来实践本书的教导。

要教导人们通过创造而非竞争来致富。

通过竞争致富的人都是在过河拆桥，阻断了别人致富的道路；但是通过创造致富的人却是在为千千万万的后来者开辟新的道路——并且激励他们也这样做。

你拒绝怜悯贫困，拒绝听人谈论贫困，并非意味着你是一个铁石心肠或者冷酷无情的人。用你的意志令自己远离贫困的话题，让它通过信仰和目的将你的注意力集中在你想要的财富上。

第 10 章 深究意志

如果你常常会把注意力转向相反的画面上去——无论是客观原因还是主观臆测——你都无法保证对财富的真实而明确的认知。

不要总是提及你过去在财政方面犯的错误（如果有的话），也别去再想。不要总是去讲述你父母的贫穷或你早年的艰辛。这些行为一开始就是从内心将你自己与穷人划分为同一个阶层，而且必然会影响你的发展。把所有贫穷和与贫穷有关的记忆全部丢在身后吧。

你已经认为我们前面讲到的关于宇宙的理论是正确的，并且把你所有的希望和幸福都寄托在这种正确性上。如果这时候你的注意力转到了与之相反的理论，又会怎样呢？

不要去读那些鼓吹世界很快将要灭亡的书，不要去读那些认为世界正在沦为地狱的悲观厌世的哲学家写的书。世界绝非正在沦为地狱；反之，世界正在接近天堂。这绝对是一种令人欣喜的

变化。

没错，现有的生存条件下确实存在许多令人不愉快的东西，但是既然有些东西必然会消失，那么此刻进行研究，除了能暂缓这个过程之外，又有多大意义？

为何要将时间和精力浪费在那些被自然进化淘汰的物种上呢，若你只能通过加速进化的周期——同时人类的进化发展灭亡周期也被加快——来使这个物种灭亡的话，研究它又有什么意义？

无论某些国家、地区或地方的情形看起来有多可怕，你去考虑这些都只不过是浪费时间，毁灭你自己的机会。

你应该把兴趣放在世界经济进步上。

去考虑世界正在创造的财富而不是正在摆脱的贫穷；记住，你唯一能帮助世界走向极大丰富的方法是让自己先富起来——以创造的方式而非竞争的方式。

把注意力全部集中在财富上而不是贫穷上。

无论何时想起或提及穷人，都要把他们当作正在致富的人，把他们当作是祝贺而非怜悯的对象。这样穷人和其他人都会得到极大鼓励，并开始寻求出路。

正如我所说的，你应该将全部时间、精力和思考都用于致富，但这并不能证明你就是一个低劣卑鄙的小人。

致富是你一生中能立下的最伟大的目标，因为它几乎涵盖了方方面面的可能性。

在竞争的层面上，为了致富而进行的奋斗是基于凌驾于他人之上的无序混乱的竞争；但如果我们转换成创造的思维，一切都

会改变。通过致富可能会实现所有的理想，因为只有通过利用物质资源，一切理想才有可能实现。我再重复一遍，除了致富之外，你再也找不到更伟大更崇高的目标了，因此你必须将注意力集中在你对于财富的美好愿景上，并摒弃一切可能会让这个美好愿景黯淡的东西。

有些人依旧会沉浸在贫穷中不可自拔，这是因为他们没有看到为他们而准备的财富，只有通过你的亲身示范，才能更好的教会他们如何致富。另一些人依旧贫困则是因为他们尽管看到了出路，却试图投机取巧，不愿意付出必不可少的精神上的努力去寻找合适的道路来走。对于这些人而言，最好的方法就是通过向他们展示财富带来的幸福来刺激他们的渴望。

而还有些人的贫困则是因为他们虽然有一些科学的观念，却被超自然的玄妙理论迷惑，不知道该走哪条路。他们企图通过融合多种方法来致富最终失败了。对于这些人，最好的方法还是通过你的亲身体会告诉他们正确的道路。百说不如一做就是这个道理。

你能为整个世界做出的最大贡献就是完善自我。

致富是你能回报造物主和人类最佳的方式——这是指你通过创造的方式而非竞争的方式致富。

另外一个方面。我们断言这本书能细致的教给你致富的规律，如果没错的话你不需要再去阅读其他这类书籍了。这虽然听起来有些狭隘和自私，但想想看：数学计算中的基本方法也不过是加减乘除，没有其他可能了。

两点之间只有一个最短距离。

只有一种科学思考的方式，那就是用达到目的最直接的方式和最简单的路线来思考。还没有人能提出比本书中的理论更简单的“体系”来，我已经去粗存精，去芜存真了。你如果选择了我的理论，就要把其他理论都抛开。

随身携带本书，每天阅读。记住书中的每一句话，别去想其他的“系统”和理论。

如果你不这样做的话，就会产生怀疑和不确定，思想就会左右摇摆，就会失败。

在你成功致富之后，如果愿意，你倒是可以看看其他的理论系统。

只阅读世界上最乐观的新闻——与你的愿景协调一致的文章。另外，不要涉及宗教、玄学或者其它类似的研究。也许已经去世的人可能还活着，并且就在你身边，但是就算这样，也别管他们；专注于你自己的事情就好。

无论已经死去的灵魂在何处，他们都有自己的事情要做，我们无权干涉。我们也无法帮助他们，并且我也不确定他们是否能帮助我们，或者就算他们能帮助我们，他们是否有权使用自己的时间，也都是值得怀疑的事情。把死者和他们的身后事放到一边吧，先解决你自己的问题：致富。如果你跟神秘事务纠缠不清，也许会导致精神上的混乱，这肯定会让你的希望搁浅。

好，本章和前几章为我们带来如下基本理论：

有一种能够思考的物质存在，这种物质创造了世间万物；这种物质的原始状态能够渗透、穿过并填充宇宙中所有的空间。

这种神秘力量中的任何一个思想都会产生与该思想对应的实体。

人类能够在自己的思想中创造万物，而且若人类能将自己的思想与那无形的力量交流，便也能创造出其所想象之物。

为了实现这一点，一个人必须从竞争思想转变为创造思想；他必须在意识中描摹出清晰的愿景，并能带着坚定的目的和不可动摇的信仰持有这个愿景，摒弃一切可能动摇这一目的，黯淡这一愿景或者淡漠他的信仰的东西。

刨除这一切之外，我们就能看到他必然能以一种恰当的方式生活与活动。

第11章 选择正道

思想是一种创造性的力量，或者是创造性力量得以发挥作用的强劲推动力。正确的思考会为你带来财富，但是切不可想入非非而不付诸于实践。在这块暗礁上已经有无数思想者折戟沉沙——只因未能将思想与行动结为一体。

我们尚未到达甚至无从推测那样的发展阶段：在那时无须经过人类双手或自然的过程即可从无形物质中创造事物。现在人不仅需要思考，并且需要用行动将思考付诸实践。

你尽可以幻想山脉中的黄金都为你一人所有，但是黄金不可能自行被开采，被熔炼，被铸造成双鹰金元，然后沿着大路向你滚来，再自己跳入你的口袋。在至高热情的强力推动下，人们会各尽其责，一些人负责为你开采黄金，一些人的商业活动为你带来滚滚财富。而你也必须让自己的事业井井有条，以便在机会来临时不至于错失良机。

你的思想创造一切，无论消极或是积极，它为你带来所希冀

的一切，但是当你获取所需时，你的行为需正当无误。不可冀望于施舍，也不可偷盗抢夺，对于那些将货币价值交给你的人，你必须以超于其上的使用价值相交换。

科学地运用思想的方式包括对你所需求之物形成清晰的概念，快速把握到需求此物的目的，以及怀着感激之心明确达成需求的方式。

不要试图用任何超自然或神秘的方式来投射你的思想，让思想去为你做事。这完全是白费力气，并且会削弱你用健全心智进行思考的能力。在之前几章中已经充分阐述了思想及行为在致富过程中的联系：你的信念和决心会投射出你建立在无形之物上的想象，而这想象正如你一样拥有着拓延生命的渴望，得之于你的想象会驱使所有创造性的力量依正常行为途径投入工作，而这最终都将为你所得。

你无需引导或监督这一创造性的工作，你所需做的就是牢记你的想象，坚持你的决心，保持你的信念和感恩之心。

但是你必须用正确的方式行动，这样才能在你应得之物来临时将其握于手中，才能与你梦想之物相遇，并在其到来时将其置于正确之处。

你也会发现事实往往如此：当那事物与你接近时，它们掌握在别人手中，需要你用等价物进行交换。为了得到你所需要的，你也需要付出与之相应的代价。

你的口袋不会变成无需努力就时刻满溢的钱袋，那是只有幸运之神才能拥有的宝贝。在致富之道中这是至关重要的一点，即思想必须配以相应的努力方能带来回报。

有很多人有意或无意地通过他们的渴望带来的坚持与力量使得那些创造性的力量投入运作，但是他们贫困依旧，因为当渴求之物到来时他们尚未做好接收的准备。思想提供将你渴求之物带到眼前的力量，而行动帮助你收获这些果实。

无论你打算做什么，很明显的是你必须现在就行动起来！你不可能行动在过去，你必须在思想中将那些过去的事物一扫而光；你同样不能行动在未来，因为它尚未到来，你不可能对那些尚未发生的可能性侃侃而谈。

即使你从事的行业或者当前的环境不对，你也不能推托说等到事业转机或环境好转时再行动。也不要将时间浪费在为尚未发生的危机寻求解决途径上，你只需要坚定信念，相信自己有能力应对任何危机。

如果你行动在现在，思想却飘乎于未来，你就会因分心导致当前的行动难以奏效。因此，你应全心投入到当前的行动上来！

不要以为将创造性冲动传达给原始力量就可以万事大吉坐享其成。那样做只会让你一无所获。现在就行动，永远没有时间可等待，假如你已经准备好获取你所需之物，那么必须立即行动起来。

你的行动，无论具体为何，最可能的是针对你目前的事业和雇员，并且所面对的也正是你在当前环境下接触的人与事物。

你不能在身所不及之处行动，也不可能在业已远离之处行动，更不可能在尚未到达之处行动，你只能在自己所在之处行动。

无须为过去的工作好与不好烦忧，做好今天的工作。

无须现在就尝试做好明天的工作，到时会有充足的时间供你完成它

不要试图通过神秘或超自然的方式影响那些你力所不及的人或事物。

不要等待环境改变后才去行动，你应该自己努力改变环境。

你可以将自己转移到更好的环境中，从而改变自己所处的环境。

保持信念，并坚持你对于拥有更好的环境的幻想，但是要全力以赴，用你的全部的心血、气力和精神来改变你所处的环境。

不要浪费时间在白日梦或空中楼阁上，坚持你对渴望之物的想象，并立即付诸行动。

不要试图通过投机取巧另辟蹊径作为获取财富的第一步，很有可能在相当一段时间内你所做的事情不过是过去的重复，但是只要你以正确的方式进行，这种行动肯定会带你走上致富之路。

如果你感觉自己正从事的工作并不适合你，在尚未发现合适的工作前也不要停止努力。

不要因为自己被放在错误的位置上而哀叹气馁，没有人因为被放在了错误的位置上而无法找到正确的位置，也没有人因为从事了错误的事业而不能投入正确的事业。

坚持你对正确事业的想象，明确投身其中的目的并坚持你将投身其中的信念，但是做好你当前的事。将当前的事业作为投身更好的事业的途径，将你当前的环境作为进入更好环境的途径。在信念与目的的支持下，你对于正确事业的想象将促使至高的力量拉近正确的事业与你的距离。而你的行动，在正确的方式下，也

将推动你迈向事业目标。

如果你是一位雇员或者说靠工资为生的人，并感觉到必须更换环境方可实现自己的愿望。不要只是将愿望“投射”到天空并冀望另一份工作掉到你面前，你所收获的只会是失望。

保持你对于工作的想象并带着对现有工作的信念与目标开始行动，你就会获得自己所期望的工作。

你的想象与信念会开启那些创造性力量，使得它们将你想要的东西带到面前，你的行动则会从你现处环境中激发力量，引领你去到想去的地方。作为本章的结束，我们要在我们的提纲中再加上一条陈述：

有一种能够思考的物质存在，这种物质创造了世间万物；这种物质的原始状态能够渗透、穿过并填充宇宙中所有的空间。

这种神秘力量中的任何一个思想都会产生与该思想对应的实体。

人类能够在自己的思想中创造万物，而且若人类能将自己的思想与那无形的力量交流，便也能创造出其所想象之物。

为了做到这一点，人必须将思想从竞争性转变为创造性；他必须为所求之物勾勒出清晰的精神影像，将这影像保留在其思想中，并具有为获取所求之物的确定目的，以及要获取所求之物的坚定信念，摒弃一切可能动摇其目的、冲淡其想象、削弱其信念的影响。这样在所需之物到来时他便已做好了接收准备，他必须以身处环境中的人与事物为基础，立即采取行动。

第 12 章 高效行动

你需要依照前几章所述的观点和理念来指导自己的思想，并在此指导下尽你此时此地所能尽到的最大努力。

只有不断超越过去的自己你才能取得进步，将当前应作之事做到尽善尽美就是最好的自我超越，只有在那些超越自身者的推动下，世界才能取得进步。

如果所有人都不克尽职守，你将看到的是世界的全面倒退。那些不能实现自我价值的人无论对于社会、政府还是商业或工业，都将成为沉重的负担。其他人不得不为这些社会包袱付出巨大的代价。这些无法实现自我价值的人会阻碍社会的发展，他们属于旧时代，而他们的癖性也将愈发的恶劣，社会的发展建立在自然法则以及人类思想的演进上，假如人人无法做出应有的贡献，世界将就此停滞不前。

在动物界，进化依循的是生命的自然淘汰。当一种生物比同类拥有更强大的生命力时，它就会通过自我超越达到更高的层

次，从而促使新物种的诞生。

如果缺少这种自我超越的过程，也就不会有新物种的诞生，这一生物进化的法则同样适合于人类：能否获取财富依赖于你是否将这一法则运用于自身的实践中。

成功与失败的可能伴随着每一天到来，当你实现了既定目标，就可以说这一天是成功的。而假如每一天都在失败中度过，那么财富也将永远与你无缘，而倘若每一天你都能获取成功，实现致富目标便是触手可及的事情。

今日事今日毕，如果你做不到，那么就这一点来说你是失败的，由此导致的后果严重程度很可能令你难以想象。

你无法预知哪怕是一件最琐碎的小事所能导致的后果，你也不可能了解那些推动你获取财富的力量的工作方式。很大程度上，它们取决于你对待细微琐事的态度，也许正是一件微不足道的小事帮你开启了成功之门。而在世间纷繁缭乱的事物和人际关系中，你也难以辨别冥冥之中主宰一切的力量之缘。你对于小事的忽视或在小事上的失败都有可能导致你在迈向成功道路上长期停滞不前。

因此，每一天你都要竭尽全力做好自己应做的事情。

然后，上述种种中还包含着一个你必须引以重视的限制或条件。你无需过度操劳或者马不停蹄地只为在最短的时间内做好尽可能多的事。不要试图在今日作明日的事，不要妄想在一天内完成一周的工作。真正重要的不是你做了多少事情，而是你完成这些事情的效率。

每一项行动都伴随着成功和失败的可能，也都存在着高效与

低效的区别。每一项低效率的行动都可算是一次失败，而且假如你将自己的生命浪费在低效率的行动中，你的一生可以说是一个失败，做得越多，失败得越多。

与之相反，每一次高效的行动都是一次成功，假如你的每一个行动都是高效的，那么你的生命也就意味着成功。

失败的重要原因往往是用低效率的方式做了太多事情，而没有以高效率完成足够多的事情。

你会发现这里有一条不言而喻的真理：只要你不做低效率的举动，并以高效率完成足够数量的工作，财富就是触手可及的。而假如你从现在开始能以高效率完成每项工作，你就会发现致富其实就像数学那样是一门精密科学。

这样问题就转变成了你是否能够在每件独立的工作上取得成功。答案是肯定的，你可以在每项工作上取得成功，因为所有的力量都在为你工作，而这些力量永不失败。

世间的力量都会听从你的调遣，为了使每项工作都能高效完成，你只需要调动这些力量即可。

行动有坚决和犹豫之分，当你坚定信念投入行动时，你才是采用正确的方式追求财富。

只要你在行动时坚持你的想象，并竭尽全力、全神贯注、目的明确地投入行动，你的行动就会变得有力且高效。

在这一点上，正是因为未能贯彻精神力量而导致了一些人的失败。他们将思想的力量用在某时某地，但却在另外的地点与时间采取行动。因此他们的行动往往自食恶果，其中大多数都毫无效率可言。

但是如果你能全力投入每一次行动，无论这行动是多么的平凡，它们最终也会导向成功。并且正如自然真理那样，一次成功会导向另一次成功，你为得到所需之物的必经过程也会因此而大大加快。

记住，成功行动的结果可以累加。由于生命扩张是万事万物的普遍意愿，当一个人准备让他的生命变得更丰富时，也会有更多的事物依附于他，这样他的意愿也就能产生更大的影响。

行动起来，每天都尽力做好你能做的事情，保证它们全部以高效完成。

在任何行动时——无论它是多么渺小或平凡——都要坚持你的想象，我并不是在说在任何时候你都要明晰地了解自己想象中的每一个微小细节。在空闲时，你要充分运用你的想象力来丰富这些细节，并且通过沉思将其凝刻在你的脑海深处。如果你希望很快看到回报，就要坚持不懈地在闲暇时进行这种联系。

通过不断沉思，你所希求之物的影像会在心中逐渐成形，甚至最小的细节也牢牢地印刻在你的思想中，并完全传递给了无形物质。这样在工作时，你只需要在精神上回顾一下这影像以激励你的信念和决心，并促使你拿出最好的表现。在闲暇时也要保持对这影像的沉思直到它充满你的意识，使你可以随时在脑海中浮现出这一影像。其美好的许诺将会唤起你的狂热，甚至只是略微想起就能促使你激发出生命中最强有力的能量。

在此让我们再重复一次本章的纲要，并且通过表述略有不同的结语将其引导至我们刚刚了解的观点：

有一种能够思考的物质存在，这种物质创造了世间万物；这种物质的原始状态能够渗透、穿过并填充宇宙中所有的空间。

这种神秘力量中的任何一个思想都会产生与该思想对应的实体。

人类能够在自己的思想中创造万物，而且若人类能将自己的思想与那无形的力量交流，便也能创造出其所想象之物。

为了做到这一点，人必须将思想从竞争性转变为创造性；他所求之物必须具有清晰的精神影像，将这影像保留在其思想中，并具有为获取所求之物的确定目的，以及要获取所求之物的坚定信念。每天坚持如此，并且做任何事情都要以最高效的方式进行。

第13章 入对行当

对于任何一个行业，除了你必须的努力之外，成功首先取决于你是否处于良好的发展状态并具备该行业必需的技能。没有音乐天赋的人不能成为好的音乐教师；不具备足够的机械知识你在相关领域很难取得较大的成功；没有过人的头脑和商业才能，你就无法在逐利游戏中取得最终胜利。但是即使万事俱备也不能保证你一定可以发家致富。一些才华横溢的音乐家依然一贫如洗，而掌握了出色技艺的铁匠和木匠也不一定过着富裕的生活；一些商人在待人接物方面有着过人的本领，但却始终在失败中挣扎。

各种不同的才能是工具，好的工具是成功的必备基石，但是必须通过正确的方式才能使这些工具发挥正确的作用。

一个人用锋利的锯子、直角尺加上一把好刨子就可以做出非常漂亮的家具，而另一个人可能使用同样的工具进行同样的工作，却最终只能做出拙劣的仿制品。这只因为他并不懂如何利用好手中的工具。

你头脑中各种各样的本领是你致富所需的重要工具，当你进入一个能将自身才能充分发挥的行业时，成功几乎触手可及。一般来说，在与你最出色的才能相对应的行业中，你能做得最好。可以说你天生最适合这项工作。但这一说法也有局限性，人们不应产生将其所从事的行业视为“命中注定”的倾向。

任何行业都存在着致富的机会，如果你没有合适的天赋，那么不妨将你的天赋发掘出来；这意味着你需要边做边学，而不是仅局限于你已掌握的知识去应对未知的领域。在你的天赋已被充分开发的领域，取得成功并非难事，但实际上在任何领域皆是如此，因为在你身上具备着充分的潜力，没有任何一种事物会是你毫无基础，完全一无所知的。单凭努力，如果你从事最适合于自己的工作，你将很轻易地发家致富，但是只有你从事自己希望从事的工作时，最终收获的财富才能带给你最大的成就感。

生活就是尽情做你想做的事情，而如果你被迫无奈从事自己不喜欢的工作，而同时不能做喜欢的事情，你的生活就不会真正得到满足。当然，你肯定可以率意而行，因为对喜好的渴望会证明你有足够的能力实现自己的目标。

愿望是能力的一种表现形式。

演奏音乐的愿望是演奏音乐的能力在寻求表现和发展；对机械设备的发明冲动是你在机械方面的能力在寻求表现和发展。

无论你是否充分地开发了自身，如果没有足够的能力，就不会有做相应事情的愿望；而一旦你迫不及待地希望做到某件事情，那就证明了你在这方面具有充分的能力，只需要通过适当的方式将其开发利用即可。

各行各业都是平等的，最好依据你的能力选择行业，但是如果你对从事某项工作有着强烈渴望，那么就应该将其视为你的最终目标。

你可以率性而为，做你喜欢的事情，你可以从事最适意最愉快的工作，因为这是你正当的权利。你用不着强迫自己做那些不喜欢的事情，除非这是你达成做想做事的愿望的必经之途。

如果过去的失误导致你陷于泥潭，你可能在一段时间内不得不被迫从事自己不愿做的事情，但你要将其视为帮助你实现愿望的途径，并从中获得愉悦。

如果你感到自己投身进入了错误的行业，不要匆忙地去尝试另外的选择。一般来说，只有自身的成长才是帮助你改变事业和环境的最佳方式。

当突如其来的良机出现，只要你进行过细致的考虑，就不要害怕为此做出激进的改变；但是当你怀疑这样做是否明智的时候，就必须控制自己不要做出冲动之举。

在做出开创性的决定时无需过于匆忙，世界上永远不会缺少机会。

只要你把那些争强好胜的想法甩在脑后，就会明白自己永远不需要行事匆匆。没有人可能在你希望做的事情上击败你，这里有充足的空间让每个人都能获得满足。如果一个地方被占据，那么在稍远之处你会发现一块更好的立足之地。时间总是充裕的，如果你拿不准下一步的行动，那么不妨静心等待。从你内心的想象中寻求帮助，坚定你的信念和决心，并且在迟疑犹豫之时尽一切办法来保持自己的感恩之心。

花上一两天来深思你所渴求的究竟为何，并且要为你能有幸为之付出努力而满怀感激。这样才能让你的心灵同那至高的智慧紧密相连，在你行动时指引你远离错误。

世间存在全知全能的智慧，而只要你满怀感激之情，坚持丰富生命的目的与信念，就会离这种智慧更近一步。

错误多归咎于草率的行动，归咎于对行动的恐惧和怀疑，或归咎于遗忘了行为的正当目的。当你采用某种方式坚持下去，越来越多的机会就会向你涌来，而你也要保持信念和决心更加坚定不移，并且通过感恩之心与至高的智慧保持紧密联系。

每一天都以完美的方式做到你能所做的一切，但是不要带着匆忙、焦虑或恐惧。保持尽可能快的前进速度，但是永远不要鲁莽仓促。

牢记这一点，当你开始匆匆忙忙的时候，你就从创造者转变成了竞争者，掉落到了下等的层次。

而一旦你发现自己过于仓促，那么就停下来，将注意力集中在你所渴求之物的影像上，并感激自己有机会为之付出努力。这种感恩训练会增强你的信念并坚定你的决心。

第 14 章 增长印象

无论是否换过行业，你目前的行为都必然隶属于你现在从事的职业。

你可以通过巧妙的利用已有的业务进入你感兴趣的新市场——只要以正确的方式按部就班的操作就可以。

只要你的业务是跟人打交道，无论面谈还是信件交流，你所有努力的关键是必须要传达给对方这样一种印象：你的生意在增长。

所有人都在寻求增长，这也是那种无形的智慧寻求更充分表达的强烈愿望。

增长的渴望是所有物种的内在要求，是宇宙发展的基本动力。人类的一切活动都建立在对增长的需求上。人们寻求更多食物、更多衣服、更好的住所、更多奢华享受、更多的美、更多的知识、更多的愉悦感——以及某种东西本身的增长——更多生命。

所有生命都有持续进步的必要；如果生命的增长停滞，崩塌与死亡则马上开始。

人类对此有本能的了解，因此不断地追求增长就成了一个永不停息的过程。这种永恒增长的法则则是耶稣在他的寓言故事中提出的：凡有的，要继续给他；凡没有的，连他已有的也要夺走。

对于财富增长的正常渴望绝对不是罪孽，也不是一件值得去谴责的事情。这只是单纯的渴望更丰富的生活而已；仅仅是渴望。

作为最深刻的原始本能，所有男女都会被那些能给自己带来更多生活方式的人吸引。

遵循前面的文章中提及的正确方法做事，你就能实现自我的持续增长，并把这种增长带给你周围的所有人。

你是为所有人带来增长的创造性的核心。

确认这一点，并把这个事实传达给包括男子、女子和儿童在内的与你有关的每个人。无论你进行的交易多么小，哪怕只是卖给一个小孩一根棒棒糖，都不要忘记融入增长的思想，并且确认这种增长已经给你的客户留下了印象。

将进步的印记引入你做的每一件事中，这样所有人都会对你产生深刻的印象，即你是一个“进步的人物”，你会促进每一个与你有关的人进步。哪怕是你在社交场合偶遇，并未打算与之进行交易的人，也要尽量给他们留下增长的印象。

只要你坚持你本人正处于增长的过程中这一毫不动摇的信念，并且让这种信念激励、充满甚至渗透在你的每个行为中，就能给别人留下增长的印象。

做任何事的时候都要坚信自己是一个正在前进的人物，并且能促进每个人的进步。

去感受你正在致富，而且你这样做也会让其他人致富，这对每个人都有好处。

不要自吹自擂或讲很多废话；所谓有理不在声高。

你会发现凡是喜欢夸耀的人，其实都是会在背后怀疑害怕的人。只是单纯地去感受这种信仰，并在每一次交易中发挥它的作用就行了。让每一个动作、每一句话和每一个表情都能表现出你正在变得富有这种从容的事实，你就已经开始富有了。这种感觉无法用语言向他人充分表达出来。人们会从你的表现中感觉到增长，并且会被你再次吸引。

要给他人留下这样一种印象：跟你打交道，会给他们本人带来增长。要让他们看到，你能给他们的使用价值会远远高于他们给你的货币价值。

做这种事情的时候要有一种发自内心的自豪感，要让每个人都感受到，这样你永远都不会缺少客户。人们喜欢去那些能给自己带来增长的地方，而那种渴望一切增长、洞悉一切的强大力量则会让那些从未见过你的人都涌向你。你的生意就会快速增长，你会对这种出乎意料的收益感到惊讶。日复一日，你的生意规模越来越大，从而保证更大的优势；如果你愿意，你还能进入一个更感兴趣的领域。

但是在做这一切的时候，你绝对不可以忘记自己理想的愿景或者追求梦想的信仰与目的。

在这里，让我就动机给你提个醒：要警惕寻求超越他人的能

力这一险恶的诱惑。

对于未能充分开发或部分开发的思想而言，没有什么比施展能力或控制他人更值得兴奋的了。为了自我满足而统治他人的欲望是世界的灾难。

无数时代以来，帝王和国君都在他们为了一己私欲而发动的战争中用鲜血浸透大地——他们绝不是为人类追求更多生命而战，而是为了获取更多权力。

今天，商业和产业领域的主要动机都是相同的：人们集结美元大军摧毁了成千上万疯狂争夺超越他人能力的人的生命和情感。商业中的王者与政治中的王者毫无不同，他们都受到强权的诱惑。

追求权势，“当家作主”，超越民众的地位得到承认，通过夸张的铺陈威慑他人，诸如此类，云云。

寻求对他人的掌控便是竞争思想，竞争思想不同于创造，你没必要为了掌控所处的环境和命运就去统治其他伙伴。当然，若你陷入这个世界争权夺势的泥潭，你就开始臣服于命运和环境，你的致富就变成了偶然性与投机性的结果了。

谨防竞争思想！对于创造性活动的规律，没有哪一句话比托莱多琼斯的“黄金定律”表达的更贴切，“我为自己要的，也是为大家要的。”

第 15 章 更上层楼

在上一章中所述及的不仅适用于从事商业活动的人，也同样适用于那些专家或者以工资为生的雇员。

无论你是一名医生、一名教师或是一名牧师，如果你能丰富他人的生命并且使他们感觉到这一事实。他们就会被你所吸引，使你富裕起来。

当一名医生想象自己是伟大且成功的医疗者，并且像我们在前几章中所提及的那样，为实现这一想象付出信念与决心，他就能更进一步接触到生命的本原，并取得显著的成功；病人们会成群结队地向他赶来。

没有任何人能比医务工作者有更多的机会来实践本书的教导，不管他们属于哪一个学科或学派，医疗的原理对他们来说都是相通的。医疗领域的先驱者，都对自己所冀望的成功持有明晰的想象，并遵循信念、目的和感恩之道，尽职尽责地治愈每一个他所负责的病患者。

在宗教领域，世人渴求的是能够将用于获得富裕生活的真正知识传输给听众的牧师。他们充分掌握了致富之道的每一个细节，再加上追求优秀、伟大以及赢得人们爱戴的方法。那些能够在布道坛上讲述这些知识的人永远不会缺少信徒。

这正是世界所需要的福音；它使生命富足，人们乐于聆听传播这一福音的人并且会给予他毫不吝惜的支持。

现在我们所需的只是从布道坛对这些知识进行实证的典范。我们需要一名不仅能够告诉我们应该如何作为，并且能亲自向我们展示如何作为的传教士。

我们需要这名已经拥有了财富、健康、伟大和被人爱戴的传教士教导我们如何获取同样的成功，并且当他真的降临的时候，将会发现有众多信徒追随在他左右。

这一例证对于那些以崇高生活的信念和决心激励学生的老师也同样有效，他永远不会失业。任何具有同样信念与目的的老师都会将这些知识传授给学生，如果这些知识已经是他生活与实践的一部分，他肯定不能克制住将其传播四方的愿望。

这一对教师、牧师和医生均适用的例证同样适合于律师、房地产经纪人、保险代理人——对每个人，这都是一条普适法则。

我所描述的将精神与行动合为一体的理论是确实可靠的，它不可能失败。每一个坚定严格依据这套理论行动的人最终都实现了致富之梦。使生命富足的法则就像重力法则一样确实可靠，致富之道是一门精密科学。

靠工资生活的雇员会发现这一原理也同样适用于他的情况。不要因为自己在缺少明显进步机会、工资极少却开销奇高的地方

工作就放弃了致富的信念。将你的需求形成清晰的影像，并且充满信念，明确目的，开始行动。

每天做完你能做的所有工作，将每件工作都尽可能做到完美，将成功的能力和致富的决心融入到你所做的每件事中。

但是，不要只是为了讨老板的欢心才这样做，盼望着他或者你的上司能够发现你的优秀，然后给予你应有的提升；实际上他们不大可能会如此。对他们来说，你仅仅是一个“优秀的”员工，在尽最大能力完成自己的任务，并满足于自己的状况，这样的人对老板来说是很有价值的；但却不会有兴趣提拔他；因为他在现有的位置更能产生价值。

为了保证自己能更进一步，你所需要做的不仅仅是在自己的位置上做得更多。

取得成功的人是那些能超越自己的位置，并对他自己所需求之物有着清晰概念的人，是知道自己的能力并能将能力充分实现的人。

无论在上班前、上班时还是在下班后，都要让你的信念与目的变得更加坚定。让所有与你接触的人，无论上司、工友或是熟人都能感觉到从你身上放射出的力量，这样每个人都能感到从你那里受益匪浅，人们会自然而然地被你吸引。即使你的工作没有更进一步的发展空间，你也很快会得到获取一份新工作的机会。

有一种能量永远都会为那些依照法则行动寻求进步的人提供机会。

只要你按照正确的方式行动，上帝就会站在你这一边，哪怕这是为了证明它自己。

四周的环境或者工作的境遇都不可能对你产生限制，如果为大型钢铁企业工作时你不能致富，那么从事农业可能是你的致富之道。而只要你按照正确的方式行动，你就一定能摆脱钢铁托拉斯，从事农业或其他会为你带来财富的行业。

如果上千名雇员都采用与你同样的方式，钢铁行业很快就会陷入困境，它就只能给员工更好的待遇，否则就可能破产。没有人一定要为某个行业工作，只有那些不懂致富之道、或者懒惰不愿意进行实践的人越来越多，钢铁行业才能找到为其工作的劳工。

遵循这种思维和行动的方式，你的信念和决心很快就将为你带来改善境遇的机会。这种机会通常会很快到来，因为在至高智慧的指引下它只能如此。

不要只是等待那些无可挑剔的机会，只要有一个比现状更好的机会出现，并且让你感到希望时，你就要牢牢地把握住这一机会，因为这可能是你迈向成功的敲门砖。

在这个宇宙中，在那些不断追求进步的人身边不可能存在缺少机会的情况。

宇宙内在结构的特点便是一切事物都是为了人类，为了人类的利益而共同协作；**如果一个人用正确的方式行动、思考，他必然将走向富裕的道路。**因此对于那些靠工资生活的男男女女来说，仔细认真地研究这本书，并且充满信心地依本书所述进行实践，成功就会出现在他们眼前。

第 16 章 警告和其他

很多人也许会对致富的科学嗤之以鼻，坚持认为物质资源的供应是有限的，坚持认为必须先转变社会与政府制度，大部分人才有机会出人头地。

但这是不对的。

确实，在现有的政府管理下，很多人依旧穷苦，但这是因为大部分人没能找到正确的致富道路。

如果大部分人开始按照本书中提出的方式前进，无论是政府还是工业制度都无法阻止他们的步伐；所有的制度都必须重新订正以适应这种向前的运动。

如果人们有先进的思想、有必能致富的信念和坚定不移为了致富而前进的目标的话，贫困将再也无法拘囿他们。

每个人都可以在任何时代、任何政府的管理之下通过恰当的方式致富。当大部分人开始这样做时，无论在任何政府制度管理下，他们都能令制度修正以便为他人开路。

在竞争层面上致富的人越多，对其他人而言就越糟糕。在创造层面上致富的人越多，对其他人而言就越好。

对于大众的经济援助只能通过让大量的人去实践本书中提出的科学致富方法来实现。这些人会为他人作出榜样，用对真正的富足生活，用必能实现的信念和决心去激励他人。

不过，就当前而言，只要认识到无论是政府制度还是资本主义制度抑或工业制度都无法阻止你致富就够了。当你进入创造思想的层面时，就会超脱一切，成为另一个王国的公民。

但不要忘记你的思想必须始终保持在创造层面上。你绝对不能去想物质资源是有限的，也绝不能按照竞争层面的道德水准去行动。

一旦你陷入旧的思维方式，就要马上纠正自己。因为一旦有了竞争思想，你就会破坏与那种强大力量的和谐关系。

不要浪费时间去计划如何应对以后可能遇到的紧急事件，除非必要的政策会影响你今天的行为。你应当关注的是用完全成功地方式做好今天的工作，而非担忧明天可能出现的问题。等它们出现时再想办法解决吧。

不要用诸如如何去解决可能横亘在业务范围内的障碍这种问题来困扰自己，除非你清楚地看到为了规避这些障碍，你的计划必须更改。无论可能会出现多么大的障碍，你都会发现，只要你选择了适当的方式前进，当你快要接近时那些障碍就会消失，或者出现一条能够绕过障碍的新的道路。

任何综合性问题都不可能击败那些遵循严格路线力求致富的人们。服从既定法则的人们从不会失败，就像 2×2 一定等于 4

一样毋庸置疑。

不要杞人忧天的去担心什么灾害、障碍、恐慌或者不幸等各种倒霉事。当它们即将出现在你眼前时，你会有足够的时间去应对，而且你还会发现每一个困难都会携能帮你度过难关的资金而来。

注意你的言行。不要用令人气馁的口吻或者方式谈到你自己或者你的事务或者你的其他一切。永远不要承认失败的可能性，或者用一种暗示可能会失败的口吻说话。

永远不要说世道艰难或商道难测。也许对于那些在竞争层面的人而言，确实是世道艰难，商道难测，但是你永远不会遇到这种状况。你能创造你需要的一切，你是无所畏惧的。

当别人处于低潮，生意规模收缩时，你会发现自己最大的机会。

训练自己认为世界是变化发展的，从变化发展的角度去看问题，并能够把看起来似乎邪恶的东西当成是不发达的产物。总是关注不断进步的东西。不这样做的话也许你就会否定自己的信仰，否定信仰就意味着失去信仰。

永远不允许自己感到失望。某些时候你会期待某些东西，但却得不到，也许对你来说像是失败。但是如果你坚持自己的信仰，就会发现失败只是一种表象。

坚持正确的方式，如果你没有收获某件东西，就会收获更好的东西，此刻你会发现表象的失败，其实是更大的成功。

一个学习本方法的学生把目标定在某个当时在他看来非常值得的企业合作上，他为此努力了好几个星期。但时机来到时，这

件事情以一种不可思议的方式失败了。看上去似乎有某种看不见的力量在暗中与他作对。

但是他没有失望，反而感谢造物主否决了他的期望，然后带着感恩的心继续坚定的努力。又过了几周，出现了一个更好的机会，这一次让他再去做第一次的交易，他无论如何都不会去的。因此他明白了，冥冥中有一种比他知道的更多的力量让他不至于因小失大。

如果你能坚定自己的信念，坚持自己的目的，心怀感激，并且每天都完成应该完成的事情，坚持用成功的方法去做每一件单独的事情，那么每一个表面上的失败都会带给你更多回报。

失败是因为你要求的不够多。继续再来，你会发现你将得到更多。千万记住这一点。

你不会因为缺少某件事必需的才能而失败。如果你按照我的指导继续下去，就会发展出你工作中所需的所有才能。

本书涉及的范围不包括科学的培养才能，但是这肯定跟致富的过程一样简单直接。不过，无需担心当你到某处时因为能力不足而失败，从而犹豫不前，摇摆不定。继续走下去，当你到达目的地时就会发现你居然已经具备这种能力了。没受过教育的林肯独立完成了政府中最重要的工作，这种力量之源也在向你敞开。你可以利用一切能力来完成你应尽的职责。信心满满的前进吧！

学习这本书，把它当作永远的伙伴直到你彻底掌握了书中的全部内容。当你坚定了这个信念之后，就会觉得大多数娱乐活动都索然无味，并且会与那些持相反观点的人士、团体和场所保持距离。不阅读悲观或者意见相左的文学作品，也不会因此跟别人

辩论。

把大部分空闲时间放在完成你美好的愿景、培养感恩之心和阅读本书上去。这里有你需要了解的关于科学致富的全部内容；你会在下一章中找到所有的要点。

第 17 章 要点总结

有一种能够思考的物质存在，这种物质创造了世间万物；这种物质的原始状态能够渗透、穿过并填充宇宙中所有的空间。

这种神秘力量中的任何一个思想都会产生与该思想对应的实体。

人类能够在自己的思想中创造万物，而且若人类能将自己的思想与那无形的力量交流，便也能创造出其所想象之物。

为了实现这一点，一个人必须从竞争思想转变为创造思想。否则他就无法与那种属于创造而非竞争性质的无形力量协调一致。

一个人若对赐予他的祝福报以真实而诚挚的感恩之心，就能与那种无形的力量高度协调。感恩之心将人的思想同无形力量的智慧统一起来，这样一个人的思想就能被这个无形的力量接收。

一个人可以通过深远而持续的感恩之心将自己与无形力量联

系起来，从而使自己保持在创造层面上。

一个人必须在精神中建立起一幅清晰明确的愿景，描摹出他想要的东西，想做的事和想成为怎样的人，他必须在思想中保持这个愿景，同时要在那超强的力量满足他所有的要求而心怀感恩。希望致富的人必须在闲暇时凝视他的愿景，并诚恳地为那力量已经赐予他的一切而感恩。

时常带着坚定的信仰和感恩的心凝视自己的愿景十分重要，即便多次强调也不过分。将印象传达给那无形的力量与创造力开始发生作用是同一个过程。

创造性的力量通过自然发展和工业与社会秩序的现成渠道发生作用。一个人若有坚定不移的信仰，遵循本书之前介绍的规律指导行事，那么他的愿景中包含的一切都一定会实现。商业贸易已有的途径会把一个人想要的一切都带到他面前。

当梦想中的事物到来时，为了能接收到这一切，一个人必须时刻保持一种积极上进的状态，从而能够不断超越自己当前的位置。他必须牢记通过实现愿景而致富的目的。而且，他每天都要做好当天应该做的事情，要用成功的方式去小心的完成每一次行动。他让渡给别人的使用价值必须远远超过他得到的货币价值，只有这样每一次交易才能为更多生命带来进步。他必须坚持先进的思想，从而给每一个与他有关的人都留下增长的印象。

任何人按照本书的指导去实践都一定会致富，而每一个人获得的财富多少都必然与他愿景的清晰程度、目标的坚定程度、信仰的忠实程度以及感恩之心的深切程度成正比。

❖ 阅读笔记 ❖

The Science of Getting Rich

A Quick Note

❖ 阅读笔记 ❖

The Science of Getting Rich

A Quick Note

❖ 阅读笔记 ❖

The Science of Getting Rich

A Quick Note

❖ 阅读笔记 ❖

The Science of Getting Rich

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

A Quick Note 

❖ 阅读笔记 ❖

The Science of Getting Rich

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....



A Quick Note _____

❖ 阅读笔记 ❖

The Science of Getting Rich

A Quick Note



❖ 阅读笔记 ❖

The Science of Getting Rich

A Quick Note

❖ 阅读笔记 ❖

The Science of Getting Rich

A Quick Note



❖ 阅读笔记 ❖

The Science of Getting Rich

A Quick Note

✧ 阅读笔记 ✧

The Science of Getting Rich

 A Quick Note _____

The Richest Man in Babylon

贫穷是没有发言权的，在今天这个时代，贫穷甚至是一件令人羞耻的事情。如果一个人的内心深处埋藏着一个甘愿做奴隶的灵魂，那么不管他出身如何，他终将成为一个名副其实的穷人。

——乔治·克拉森

每逢比我年轻的人向我寻找财富忠告时，我总是将此书作为礼物相赠，同时对他们说，如果你能认真阅读本书并身体力行，它就将产生奇迹。

——拿破仑·希尔

这本书在畅销榜上待了80多年，简直不可思议，这绝对是一本少有的好书。我无法用足够的赞誉来称赞此书。我喜欢这本书，并将它推荐给我的每一个朋友和客户。

——亚马逊网站

对任何一个想取得最大财富而成功的人而言，本书当为必读之书，强烈推荐。阅读并应用书中的法则，它将造就世界上所有的差距。一本真正有效的伟大之书——如果你能在实践中运用它。

——《出版人周刊》

上架建议: 成功·励志

ISBN 978-7-80251-356-3



9 787802 513563 >

定价: 24.80元